

Economisch belang van Zuidfranse aquacultuur 1987

De aquacultuur 1987 heeft een economische importantie voor de Languedoc-Roussillon van 5 miljoen dollar. Hiervan is bijna tweederde verbonden aan de 'off-shore' aquacultuur in schelpdieren.

Wat kunnen we op basis van de resultaten in de periode '81-'87 verwachten voor 1992?

Een streven naar 20 miljoen dollar omzet lijkt realistisch, gezien de ervaring en vakbekwame dynamiek van diegenen die hier bij betrokken zijn.

Zo'n resultaat is het uiteindelijke gevolg van de inspanning die op alle fronten wordt gedaan. De regio Languedoc-Roussillon, motor achter deze ontwikkeling stelt een groeiend budget beschikbaar. (500.000 dollar in 1982; 1 miljoen dollar in 1987 en bijna 2 miljoen dollar in 1988).

Deze stimulans van de zijde van de overheid wordt aangevuld door een belangrijke technologische ondersteuning.

Drie ingenieurs van Cedralmar houden zich direct bezig met de nieuwe technologische ontwikkelingen op dit gebied.

Eén en ander heeft geleid tot een ware investeringsexplosie van de particuliere zijde.

Waar is dit alles op gebaseerd?

Wat is nu concreet het potentieel van de Languedoc-Roussillon op het gebied van de aquacultuur.

De regio staat borg voor haar kwaliteitsproducten, ik denk hier bijvoorbeeld aan de zeemossel, die streng onderworpen is aan eisen wat betreft kwaliteit, hygiëne en gezondheid.

Dat is in het bijzonder voor de huidige, veeleisende consument van vandaag een belangrijke garantie. Kortom we bieden



de Europese consument een nieuw product met een ongekennde frisheid, voedingswaarde en bovendien gezond.

Productie

Was er in 1981 één viskwekerij in productie, nu in 1988 zijn er 5 actief.

De aanwezigheid van geothermische bronnen, de praktijkervaringen van de eerste succesvolle onderzoekers en de aanwezigheid van het belangrijkste Europese onderzoekscentrum op dit gebied: Deva-Sud (een onderdeel van Ifremer), hebben ertoe geleid dat de Languedoc-Roussillon zich op dit terrein op topniveau bevindt.

Kweekvissen (voornamelijk de zeewolf), en garnalenbroed (*Penaeus Japonicus*) worden hier gekweekt en vervolgens geëxporteerd naar alle landen van Zuid-Europa (Spanje, Italië, Joegoslavië) door lokale bedrijven.



De start in 1987 van een belangrijk onderzoeksprogramma met betrekking tot voortplanting van de Coquilles St. Jaques en de voortzetting van de experimenten met andere vissoorten met een hoge toegevoegde waarde (tarbot, dorade) stellen de bedrijven in de Languedoc-Roussillon in staat hun technologische voorsprong te behouden en op korte termijn nieuwe producten en technische know-how aan te bieden.

Stap voor stap

De ontwikkelingen zijn stap voor stap gegaan:

1982: Het eerste 'drijvend mossellijn' produkt van Japanse techniek, zorgde voor een eerste produktie van 10 ton mosselen op 3 km uit de kust van de Languedoc-Roussillon.

1987: Ondanks hevige herfststormen werd ongeveer 2.000 ton 'offshore' mosselen verhandeld door een 15-tal producentenorganisaties.

1988: Het totale produktiegebied op zee zal hopelijk binnenkort met 2000 hectare worden uitgebreid voor de 400 aanvragers uit de streek tussen Sète en Port-Vendres. Dit voorbeeld van technologisch succes geeft het potentieel weer dat regionaal ontwikkeld kan worden.

Vooruitziend naar 1992 wordt een produktie verwacht van 10.000 ton, verder naar het jaar 2000 een verwachte produktie van 20 tot 30.000 ton, kortom: Een nieuw avontuur, dat juist gestart is.

De gebruikte technieken bieden de mogelijkheid dit produkt (de mossel) te kweken op volle zee, zonder contact met de sedimenten op een diepte van -5 tot -30 meter op 3 kilometer uit de kust, dat wil zeggen op volle zee, en ver van iedere verontreiniging.

Kenmerken

De Zuidfranse zee-mossel mag er zijn:

Kaliber : 6 à 7 centimeter

Gewicht : 35 à 40 stuks per kilo

De zeemossel wordt van april tot oktober verhandeld, de verloop kent een onderbreking in de periode november-februari.

Verpakking

De mossel wordt geleverd in een jute zak met een inhoud van 16 kilo of in kisten met een variabel gewicht (5,10,25 kilo).

- De mossel wordt ook als 'tros' verkocht, niet geselecteerd naar kaliber zodat de afwerking en verpakking in het land van bestemming plaats kan vinden. Het feit dat de mossels niet op kaliber geselecteerd zijn, biedt daartegen een betere weerstand tegen bijvoorbeeld transport.

- Het produkt is op grootte geselecteerd en afgewerkt direct geschikt voor verkoop aan de consument.

Het transport tenslotte kan gerealiseerd worden via de bestaande verbindingen over de weg of per vrachtvliegtuig (dagelijks Amsterdam-Toulouse).