



Opbrengsten

De opbrengst is de tweede factor die bepalend is voor het saldo. Hiervoor moet je de effectieve opbrengst in ton/ha kennen en ook de verkoopprijs. Het is niet eenvoudig om deze vooraf te bepalen, maar een goede inschatting maken is toch essentieel. Vandaag wordt een zeer groot deel van de aardappelen op contract verkocht, waardoor de factor prijs al voor een groot deel bekend is bij aanvang van het teeltseizoen. De opbrengst kan sterk variëren van jaar tot jaar. En hoewel er een evolutie is naar rassen met een hoger opbrengstpotentieel, zien we toch dat de opbrengsten de laatste jaren minder hoog waren. Dit is uiteraard het rechtstreekse gevolg van de weersomstandigheden. De toegenomen kosten en de lagere opbrengst zorgen ervoor dat de kostprijs per ton nog feller stijgt dan je zou verwachten op basis van de kostprijs per ha. Uit figuur 2 blijkt duidelijk dat de kostprijs per ton zeer sterk stijgt en dat de contractprijzen deze kostprijsstijging niet volledig volgen. Dit toont zeer goed aan dat je niet alleen de globale kostprijs van je product moet kennen, maar ook de kostprijs per verkoopenheid om een goede vergelijking te kunnen maken. Ook daar heb je de focus aandacht voor. Je kan gemakkelijk de kostprijs per verkoopenheid berekenen, evenals de kostendekkende opbrengst. Dit is de minimale opbrengst die je per ha nodig hebt om alle kosten te dekken.

Conclusie

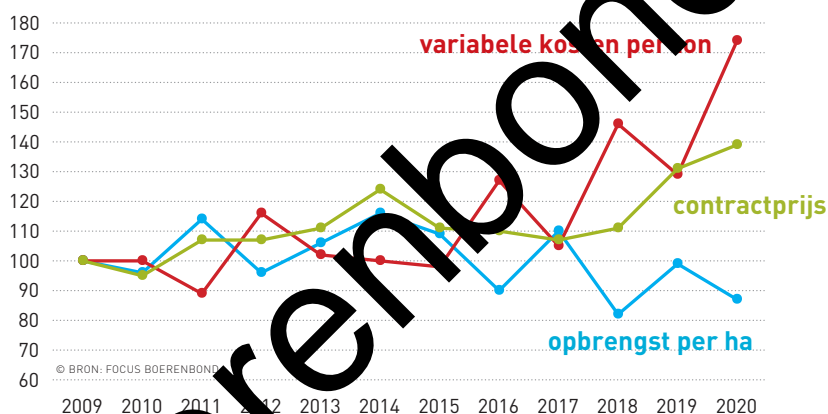
Een goede bedrijfseconomische boekhouding is op een modern land- of tuinbouwbedrijf onmisbaar om een goed overzicht te hebben van de financiële aspecten van de teelt. Zo kan je de kostprijs vergelijken met de aangeboden contractprijzen. En wil je verder investeren in de aardappelteelt in de komende jaren, dan kan je ook het saldo – wat essentieel is bij een investeringsberekening. ■



Figuur 2

Vergelijking van de variabele kosten, contractprijzen en de opbrengsten

(relatief, 2009 = 100)



Van alle variabelen wordt de evolutie vergeleken met de situatie in 2009, door de kosten en ook de opbrengst/ha in dat jaar gelijk te stellen aan 100. Ten gevolge van de hete en droge zomers is de opbrengst/ha de laatste drie jaar sterk afgenomen. Daardoor zijn de variabele kosten per ton sterk gestegen. De gestegen bewaarkost en het wegvallen van CIPC is mee verantwoordelijk voor de sterke stijging van de kosten voor de oogst 2020. De contractprijzen per ton volgen die evolutie niet.

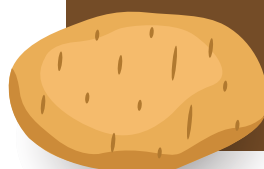
Door de lagere opbrengst is de kostprijs per ton nog feller gestegen.

Wil je meer weten over investeren in de aardappelteelt?

Volg dan zeker ons webinar op 24 februari om 13 uur.

Volgende zaken komen aan bod:

- De volledige kostprijs van de teelt;
- De bedrijfseconomische boekhouding focus;
- Hoe beoordeelt een bank een investeringsaanvraag;
- Welke mogelijkheden zijn er in het VLIF.



Hou onze nieuwsbrieven en de agenda in Boer&Tuinder in de gaten.