

Rede bij de opening van Meervalkwekerij Booyink

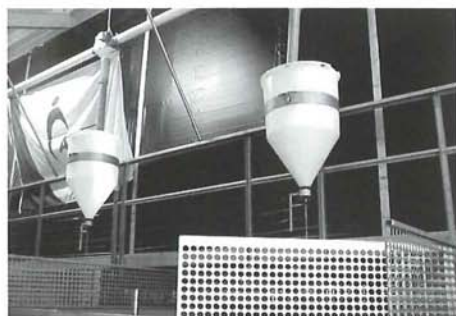
De Meervalkweker verdient beter

door J. Scheerboom

Op 18 september organiseerde het NGvA een themamiddag omtrent meerval, naar aanleiding van de feestelijke (her)opening van Meervalkwekerij Booyink te Tiendeveen. Ondergetekende viel de eer te beurt die middag het woord te mogen voeren. Het belangrijkste van de rede staat hieronder vermeld.

Alleen het belangrijkste, want het grootste deel van het verhaal hebt u al in eerdere afleveringen van AQUAcultuur kunnen lezen. Ook over de prijzenslag die nu woedt tussen Albert Heijn en grootgrutters als C1000 en Super de Boer, kunt u nu dagelijks in de kranten lezen. Ik citeer voor het gemak maar uit het artikel 'Prijzenoorlog schaadt kwaliteit voedsel' dat Vera Dalm en Wouter van Eck, medewerkers bij Landbouw en Voedsel van Milieudefensie, schreven in NRC Handelsblad van 30 september j.l. (!):

'Het geweld rond de prijzenslag draait de



Vulpipen en voedselvoorradbakken, die via de computer worden aangestuurd. Automatisering doet de kosten drukken.

afnemer een rad voor de ogen. De werkelijkheid achter de prijzenslag is dat de kwaliteit van ons voedsel wordt aangetast. Enkele jaren geleden presenteerde Albert Heijn het kwaliteitsprogramma 'Schoon en residuvrij', waarin AH toezegde binnen enkele jaren alleen nog levensmiddelen in de schappen te hebben zonder resten landbouwgif. Maar dit is geschiedenis nu de vermeende kwaliteitssupermarkt half september toegaf dat deze ambities zijn losgelaten. In tijden van prijzenoorlog is kwaliteit kennelijk geen prioriteit'

Met zoveel woorden betoogde ik dit ook op de meervalmiddag. Het echt nieuwe dat ik die middag vertelde, was het volgende: Meervalkwekers krijgen (kregen in september jl.) per kg afgezwommen product € 1,- à € 1,05 toe. De kostprijs is volgens mij niet veel anders, hoewel de kostprijs op een uiterst modern en geautomatiseerd bedrijf als van de familie Booyink wel eens lager dan de opbrengstprijis kan zijn. Maar dit laat onverlet dat dit nivo van de opbrengstprijis ten onrechte zo laag is, want betrouwbare bronnen hebben mij verzekerd dat de vraag naar producten van Afrikaanse meerval groter is dan het aanbod, ja, dat de verwerkers

niet eens in staat zijn aan alle vraag te voldoen. Zelden had een product zulke goede papieren. Eet drie keer per week vis, lees ik in de medische vakliteratuur. Goede voorlichting moet er komen om aan een breed publiek duidelijk te maken waarom de Afrikaanse meerval vaker op het menu moet staan. De markt moet opengebroken. Dit kost geld, maar dit genereert weer nieuw geld. Geld moet ook worden gegenereerd om onderzoek mogelijk te maken naar de verbetering van het product. Nu al is de vraag naar vis stijgende terwijl de zeeën worden overbevist! De prijs van gekweekte meerval kan dus gemakkelijk omhoog. Euro 1,50 per kg lijkt me realistisch voor een product dat zo belangrijk is voor onze gezondheid. Op de Albert Cuij lag op 2 oktober jl. verse meerval voor euro 6,50 per kg. Als iedereen in de sector het wil, is de prijs voor een kg meerval vandaag nog euro 1,50 per kg! In een 'ontwikkelingsland' als Indonesië ligt de groothandelsprijs voor de

zelfde meerval nauwelijks lager dan in Nederland. Geld moet er immers worden gegenereerd, niet alleen om alle betrokkenen in de keten aan hun trekken te laten komen. Er dient ook geld te worden gereserveerd voor het doen van onderzoek, nodig om innovaties mogelijk te maken. Innovaties zijn immers voor elke branche van levensbelang. De weg van AH en Laurus is een doodlopende die leidt tot armoede. Ook de uitdrukking 'We moeten wachten tot de markt tot rust komt' is een eufemisme voor onvermogen waarmee we niet verder komen. Waar een wil is, is een weg. Als wij met zijn allen willen dat de prijs euro 1,50 per kg is, is deze euro 1,50 per kg. Dit kan bijvoorbeeld door zich als meervalkweker bij de NeVeVi aan te sluiten en hier één lijn te trekken. Dit is voor mij als relatieve buitenstaander natuurlijk gemakkelijk gezegd. Het komt er uiteindelijk op aan dat de deelnemers in de keten elkaar het vertrouwen geven en dat zij dit vertrouwen waar maken.



De spreker werd na het uitspreken van de rede een fileermes aangeboden. Links Gerwin Leus van de activiteitencommissie, rechts Olivier Schneider, penningmeester van de NgvA.