

Netherlands Soil Platform, doet u mee?

Het Netherlands Soil Platform (NSP) biedt U de mogelijkheid om samen met andere stakeholders internationaal op te trekken. Het platform is gericht op economische diplomatie en kennisontwikkeling met buitenlandse partijen. We willen u in dit artikel uitnodigen om mee te doen.

Door: Co Molenaar en Jos van Wersch

Over de auteurs:

Co Molenaar en Jos van Wersch zijn beiden werkzaam bij Rijkswaterstaat Leefomgeving als adviseur bodem en water.

Kader 1. Bodem+ Website internationaal

Momenteel is Bodem+ bezig om de NSP website te actualiseren. Meer informatie over Bodem+ kunt u vinden op: www.rwsleefomgeving.nl. Contactpersonen NSP zijn: Jos van Wersch en Co Molenaar (jos.van.wersch@rws.nl en co.molenaar@rws.nl)

NSP, NIEUWE STIJL: INFORMEREN EN VERBINDEN

Het Netherlands Soil Platform is per 2013 de opvolger van het Netherlands Soil Partnership. Van het 'partnership' werd je als bedrijf lid en betaalde je voor het lidmaatschap. Het is beëindigd omdat zowel vanuit de overheid als vanuit het bedrijfsleven het rendement onvoldoende was en de 'businesscase' niet levensvatbaar bleek. De behoefte aan een coördinatiepunt in Nederland bleef. Vandaar dat het platform 'omgedoopt' is in een platform dat gratis is. Door dezelfde afkorting te gebruiken, blijft de naamsbekendheid van het 'NSP' overeind. Dit is vooral van belang voor buitenlandse partijen.

Het doel van het nieuwe, veel bredere, NSP is om naast de economische diplomatie ook informatie te bieden over subsidiemogelijkheden voor onderzoek en innovatie vanuit Europa. Het platform moet open en transparant zijn, zodat informatie en marktkansen worden gedeeld met partijen die geïnteresseerd zijn om samen internationale projecten vorm te geven, financiering ervoor te organiseren en uit te voeren.

Dit betekent dat het platform niet alleen gericht is op bedrijven, maar ook van waarde is voor waterschappen, gemeenten, provincies en kennisinstellingen. Samenwerking tussen deze partijen

staat centraal. Dat kan het beste door zoveel mogelijk bestaande netwerken aan elkaar te koppelen. Niet alleen nationaal maar ook internationaal. Zo werken het Common Forum (het netwerk van overheden in Europa) en NICOLE (het netwerk vanuit de industrie in Europa) internationaal al samen op het gebied van de aanpak van bodemverontreiniging. Nederlandse vertegenwoordigers in deze netwerken kunnen mogelijk iets voor u betekenen. Onderzoeksinstituten kunnen het MKB helpen door veel van de administratieve rompslomp over te nemen zodat meer gebruik wordt gemaakt van Europese subsidies.

HET PLATFORM BENT U

Rijkswaterstaat Leefomgeving, afdeling Bodem+ voert het secretariaat van het NSP (zie kader 1). U bepaalt mede de formules. Over de invulling van het programma van een platformbijeenkomst nodigt Bodem+ alle geïnteresseerde partijen uit om hun ideeën naar voren te brengen. Er kunnen thema- of landenbijeenkomsten georganiseerd worden. De gedachten gaan nu uit naar enkele platformbijeenkomsten per jaar en het verspreiden van informatie via e-nieuwsbrieven. Een andere mogelijkheid is om matchmaking te organiseren. Hierbij wordt er gekeken welke partijen het interessant vinden om samen te werken in internationaal verband. Maar wat vooral belangrijk is: Wat vindt u interessant? Welke bijdrage wilt u leveren? Welke informatie wilt u ontvangen?

Internationale samenwerking doe je samen!

RELATIE RVO

Een belangrijke organisatie rondom informatie over subsidiemogelijkheden is de Rijksdienst voor Ondernemend Nederland (RvO), voorheen Agentschap NL, onderdeel van het Ministerie van Economische Zaken. RvO houdt zich onder andere bezig met subsidieregelingen voor nationale en internationale projecten. Bij hen kunt u terecht voor alle ins and outs van bijvoorbeeld



FOTO 1: INTERNATIONAAL NETWERK VAN DE WERELD.



FOTO 2: VIERING VAN DE ONDERTEKENING VAN PIB CHINA.

Horizon 2020, LIFE+ en Interreg. Raadpleeg dus voor basisinformatie de website: www.rvo.nl

Informatie alleen is natuurlijk niet genoeg. Veelal zoekt u een andere partij om internationaal mee samen te werken. Als het gaat om het verbinden van netwerken en inhoudelijke beoordeling van kansen dan kunt u bij het platform terecht.

ECONOMISCHE DIPLOMATIE BLIJFT BELANGRIJK

Om economische diplomatie te kunnen voeren moet er een concrete vraag vanuit het buitenland liggen. Dit is best lastig.

Kader 2 PIB

Partners for International Business richt zich op groepen bedrijven die gezamenlijk een buitenlandse markt willen betreden. Kennisinstanties kunnen ook deel uitmaken van de groep. PIB werkt vanuit een strategie in plaats van losstaande activiteiten. Via economische diplomatie kan de overheid handels- en investeringsbelemmeringen proberen weg te nemen. Hierdoor kunnen ondernemers kansen verzilveren. PIB is een vraag gestuurd, flexibel en slagvaardig programma, dat uitgevoerd wordt door RvO.

Algemene uitgangspunten voor PIB:

- Een cluster bestaat uit minimaal 3 bedrijven (bij voorkeur een van de Topsectoren) en minimaal één kennisinstelling.
- Deelnemende bedrijven moeten aantonen dat ze bereid zijn een deel van de afgesproken activiteiten en die van een gezamenlijke coördinator te financieren.
- Het cluster dient een voorstel in waaruit blijkt:
 1. dat het Nederlandse aanbod ten opzichte van buitenlandse concurrentie een toegevoegde waarde heeft.
 2. dat er een meerwaarde is voor een rol van de Nederlandse overheid bij het realiseren van markttoegang.
 3. dat het plan uiteindelijk bijdraagt aan de economische groei in Nederland.
- Het proces om tot een PIB te komen duurt maximaal 6 weken en is niet voor alle landen mogelijk.

Bedrijven willen vaak aanbodgericht in het buitenland werken. De ervaring leert dat dit beperkt succes heeft en veel inspanningen kost. Om deze buitenlandse vragen helder te krijgen zouden we het postennetwerk (ambassades en consulaten) in het buitenland kunnen benutten om bijvoorbeeld een marktverkenning te doen, zoals dit ook voor bodemsanering in de VS is gedaan. Hiervoor is het van essentieel belang dat u aangeeft welke informatiebehoefte er leeft. Hiervoor kunt u het secretariaat van dit platform gebruiken (zie kader 1). Ter illustratie: als u interesse heeft in een project in bijv. Polen, dan kunt u via het netwerk van het platform mogelijke partners zoeken die al contacten hebben in dat land. Het secretariaat van NSP kan u bijvoorbeeld doorverwijzen naar de juiste contactpersonen in Nederland en Polen die al projecten in Polen hebben gedaan, de juiste (overheids)contacten hebben, de financieringsstructuur en juridische context daar kennen, etc.

Internationaal werken start met een nationaal netwerk!

Indien U een idee heeft om gezamenlijk met een aantal bedrijven of andere organisaties in het buitenland te werken dan bestaat er de mogelijkheid om hiervoor een Partners for International Business (PIB) op te richten (zie kader 2). Ook hierin kan Bodem+ een faciliterende rol spelen. Op dit moment bestaan er op gebied van bodem en water PIB's voor Canada en China. Een aantal bedrijven verkent op dit moment de mogelijkheid van een PIB India, gerelateerd aan stortplaatsen. Door als een consortium van bedrijven op te treden bent u vaak aantrekkelijker voor een internationale partij. Daarnaast is een sterk punt dat overheid, kennisinstelling en bedrijfsleven vaak gezamenlijk in het buitenland optrekken.