



© JAN VAN BAVEL

# Eieren en pluimveevlees verkopen via de korte keten

De verkoop van eieren en vlees van pluimvee blijkt al een tijdje een trend te zijn in de korte keten. Heel wat bedrijven zijn hier de laatste jaren mee gestart en corona zorgde voor een extra stroomversnelling. Dit is niet zo verwonderlijk aangezien het kleinschalig opzetten van leg- of vleespluimvee (meestal gaat het om kippen) relatief weinig ruimte, investeringen en arbeidskrachten vraagt.

Ann Detelder, Steunpunt Korte Keten

**D**oordat de dieren vaak wat extensiever gehouden worden en de verkoop via andere (eigen) kanalen gebeurt, is de regelgeving waaraan men moet voldoen niet altijd even duidelijk. Bovendien wijzigt die ook nog eens vanaf 21 april.

## Hoe zit het vandaag?

Momenteel moet je noch het FAVV noch DGZ op de hoogte brengen, wanneer je minder dan 50 stuks legpluimvee houdt. Vanaf 50 stuks legpluimvee moet je beide instanties wel informeren over je activiteit. Het FAVV maakt

vandaag ook nog verschil tussen bedrijven met minder en meer dan 200 stuks legpluimvee. In het laatste geval word je gelijkgeschakeld met een grootschalig legkippenbedrijf en moet je aan dezelfde regels voldoen. Vanaf 21 april wijzigt de regelgeving hieromtrent en moeten alle bedrijven met legpluimvee zich melden bij het FAVV.

## Veranderingen vanaf 21 april

Bedrijven die kleinschalig vleespluimvee opzetten moeten hiervoor een toelating aanvragen bij het Voedselagentschap. De soort melding hangt ook hier weer af van het aantal dieren dat je



opzet. Ook moet je te allen tijde DGZ op de hoogte brengen.

Aanvragen van een toelating bij het FAVV moet je steeds minstens 30 dagen voorafgaand aan de opstart van je activiteit doen door het 'Aanvraagformulier voor een registratie, een toelating en/of een erkenning' in te vullen. Europa heeft bepaald dat alle consumptie-eieren die verkocht worden een bedrijfsunieke stempel moeten dragen. Door het stampelen zijn de eieren in de handel perfect traceerbaar. Eieren die door de producent rechtstreeks verkocht worden aan de consument moeten niet gestempeld worden, tenzij de producent meer dan 50 legkippen houdt en de eieren verkoopt op de markt. De eieren mogen ook niet worden ingedeeld naar kwaliteit en gewicht.

Rechtstreekse verkoop wordt als volgt gedefinieerd:

- Verkoop op het bedrijf zelf;
- Verkoop via huis-aan-huis-verkoop binnen een straal van 80 km rond het bedrijf;
- Verkoop via automaten op het bedrijf of binnen een straal van 80 km rond het bedrijf;
- Verkoop op markten binnen een straal van 80 km rond het bedrijf.

Normaal moet je voor de verkoop van vlees je dieren steeds laten slachten in een erkend slachthuis. De wetgever heeft een aantal versoepelingen ingebouwd voor de verkoop van pluimveevlees. Onder bepaalde sanitaire voorwaarden mag je je dieren beperkt zelf slachten op je bedrijf en het vlees daarvan als gehele karkassen ter plaatse verkopen aan de consument. Vraag je bovendien een 'Toelating slachten op het bedrijf' aan, dan mag je veel meer dieren slachten en verkopen en is ook de verkoop op markten toegelaten. ■

## Webinar 'Pluimvee in de korte keten'

Kleinschalig pluimvee houden voor de korte keten won de laatste tijd aan belang. Intussen bereikten diverse adviesvragen reeds het Steunpunt Korte Keten en bovendien zitten er momenteel wetswijzigingen in de pijplijn. Hoog tijd dus om rond dit thema een webinar te organiseren.

Op 31 maart om 20 uur leggen we de klemtoon op de (nieuwe) regelgeving rond het houden van pluimvee en de verkoop van eieren/vlees (B2C en B2B). Ann Detelder loodst jullie als gastvrouw door deze interessante avond. Het FAVV zal aan de hand van een lijst vragen vanuit de praktijk het nieuwe wetgevend kader toelichten, dat in voege treedt vanaf 21 april.

Alle praktische details en het inschrijfformulier vind je op [www.steunpuntkorteketen.be](http://www.steunpuntkorteketen.be).

