



FRANK SLOTS MINI-LOONWERK, KESSEL

Frank Slots Mini-loonwerk is gespecialiseerd in groenonderhoud en grondbewerking met minitrekkers. Na een aanlooperperiode van drie jaar runt Frank het bedrijf sinds 2013 fulltime. Hij voert de werkzaamheden samen met zijn broer Sef uit en huurt in pieken wat los personeel met dezelfde 'werkgenen' in. Zijn vriendin Lian doet het papierwerk. De werkzaamheden bestaan in het voor- en najaar voornamelijk uit de aanleg van gazons, het

doorzaaien, beluchten en verticuteren van gazons in parken, weides en sportvelden, de biologische bestrijding van engerlingen, het inzaaien van taluds en het inzaaien van bloemenmengsels. In de zomer is hij vooral bezig met het machinaal snoeien van hagen en het maaien van bermen. Frank Slots Mini-loonwerk werkt voornamelijk voor professionele opdrachtgevers, zoals hoveniers, gemeenten en collega-cumulabedrijven.

Focus op de professionele markt

Tekst: Gert Vreemann
Foto's: Twan Wiermans, Frank Slots

FRANK SLOTS
MINI-LOONWERK, KESSEL

Wat begon met hier een tuintje inzaaien en daar een heggetje snoeien, heeft zich ontwikkeld tot een volwaardig loonbedrijf, dat alleen nog maar voor professionele opdrachtgevers werkt. Frank ziet daar de beste mogelijkheden voor zijn bedrijf, dat in machine-uitrusting en dienstverlening meegroeit. Alles met kleine machines heel goed doen, dat blijft zijn ding.

“Het zit wel eens mee”, zou de één achteraf zeggen. “Fingerspitzengefühl” zullen onze oosterburen het noemen. Hoe je het achteraf ook uitlegt, Frank Slots heeft afgelopen najaar de juiste beslissing genomen door te investeren in deze ‘MF Boomer’ met Dabekausen-mulchdek voorop voor het knippen van heggen in combinatie met een Matev-opvangbak achterop. Frank, die het bedrijf leidt en nu ook zelf dagelijks op pad is met deze combinatie, is op de foto samen met een tweede combinatie heggen aan het knippen bij het Limburgse Beek. “We werkten destijds met een Dabekausen-deck in achteropbouw zonder opvang, zoals hier voorop rijdt. We kregen van een belangrijke opdrachtgever te horen dat er voor dit jaar schonere motoren zouden worden geëist. Ik heb toen besloten deze combinatie aan te schaffen”, aldus Frank. Opvallend, omdat het beleid van een aantal grote opdrachtgevers was dat ze bewust het fijngesnipperde snoeisel lieten liggen, omdat dat ecologisch gezien beter was.

FLINKE STAP

Frank had zelf meerdere malen gezien dat dergelijk maaisel bij hevige plensbuien wegstroomt en op lage plekken tot verstoppingen van het riool leidde. Daarom besloot hij te investeren in de nieuwste snoeicombinatie zoals importeur Dabekausen die levert, met de McConnell in frontaanbouw met afzuiging en aan de achterkant de hydrauliekunit met daarboven de opvangbak. Het



Biologisch bestrijden van engerlingen met nematoden doet Slots met een Vredo-doorzaamachine met doseringsunit.



Voor het beste inzaairesultaat voert Frank Slots de complete bodembewerking en -verbetering uit. Denk daarbij aan het inwerken van compost met de overtopfrees.

liefst had hij een Massey Ferguson gehad, maar daarvan bleek de vooras niet vrijgegeven voor deze belasting. Dus werd het deze unieke ‘MF Boomer’ met voorasafstempeling. “Ik had het gevoel dat ik hiermee zou gaan scoren”, zegt Frank. Hij heeft daarnaast een aparte hydrauliekunit van een oudere McConnell in achteraanbouw voor de keren dat de opvang niet gewenst of vereist is. De afgelopen winter stond ineens in bestekken dat het snoeisel bij het snoeien van hagen wel direct moet worden afgevoerd. De combinatie is al tot ver in de zomer volgepland. “Ik haast me niet, ondanks het grote werkaanbod. Het goed doen staat voorop, zeker nu met de volle hagen, want dat is wat opdrachtgevers verwachten. Mijn roots liggen in het loonwerk. Het werk blijft mij trekken en ik vind het belangrijk het zelf te blijven doen om de kwaliteit te kunnen leveren die ik nastreef.”

GELEIDELIJK INGESTAPT

Frank heeft het mini-loonwerkbedrijf langzaam opgezet. Dat was goed te regelen met zijn toenmalige werkgever. Acht jaar geleden had hij zoveel werk dat hij geheel zelfstandig door kon. Hij koos er bewust voor zich te specialiseren en te beperken tot werkzaamheden voor de kleine trekkers. Frank

‘DAT JE VOOR EEN TON AAN MACHINES BIJ JE HEBT, ZIEN VEEL PARTICULIEREN NIET’

zet in op een hoge kwaliteit. Hij heeft daarom ook zeven formaten minitrekkers staan in combinatie met een breed assortiment aan machines. “Ik wil voor elk werk met de best passende combinatie voorrijden. Daarom hebben we verschillende breedtes zaaimachines, doorzaaiers, spitters, kilverbakken en frezen staan”, aldus Frank. Hij geeft aan dat dit wel keuzes heeft gegeven voor zijn bedrijfsvoering. “Als ik gazon vernieuw, doe ik in de regel alles. Dat wil zeggen de complete bodembewerking met eventueel een reparatiebemesting. Ik frees of spit daarbij gericht, zodat ik na het egaliseren een gelijke bouwvoordikte hou, waarbij het gefreesde gras niet meer bovenkomt. Daarna rij ik volvelds aan en zorg ik dat er een goed zaaibed ligt, waarbij de grondgesteldheid overal gelijk is”, legt Frank uit. Hij geeft aan dat dit wel consequenties heeft voor de bedrijfsvoering. “Ik ga zelf het gesprek aan en bekijk de situatie ter plekke, zodat ik de juiste werkwijze kan afspreken. Dat kost tijd. Tijd die de klant daarna terugverdient door een beter resultaat”, aldus de ondernemer. Als ze zich niet kunnen vinden in zijn aanpak cancelt Frank het liefst de opdracht.

KEUZES MAKEN

De afgelopen jaren heeft Frank ervaren dat deze werkwijze goed past bij professionele opdrachtgevers, zoals hoveniers, gemeenten en collega-cumelabedrijven. “Die snappen de werkwijze en kennen de kosten van aan- en aflooptijd en regelwerk”. Frank merkte steeds vaker dat dit bij particulieren wat moeilijker ligt. “Die snappen niet dat het veel tijd vergt om een vrachtwagen vol te laden en alle benodigde machines erheen te rijden en tellen ge-



Frank voert desgewenst ook bijkomende grondverzetklussen uit. Hiervoor heeft hij een tweetons minigraafmachine in combinatie met een compacte gronddumper.

sprekken vooraf ook niet mee. Die rekenen eigenlijk alleen die paar uur dat je er bent. Dat je voor een ton aan machines bij je hebt, zien ze niet”, stelt hij vast. Franks ervaring is dat er dan in veel gevallen beter samen te werken is met de plaatselijke hovenier die de particulier als klant heeft. “De hovenier neemt het werk aan, voert de gesprekken en besteedt het aan ons uit.”

Frank heeft ook al ervaren wat er kan gebeuren als het resultaat niet zo is als vooraf gedacht door de particulier. “Wij informeren de klant over de nazorg van het ingezaaide gras en controleren dit periodiek. De klant is zelf verantwoordelijk voor de het op de juiste manier uitvoeren van onze tips en adviezen. We hebben de afgelopen droge jaren meegemaakt waarbij ingezaaid gras niet het resultaat opleverde dat de klant verwachtte, die dit op ons probeerde te verhalen”, aldus Frank. Dergelijke zaken hebben hem geholpen met de beslissing om afscheid te nemen van het direct werken voor particulieren. “Wij werken vanaf dit jaar voor professionele bedrijven. Dat past het best bij onze bedrijfsfilosofie en daarmee kunnen we onze kwaliteitsfilosofie het beste verkopen.”

‘IK VIND HET BELANGRIJK HET WERK ZELF TE DOEN OM DE KWALITEIT TE KUNNEN LEVEREN DIE IK NASTREEF’



SLOTS MACHINES

In de wintermaanden runt Frank Slots de aparte tak Slots Machines. Deze machinehandel richt zich op dezelfde machines voor minitrekkers als waarmee hij zelf werkt. Frank koopt in en verkoopt ze via de eigen website www.slotsmachines.nl. Hij inspecteert ze grondig en geeft een heldere beschrijving van de toestand. Die handel loopt goed, getuige het hoge aandeel ‘verkocht’ op de site. Volgens Frank komt dat doordat er nogal wat particulieren of medewerkers van bedrijven zijn die denken even een lucratieve poot mini-loonwerk op te zetten, maar er na enige tijd achter komen dat het bedienen van kleinschalige, vaak particuliere klanten toch te weinig oplevert. Frank koopt dergelijke machines weer in en verkoopt ze door.