



# PPS Dichtbijvangst

Noordzeevis uit Scheveningen

Bedrijfseconomisch onderzoek voor versterking  
verdienmodel korte keten

Geert Hoekstra

PPS Dichtbijvangst wordt mogelijk gemaakt door:



# Wat levert project Dichtbijvangst u als ambassadeur op ?



## EEN GOEDE VANGST

HET VERDIENVERMOGEN  
VERSTERKEN DOOR KOSTEN  
EN KANSSEN INZICHTELIJK  
TE MAKEN



## INNOVATIEVE VISPRODUCTEN

INNOVATIEVE EN  
AANTREKKELIJKE  
PRODUCTEN VOOR EN  
DOOR JONGEREN



## GEMAKKELIJKE KEUZE

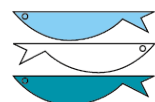
JONGEREN ENTHOUSIASMEREN  
VOOR VERSE,  
LOKAAL GEVANGEN  
SCHEVENINGSE VIS

PPS Dichtbijvangst wordt mogelijk gemaakt door:



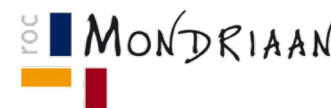
# Partners

Nieuwe partners altijd welkom !



wvanderzwan.nl

**W.G. den Heijer & Zn. b.v.**  
Vis- en Garnalengroothandel • Koel- en Vrieshuis • Import • Export



PPS Dichtbijvangst wordt mogelijk gemaakt door:





# Sterk verdienenmodel met verse Noordzeevis



Keten- en marktanalyse



2020



Waardestromen 2020



Verbeteren verdienenvermogen



2021



Nieuw business model

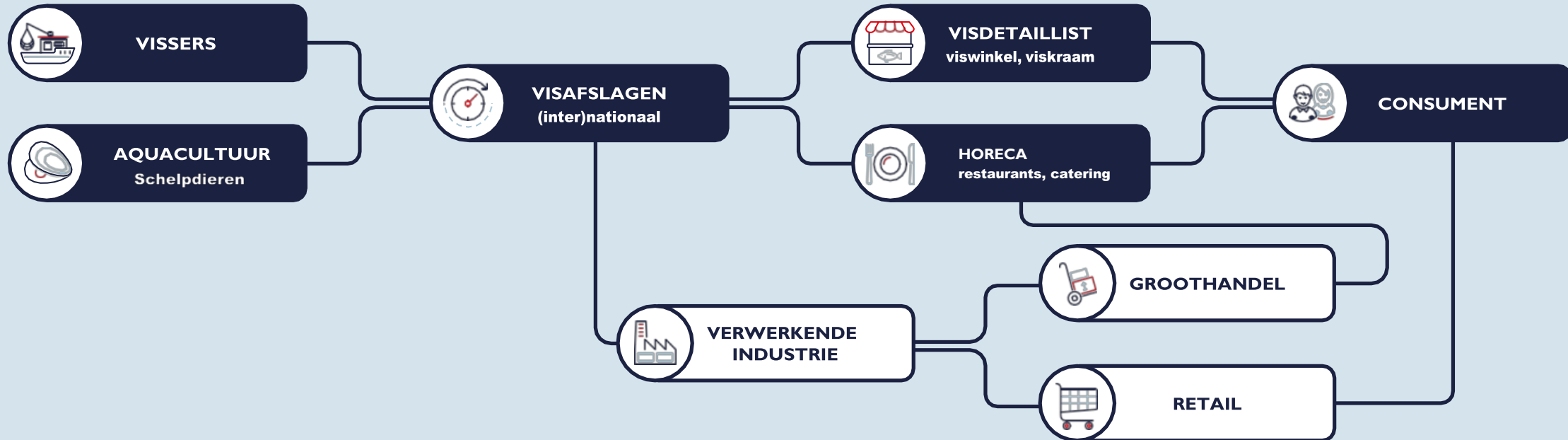


2022

PPS Dichtbijvangst wordt mogelijk gemaakt door:



# Potentie lokaal en vers in de korte keten



PPS Dichtbijvangst wordt mogelijk gemaakt door:

# Survey onder lokale verse visketen (2020)

- ✓ Huidig verdienmodel
- ✓ Keten, logistiek, afzetkanalen
- ✓ Inkoop en verkoop Noordzeevis
- ✓ Impact COVID op omzet lokale keten
- ✓ Onderscheidend vermogen Noordzeevis
- ✓ Sterktes en zwaktes voor Noordzeevis





# Meer voordelen genoemd dan nadelen

Voordelen Noordzeevis	Nadelen Noordzeevis
Exclusief (door seizoen, natuur)	Onzekere aanvoer (seizoen, natuur)
Lokaal	Prijsfluctuatie
Vers	Minder bekend grote publiek
Snel op het bord vanaf aanvoer	
Kwaliteit	
Duurzaam	

## Vraag Noordzeevis afgelopen 10 jaar

93% bedrijven zag toename

Waarvan ca. 50% zag sterke toename

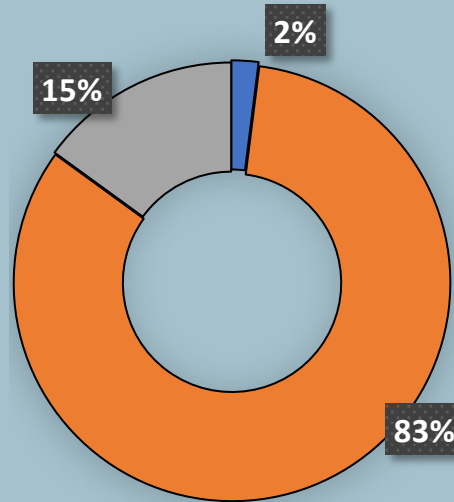
Slechts 1 op 15 bedrijven zag lichte vraagafname

PPS Dichtbijvangst wordt mogelijk gemaakt door:



# Omzet in Noordzeevis nog laag (%)

Visverwerking en visgroothandel

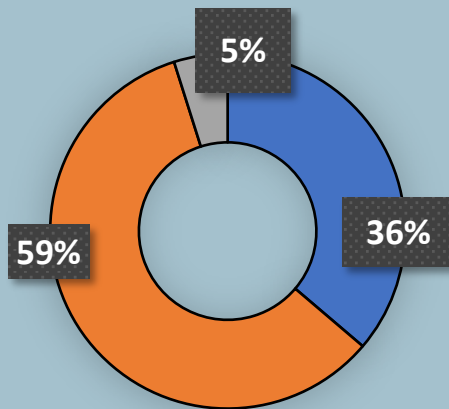


■ Omzet anders dan visverkoop

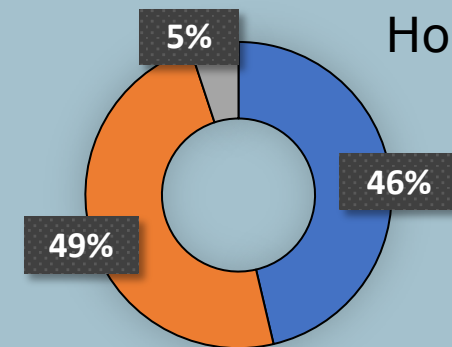
■ Niet Noordzeevis

■ Noordzeevis omzet

Visdetailhandel



Horeca







# De 6 meest verkochte vissoorten

- Zalm
- Kabeljauw (Noordzeevis)
- Haring (Noordzeevis)
- Makreel (Noordzeevis)
- Paling
- (Slip)Tong (Noordzeevis)

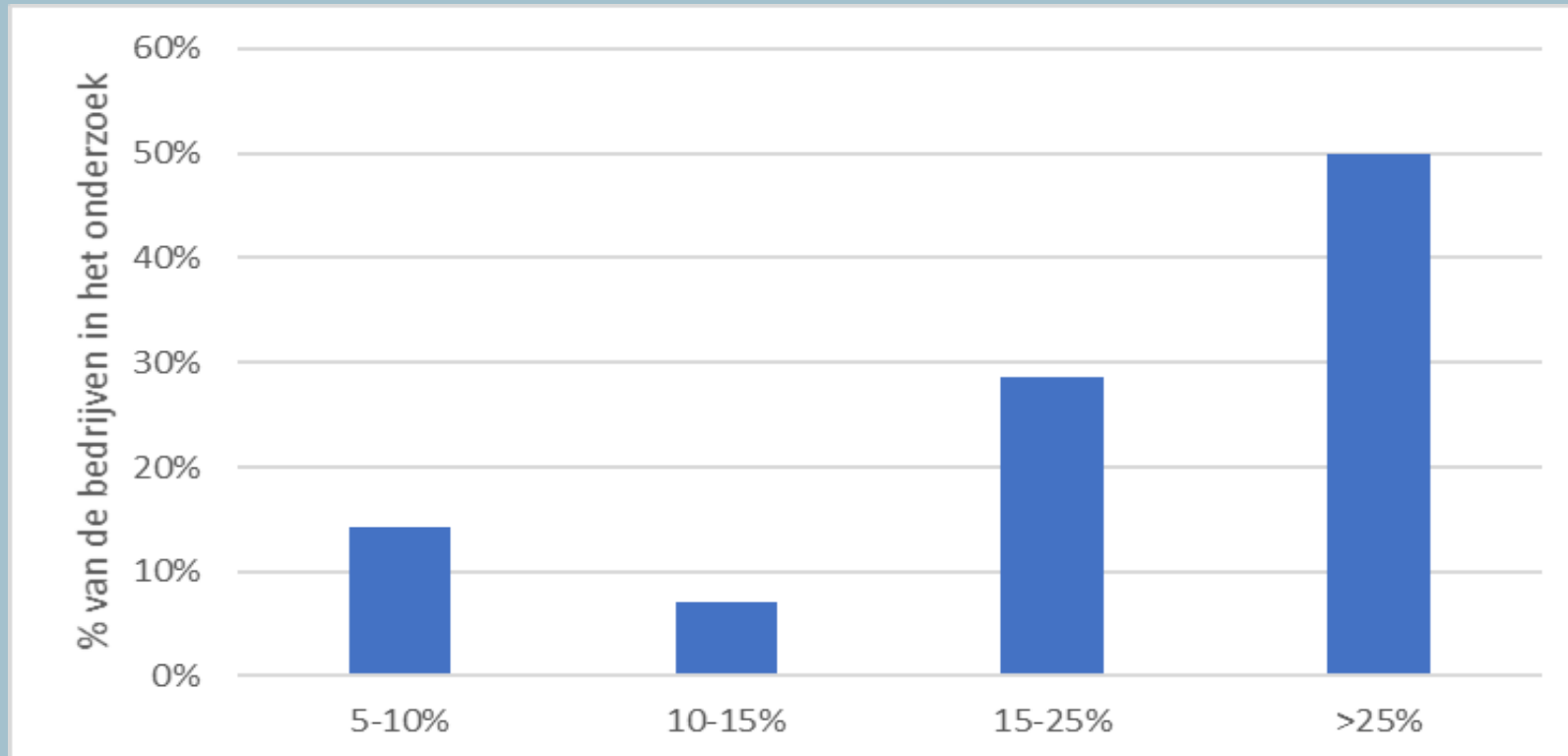


PPS Dichtbijvangst wordt mogelijk gemaakt door:



# Helft bedrijven behaalt >25% verkoopmarge op Noordzeevis

## Gemiddelde verkoopmarge op Noordzeevisproducten



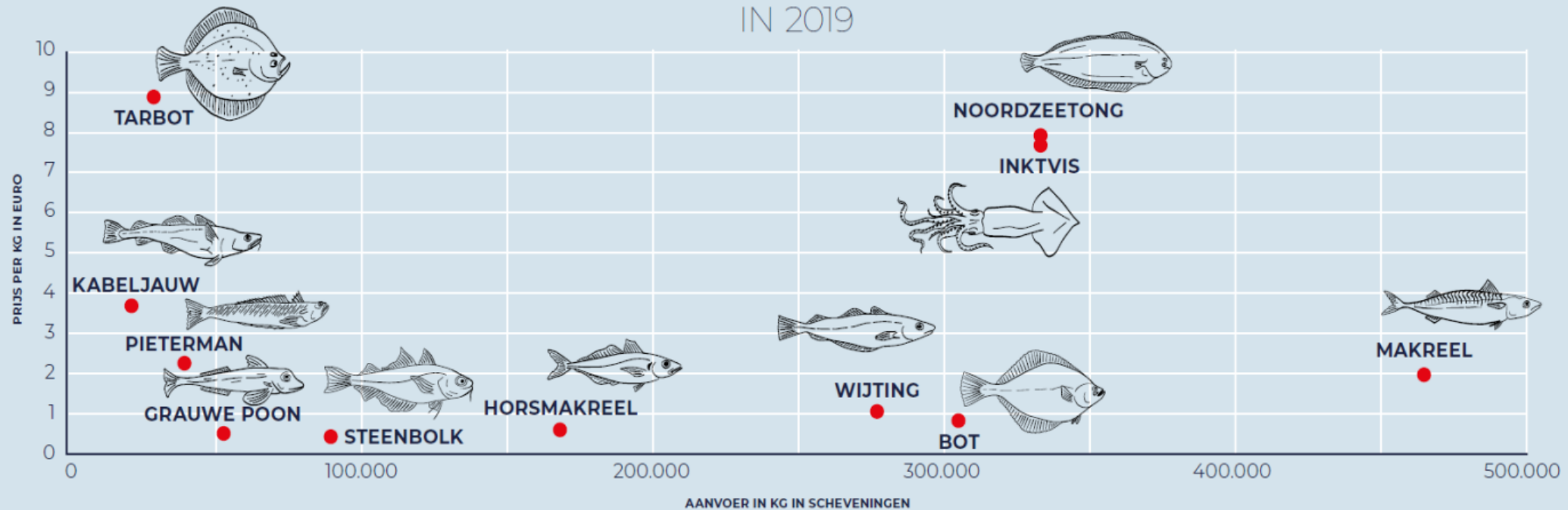
NB: Verkoopmarge = verschil tussen inkomsten uit productverkoop minus inkoopkosten.

PPS Dichtbijvangst wordt mogelijk gemaakt door:

# Aanbod onbekende Noordzeevis groot, tegen lage inkooprijzen

## PRIJS EN AANVOER

IN 2019



PPS Dichtbijvangst wordt mogelijk gemaakt door:



# Dubbele winst Noordzeevis: economie en klimaat



## Voordelen lokale Noordzeevis

**Economie:** sterk verdienmodel, stimulering lokale economie

**Klimaat:** korte keten, minder transport, duurzaam gevangen en bereid.

### VARIATIE

Grote variatie in aangelande vissoorten in Scheveningen, meer dan 80

### SPOTPRIJS

Veel onbekende vissoorten verkocht voor minder dan 1 euro per kilo

### TOENEMENDE VRAAG

80% ondernemers verwacht toenemende vraag naar lokale vis

### GEMAKSPRODUCTEN

Ondernemers zien dat jongeren veel gemakspullen kopen (kibbeling, broodje makreel, gebakken sliptong)

### INDIRECT

Meeste vis in horeca en viswinkel gaat via groothandel of visverwerker

PPS Dichtbijvangst wordt mogelijk gemaakt door:

