

Kurt en Isabel Van Walleghem-Dobbels zijn klaar voor valentijn

“Onze tulpen hebben een ziel”

Kurt en Isabel Van Walleghem-Dobbels hebben samen met hun zoon Matice in het hartje van Pittem een snijbloemenkwekerij annex bloemenwinkel. In de kwekerij is alstroemeria de hoofdteelt, maar rond Valentijnsdag zijn de tulpen van eigen kweek het topproduct, zowel in de winkel als op de veiling. “Tulpen zijn weer helemaal hip. We zien toekomst voor de snijbloementeelt in Vlaanderen.”

Ivan De Clercq



© FOTO'S: MARCO MERTENS



Veel kortere ketens zullen er niet bestaan in de Vlaamse land- en tuinbouw dan de keten die start in het sierteeltbedrijf van Kurt en Maticce. Met een locatie pal op de markt in het Pittemse dorpcentrum, is alvast de fysieke afstand naar de consument heel kort. Moeder Isabel ontfermt zich voltijds over de bloemenzaak vooraan. Echtgenoot Kurt en zoon Maticce (als zelfstandig helper) zijn altijd te vinden in de kwekerij achteraan, goed voor zo'n 4500 m².

Van rode naar gele tulpen

“Het voordeel van de winkel is dat we trends heel goed kunnen opvolgen. We weten onmiddellijk welke bloemen meer gevraagd worden en welke kleuren het goed doen”, vertelt Kurt. Omgekeerd heeft de kwekerij ook een aantrekkingskracht voor de klanten. Mensen kopen graag lokaal en vers. Klassiek voor de periode rond valentijn zijn dat rode tulpen. Na valentijn doen rode tulpen het minder en in de aanloop naar Pasen zijn gele tulpen dan weer heel populair. Maar op het bedrijf worden ook witte, roze, oranje en paarse tulpen gekweekt.

Tulpen en koude

Vanaf januari tot Pasen produceert de kwekerij tulpen. De tulpenbollen moeten een koudeperiode doormaken om aan hun groei te beginnen. Er zijn vroegbloeiende en laatbloeiende variëteiten. Er zijn bollen die gekoeld worden tot 9 °C en bollen die tot 5 °C gekoeld worden. Hoe later op het seizoen, hoe breder de keuze in kleuren en variëteiten. In de kwekerij komen de bollen aan in november. Een deel gaat in de frigo, en een deel wordt rechtstreeks in kisten in de serre geplant. Enigszins contra-intuïtief zijn het de bollen die eerst zes weken in de frigo gaan die het eerst zullen bloeien. “Na die zes weken halen we ze uit de frigo. Drie weken later zijn de stelen oogstklaar.” In de tulpenserre wordt gestookt tot ongeveer 16 °C. Vanaf eind februari gaat de verwarming zo goed als uit. Door te spelen met variëteiten, frigo-

koeling van de bollen en verwarming in de serre kan het werk gespreid worden en is er altijd productie.

Euroveiling met webshop

Op jaarbasis produceren Kurt en Maticce een kleine 150.000 tulpenstelen en ruim 400.000 alstroemeriastelen. Een vijfde van de tulpen vindt zijn afzet in de winkel; de rest gaat naar de Euroveiling in Brussel. Op de veiling verkoopt Kurt zijn tulpen, maar koopt hij tegelijkertijd ook bloemen voor de winkel om het gamma te vervolledigen. Kurt is tevreden over de werking van de Euroveiling. “We komen uit een periode dat de prijs op de klok niet in verhouding was met de kostprijs voor de kweker. De laatste jaren is het beter. Klanten beseffen dat ze een correcte prijs moeten betalen om Belgisch product te kunnen blijven hebben. Wat ook helpt is de mogelijkheid om voorafgaand via de Euroveilingwebshop een deel te verkopen aan een zelfbepaalde prijs. Dat zet een referentie in de markt voor de eigenlijke klokverkoop achteraf.”

Zonevreemd

De situering van het bedrijf – en zeker de winkel – midden in het dorp heeft zijn voordelen, maar ook zijn nadelen. “Dit is bouwzone; we zitten eigenlijk zonevreemd. Nieuwe serres bouwen op deze locatie is niet mogelijk. Dat betekent dat we het moeten doen met de bestaande, oude infrastructuur”, vertelt Kurt. “Met nieuwe, hogere serres met schermdoek zouden we meer licht hebben, en een stabielere klimaat. Vooral voor de alstroemeria zou dit betekenen dat we bijna het jaar rond zouden kunnen produceren. Omdat we onder de kerktoren wonen, wordt er ook maar heel beperkt bijverlicht in de donkere maanden. Een wkk zou extra licht en warmte kunnen voorzien, maar is in de huidige setting niet haalbaar.”

Horizon ligt verder

Voorlopig is het dus roeien met de riemen die er zijn. De serres zijn goed genoeg om

nog de carrière van Kurt mee uit te doen. Maar sinds de komst van zoon Maticce in het bedrijf ligt de horizon van het bedrijf verder. “We hebben zeker de ambitie om een volgende stap te zetten. We geloven in een toekomst voor de snijbloemeteelt in Vlaanderen, met een mooi product uit moderne en energiezuinige serres. Alleen zal het voor ons op een andere locatie moeten.”

Uitkijken naar elders

Kurt en Maticce zijn nu al bijna drie jaar op zoek naar een nieuwe locatie. Mogelijkheden om ergens buiten de dorpskom een nieuwe kwekerij uit de grond te stampen zijn er nauwelijks. “Ik stel vast dat land- en tuinbouwgebied vlot wordt aangesneden voor industrie en wonen. Wanneer het gaat om een tuinbouwbedrijf te starten in datzelfde land- en tuinbouwgebied, blijkt dit veel moeilijker. Dat is moeilijk om te vatten.” Vader en zoon zijn daarom al drie jaar op zoek naar een andere locatie. Niet te oud, maar evenmin te duur. En uiteraard niet te ver van de bloemenwinkel in Pittem of de Euroveiling in Brussel.

Hand in hand

Tot het zover is, blijven de tulpen een welgekomen aanvulling op de alstroemeria. Door de teelt in kisten in plaats van op water en het beperkt stoken en belichten, volgt de tulpenteelt meer het ritme van de seizoenen en gaat deze mooi hand in hand met de alstroemerianteelt. “Onze tulpen zijn door de tragere groei wat kloeker en zwaard. De grond geeft ze een ziel mee. In de supermarkt kan je ook tulpen en boeketten krijgen. En dat is goed, want mensen leren er bloemen en planten kennen. Maar als klanten iets top willen, komen ze naar ons. Daar doen we het voor.” ■

“We geloven in een toekomst voor de snijbloemeteelt in Vlaanderen.”