

Elektrisch materieel

HET ECHTE VERHAAL OVER DE KOSTEN **doorgerekend**

Uitstootvrije bouwmachines zijn lastig te krijgen en als je er al aan kunt komen, betaal je daar gemiddeld drie tot drieënhalve keer zoveel voor als voor een traditionele machine. Toch neemt de vraag naar emissieloos vanuit aanbestedende partijen rap toe en dat levert een uitdaging op. We maken daarom inzichtelijk wat nu de echte kosten zijn.

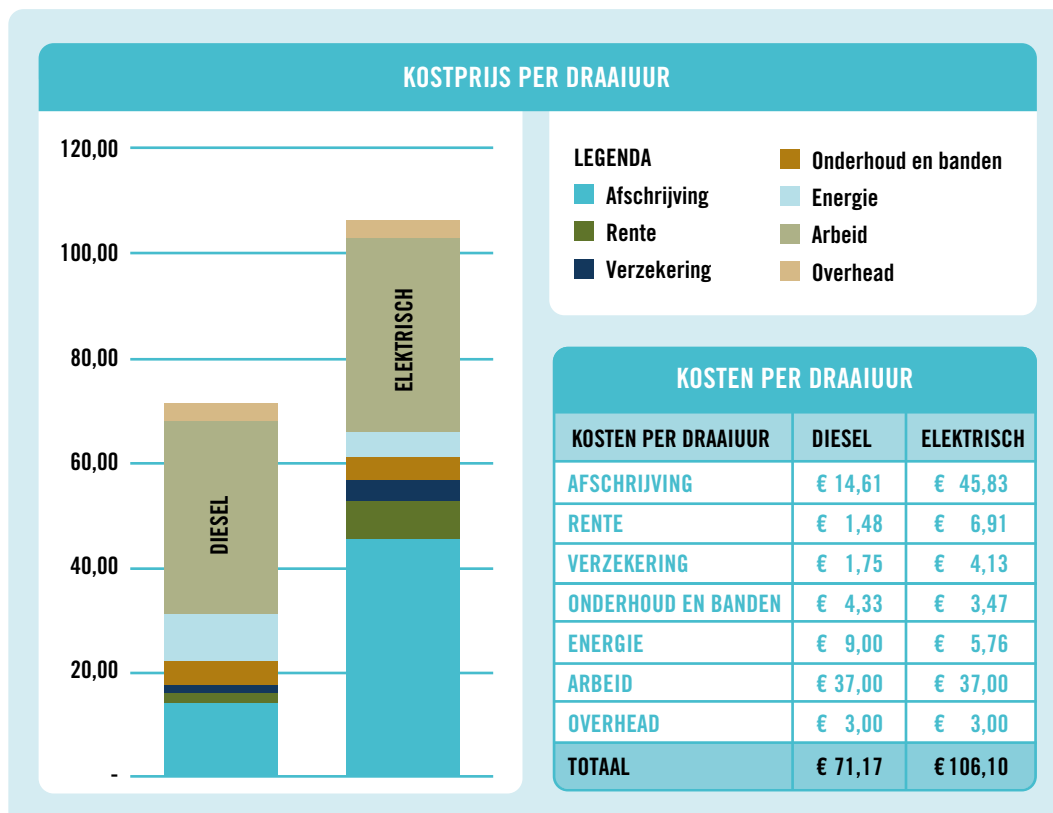
**HET VERMOEDEN
BESTAAT DAT
AMBTENAREN DE
EIS VAN UITSTOOTVRIJ
EEN SIMPELE
TOEVOEGING VINDEN**

In eerste instantie lijken de gevolgen voor de energietransitie mee te vallen, totdat de opdrachtgevers, gemeenten en overheid eisen gaan stellen. Zo moet er steeds vaker worden voldaan aan aanbestedingseisen inzake uitstoot. Het lijkt soms of deze aanvullende eis er steeds vaker maar even bij wordt gezet. Het vermoeden bestaat zelfs dat ambtenaren de eis van uitstootvrij een simpele toevoeging vinden, "want je koopt toch ook gewoon een elektrische auto". Vervolgens is de ondernemer aan zet om hier invulling aan te geven. We zetten hier op een rij hoe de berekening voor elektrisch eruit ziet. Ons advies: gebruik dit

om het gesprek met opdrachtgevers aan te gaan, want dit doe je er niet zomaar even bij.

VOORBEELD-REKENSOM

Om deze rekensom samen te stellen, heb ik gebruik gemaakt van de ervaringen van ondernemers in onze sector die hier al mee bezig zijn. Dat gezegd hebbende is het goed om altijd in het achterhoofd te houden dat zodra er meer ondernemers mee gaan werken er meer data beschikbaar komt en dit weer andere cijfers kan opleveren. Een elektrische zeventientons graafmachine kost globaal € 600.000,- in plaats van € 170.000,-. De





Vooral voor de kleinere grondverzetmachines komen steeds meer elektrische varianten.

kosten voor afschrijving en rente stijgen van € 16,- naar € 53,- per uur. De kosten voor onderhoud zijn als het gaat om onderdelen lager, omdat er minder mechanische slijtage plaatsvindt. Het onderhoud van de elektronica en software en het vervangen van accu's kosten juist weer meer. Per saldo wordt het onderhoud in euro's gelijkwaardig ingeschat. De verzekeringskosten zijn hoger, omdat de waarde van de machine hoger is. Vaak is de verzekering één procent van de aanschafwaarde. Gemiddeld stijgen de verzekeringskosten daarmee van € 2,- naar € 4,- per draaiuur.

ENERGIEKOSTEN

De kosten voor energie bedragen voor een traditionele (diesel) machine € 10,- per draaiuur. Eén kilowattuur stroom kost bij het energiebedrijf gemiddeld € 0,15 via je eigen bedrijfsaansluiting. Energie van eigen zonnepanelen heeft een kostprijs van 7,5 cent. De netto kosten voor alléén de stroom kunnen dus lager zijn ten opzichte van diesel. Opgelet: deze prijs geldt alleen wanneer je de machine thuis kunt laden dan wel stroom naar de machine kunt brengen. De prijs verandert wanneer de stroom op de werklocatie vanuit een zware stroomaansluiting moet komen. Dan is de prijs per kW die je voor deze zware aansluiting betaalt fors, tot wel € 0,50 per kWh. Als stroom op de werklocatie niet leverbaar is, moet je die erheen (laten) brengen en bijladen óf accu's wisselen. Ik heb ook al de eerste modellen gezien waarbij stroom én de gehuurde accu's in één bedrag worden verrekend. De prijzen van de stroom zijn sterk afhankelijk van de totale afname en eventuele eigen systemen. Op basis van deze cijfers gaat de totaalprijs voor een zeventientons kraan van traditioneel € 71,-

(diesel) naar € 106,- per draaiuur voor elektrisch. Ik heb deze rekensom met uiterste zorg samengesteld. Er kunnen echter geen rechten worden ontleend aan deze berekening.

BEGIN KLEIN

De meerprijs per draaiuur komt beduidend hoger uit dan die van een traditionele machine. Toch is het niet mijn doel om je af te schrikken, maar vooral een hulpmiddel te geven om het gesprek met opdrachtgevers aan te kunnen gaan. Het is echter wel verstandig om nu al in beweging te komen, want dit is uiteindelijk de trend die is ingezet. Als ik je toch wat mag adviseren, raad ik je aan om als eerste te kiezen voor elektrische auto's voor uitvoerders (waar dit kan). De extra kosten van een elektrische auto verdienen je nu al terug door goedkopere kilometers, eventueel via zelf opgewekte stroom.

Bij het elektrische werkmaterieel is het kleine materieel al aardig op weg naar een concurrerende kostprijs. De gemiddelde wielkraan is substantieel duurder in aanschaf, maar kent ook nog eens een kostprijs die per uur ongeveer 50 procent hoger is dan gebruikelijk. Zie daarvoor het rekenvoorbeeld.

KNELPUNTEN BESPREKEN

Met dit artikel in de hand hopen we dat cumela-ondernemers in gesprek kunnen gaan met hun opdrachtgevers om te kijken waar de knelpunten liggen en hoe deze gezamenlijk kunnen worden opgepakt, zodat toch een stap vooruit kan worden gemaakt. Opdrachtgevers moeten weten dat uitstootvrije machines kansen kunnen bieden voor bouwprojecten, maar ook dat ze 50 procent duurder zijn en dat dit wel ergens moet worden gecompenseerd.

HET IS VERSTANDIG OM NU AL IN BEWEGING TE KOMEN, WANT DIT IS UITEINDELIJK DE TREND DIE IS INGEZET

Tekst: André de Swart,
adviseur bedrijfskundige zaken

