

Westland Plant groeit van 2,5 naar 5 ha

Zwinkels: 'Met uitbreiding eindelijk



Peet Zwinkels: "We wilden ons assortiment uitbreiden, maar we hebben snel besloten ons volledig te concentreren op het gewas waar we sterk in zijn en waarmee we een goede naam hebben opgebouwd."

Westland Plant in Kwintsheul heeft onlangs de eerste producten uit de nieuwe afdeling op de markt gebracht. Met de uitbreiding heeft teler Peet Zwinkels eindelijk de beoogde bedrijfsoppervlakte. Toen hij in 2003 grond aan de Hoenderparklaan kocht, was hij al van plan het bedrijf ooit uit te bouwen naar ongeveer 5 ha. De groei van het bedrijf was afhankelijk van de marktomstandigheden en of hij er klaar voor was. Begin vorig jaar had hij het gevoel toe te zijn aan de volgende stap. Toen is besloten om te gaan uitbreiden.

TEKST EN BEELD: TON HENDRIX

Peet Zwinkels: "Mijn medewerkers en ik moeten er klaar voor zijn. Pas dan ondernemen we de volgende stap. Begin vorig jaar kregen wij het gevoel dat we daar aan toe waren. Toen hebben we besloten om te gaan uitbreiden. Ik heb een team dat al jaren bij me werkt en voor 200% achter de plannen staat. Alleen daarom durf ik het aan om toch nog vrij snel de omvang van mijn bedrijf te verdubbelen. Groot worden

is niet moeilijk, groot blijven is heel wat anders. Dat kan alleen maar met een goed team achter je. En dat heb ik."

Uitbreiding van 2,5 naar 5 ha

In 2007 heeft deze ondernemer alles in het werk gezet om in het midden van dat jaar met de uitbreiding te kunnen starten. Conform de planning is de uitbreiding eind vorig jaar opgeleverd. Alleen daardoor

hebben wij de eerste spathiphyllum van de ergens anders opgekweekte halfwasplanten al dit voorjaar kunnen afleveren.

De uitbreiding bedraagt zo'n 23.000 m² kas en 2.000 m² bedrijfsruimte. Daarmee komt het bedrijf op ongeveer 5 ha glas. Zwinkels: "Die uitbreiding is noodzakelijk om te kunnen overleven. Door deze schaalvergroting daalt de kostprijs. Nog belangrijker: onze klanten vragen steeds grotere partijen."

Westland Plant zet bijna alles rechtstreeks af. "Onze producten, vooral spathiphyllum en nu tijdelijk ook een kleine hoeveelheid phalaenopsis, verpakken we bijna allemaal in een aparte consumentenverpakking. Door meerwaarde toe te voegen zoals een extra pot of hoes creëren we een apart product, waar we ook een aparte prijs voor krijgen."

Zelf bouw begeleid

De teler: "Gelukkig heb ik een fantastisch team medewerkers, waar ik mijn bedrijf met een gerust hart aan kan overlaten. Daardoor en door de ervaring bij de nieuwbouw in 2004, heb ik zelf de begeleiding van de bouw op me genomen." De kas is een door Verbakel-Bomkas gebouwde Venlo-breedkapper met drie kappen van 4,27 m breed per 12,80 m tralie. Leen Huisman verzorgde de scherminstallatie terwijl Sosef de watervoorziening en de gehele elektriciteit heeft aangelegd.

Natuurlijk liep ook nu niet alles vanzelf. De ondernemer en de bouwers hebben regelmatig bouwoverleg gehouden zodat het geheel binnen de afgesproken periode



Bij het wijder zetten sorteert de teler de planten met een camera. Daardoor bloeien bijna alle planten gelijktijdig.

mijn plan gerealiseerd'



en conform de afspraken kon worden opgeleverd.

“Door zelf de bouw te begeleiden, heb ik niet alleen geld in mijn zak gehouden. Ik heb er ook veel ervaring mee opgedaan, die ik niet graag gemist zou hebben. Als je aan de andere kant van de tafel zit, beleef je zo'n proces toch weer iets anders dan alleen maar als opdrachtgever. Mijn waardering voor de toeleveranciers is er alleen maar door gegroeid. In twintig weken is gezamenlijk een prestatie van topniveau geleverd met name omdat de communicatie tussen de betrokkenen op rolletjes liep.”

Die goede onderlinge communicatie heeft een grote bijdrage aan het welslagen van het gehele proces geleverd. “Ik ben dan ook zeer tevreden over het resultaat en over de manier waarop we dat samen hebben bereikt.”

Gevelwagenvervangen

In de nieuwe kas heeft Logiqs Agro de tafels en het gehele interne transport verzorgd. Zwinkels heeft wel een aantal zaken gewijzigd in vergelijking met de afdeling die in 2004 in gebruik is genomen. In de nieuwe afdeling transporteert hij de rolcontainers met een middenwagen terwijl dat in de oudere afdeling met gevelwagens gebeurt.

Bij een gevelwagen luistert de logistiek erg nauw. Je kunt pas bij een tablet komen nadat eerst een gehele kap is verplaatst. De ondernemer: “Bij een middenwagen hoef je ‘slechts’ een halve kap te verzetten om een bepaald tablet te bereiken. Dat maakt een middenwagen aantrekkelijker



Westland Plant zet bijna alles rechtstreeks af. Daarom worden bijna alle planten in een consumentenverpakking afgeleverd.

dan een gevelwagen. Bovendien neemt een middenwagen niet meer ruimte in dan twee gevelwagens. Dat is extra ruimtewinst. Om die reden hoeft een bedrijf dus niet voor een gevelwagen te kiezen.” Andere nieuwigheden zijn een nevelinstallatie voor gewaskoeling en beheersing van de relatieve luchtvochtigheid, waardoor de groei beter gereguleerd kan worden. Vooral de lessen uit de gesloten kas hebben veel ondernemers geleerd dat een nevelinstallatie een must is.

Jaarrond productie

Zwinkels belicht ongeveer 12.000 m² omdat hij daardoor gecontroleerd kan telen. Daardoor kan hij jaarrond ongeveer dezelfde hoeveelheid product afleveren. “Door onze rechtstreekse afzet verwachten onze klanten ook dat zij jaarrond bij ons terecht kunnen. Daarom moeten we ook jaarrond dezelfde hoeveelheid product van een bepaalde kwaliteit leveren. De assimilatiebelichting helpt ons om dit streven waar te maken.”

Deze ondernemer heeft recent een aansluiting gekregen op de OCAP-leiding waardoor hij jaarrond over voldoende CO₂ kan beschikken. “We verwarmen met restwarmte van de buurman, waardoor we zelf geen CO₂ produceren. Door deze aansluiting kunnen we tegen een redelijk tarief over deze grondstof beschikken.” Drie jaar geleden heeft de teler een hoezenautomaat aangeschaft. “We hebben daarmee flink onze nek uitgestoken. De handel pikt het flowpacken echter niet op. Daarom hebben wij begin dit jaar, tegelijk met de eerste planten uit de nieuwe afdeling, besloten alles weer gewoon in te hoezen.”

Uniformiteit belangrijk

Bij spathiphyllum en veel andere potplanten is uniformiteit van wezenlijk belang om het retourtransport van niet klare planten bij het afleveren te minimaliseren. Zwinkels: “We doen dat door de planten tussentijds met een camera te sorteren. Dat doen we iedere keer als we ze wijder zetten en dat is minimaal twee keer per teelt. Daardoor krijgen we de planten zo gelijk dat ze bijna allemaal tegelijk bloeien. Het retourtransport is daardoor minimaal. Bij het afleveren sorteren we de planten nog een keer om vier uniforme



Met een middenwagen hoef je ‘slechts’ een halve kap te verzetten om een bepaald tablet te bereiken. Dat maakt een middenwagen aantrekkelijker dan een gevelwagen.

alle klanten precies wat ze besteld hebben. Wat we over hebben gaat voor de klok, dat kan zowel groot als klein zijn.”

Terug naar spathiphyllum

Met de uitbreiding heeft de teler zijn assortiment uitgebreid. Naast diverse soorten spathiphyllum is hij ook phalaenopsis gaan telen. “Maar ik wil qua logistiek meer rust op ons bedrijf. Daarom hebben we al binnen een half jaar besloten om de phalaenopsis toch te laten vallen en ons volledig te concentreren op het gewas waar we sterk in zijn en waarmee we een goede naam hebben opgebouwd.”

Nieuw Onder glas

Dit is het zesde artikel in een serie over nieuwe projecten. Daarbij komen ondernemers aan het woord die hun bedrijf recent hebben vernieuwd. Bij deze artikelen ligt het accent op arbeidsbesparing en efficiënter werken.

Sneller dan aanvankelijk verwacht heeft Peet Zwinkels zijn bedrijf dat hij in 2003 al verdubbelde weer verdubbeld. Vooral omdat zijn medewerkers aangaven dat ook zij er aan toe waren, besloot hij vorig jaar deze stap te nemen. Bij deze uitbreiding heeft hij diverse technieken aangepast zoals een middenwagen voor het transport van de tafels, assimilatiebelichting en een nevelinstallatie. Daarnaast zorgt een aansluiting op de OCAP-leiding ervoor dat hij over voldoende CO₂ kan beschikken.

SAMENVATTING