

NEDERLANDER BREIN ACHTER GROOTSTE GEITENBEDRIJF BELGIË

Telecomondernemer wordt geitenhouder

PROFIEL: KVH GOATS

PERSONALIA

Ivan Konings (63) is eigenaar, bedrijfsleider is Jos Molenaers.

BEDRIJF

KVH Goats in Bilzen (België) telt 2.800 melkgeiten die een rollend jaargemiddelde produceren van 950 kg. Er hoort 6 hectare grond bij het bedrijf.



Tekst: Jerom Rozendaal

Ivan Konings runde een telecombedrijf met 200 personeelsleden. Na de verkoop van zijn bedrijf stapte hij in 2015 als leek in de geitenhouderij. Ook bedrijfsleider Jos Molenaers komt niet uit de sector. Op de achtergrond fungeert Nederlander Christian van Summeren als adviseur.



Op de eerste verdieping heeft Konings vanuit het kantoor zicht op de dieren.



De stal van Konings is een kopie van die van Christian van Summeren in Kinrooi.

“Ik wist niets van geiten, ik wist niet eens wat ze aten”, vertelt Ivan Konings. We spreken de ondernemer-geitenhouder op zijn bedrijf in Bilzen, een dorpje in Belgisch Limburg. In het kantoor op de eerste verdieping van het bedrijf, uitkijkend over de kudde van 2.800 melkgeiten, vertelt hij over de ontstaansgeschiedenis van KVH Goats, een van de grootste geitenbedrijven van België. De Limburger, gekleed in pantalon en overhemd, wordt gesouffleerd door bedrijfsleider Jos Molenaers. De 63-jarige Limburger maakte faam met een telecomdienstenbedrijf in de jaren negentig en 2000. “Dat was tijdens de opkomst van de digitale tv en internet. De zaken liepen zo goed dat ik op een gegeven moment tweehonderd mensen in dienst had die allemaal in bedrijfsauto’s onderweg waren om kastjes te installeren bij mensen thuis.” In 2014 deed Konings het bedrijf van de hand nadat hij ‘een mooi’ overnamebod had ontvangen.

Economische motieven

“Ik was toen 58 en veel te energiek om niets meer te doen”, vertelt Konings die niet lang broedde op een nieuwe handel. Tijdens ontmoetingen met de bevriende Capra-directeur Guy Hex had hij al vaker gehoord dat er een tekort aan geitenmelk bestaat dat in de toekomst alleen maar zal toenemen. “Op een avond kwam het onderwerp weer naar voren en heb ik besloten geitenhouder te worden. Het was een puur economische beslissing”, vertelt hij. Alhoewel de verschillen tussen een telecombedrijf en een geiten-

houderij enorm lijken, zijn er overeenkomsten, aldus Konings. “In beide gevallen ben je aan het ondernemen.” Het ondernemersplan dat aan de bank werd voorgelegd, is gebaseerd op een meerjarencontract met Capra voor de afname van melk. In totaal trok de ondernemer zo’n 4,5 miljoen euro uit voor de aanschaf van een voormalige rundveehouderij, nieuwbouw van een stal en de aanschaf van machines en 3.000 geiten. “Hier loopt op dit moment alleen al voor een miljoen euro geiten in de stal”, zegt de Vlaming.

Korte bouwtijd

Na het indienen van de vergunning moest de ondernemer de burens overtuigen. “Zij hadden aanvankelijk een bezwaarschrift ingediend, maar nadat ik ze mee had genomen naar het geitenbedrijf van Christian van Summeren hier 50 kilometer vandaan, heb ik ze kunnen overtuigen dat er van stank- en geluidsoverlast geen sprake is.” In september 2015 viel de vergunning op de deurmat en schoten de graafmachines in gang. Amper vier maanden later werden de eerste productiegeiten geleverd door Van Summeren. In het gesprek komt de naam van de Nederlandse geitenboer vaak terug. Van Summeren runt in het Limburgse Stramproy een geitenbedrijf. “Vanaf het begin is hij zeer close betrokken geweest bij de bedrijfsontwikkeling en kennisinput”, zegt Konings, die de dagelijkse gang van zaken op het bedrijf heeft toevertrouwd aan Jos Molenaers en zelf zijn tijd verdeelt tussen België en een buitenverblijf aan de Spaanse kust.

Gewezen slager

Ook Molenaers heeft geen achtergrond in de geitenhouderij en leidde tot begin dit jaar samen met zijn broer een slagerij, een familiebedrijf dat meer dan honderd jaar teruggaat. Wegens een meningsverschil met zijn broer over de te varen koers, stapte Molenaers uit de slagerij. Nadat ook de bedrijfsleider bij KVH Goats deze zomer opstapte, klopte Konings gelijk aan bij hem. “Ik ken Jos al jaren en ken zijn gevoel voor orde, netheid en zijn leiderschapskwaliteiten.”

Het ontbreken van een geitenachtergrond nam Konings voor lief. Molenaers werd een maand op intensieve cursus gestuurd bij Van Summeren en sinds augustus leidt hij het bedrijf met vijf personeelsleden. Molenaers zegt zijn draai gevonden te hebben. “Uiteraard kom je dingen tegen die je niet weet, maar er zijn tal van partijen aan het bedrijf verbonden die altijd raad weten. Laatst was het opdrijfhek kapot en toen heb ik via Facetime samen met Christian het probleem opgelost.” Van Summeren laat periodiek zijn gezicht zien op het bedrijf en voorziet de leiding van advies, net zoals de dierenarts en voeradviseur die elke tien dagen door de stal lopen.

Stal dubbelganger

De stal van KVH Goats is een exacte kopie van de stal die Van Summeren een paar jaar geleden neerzette in het Belgisch-Limburgse plaatsje Kinrooi, vlak over de grens. “Toen ik de stal ging bou-



Eigenaar Ivan Konings stelde Jos Molenaers als bedrijfsleider aan voor het bedrijf met 2.800 melkgeiten.



De geiten in Bilzen produceren een rollend jaargemiddelde van 950 kg melk.



Het bedrijf koopt veel ruwvoer en ook perspulp aan. Dat is een taak van eigenaar Konings.

wen, heb ik het bouwplan van Van Summeren overgenomen. De gebouwen en de inrichting zijn daarom identiek. Ik heb hoogstens het kantoor wat groter gemaakt omdat ik wat meer luxe wilde”, zegt Konings met een knipoog.

De schuur is opgedeeld in acht potstallen die elk verschillende leeftijdsgroepen huisvesten. De oudste geiten staan in de achterste pot. De jongste geiten zijn 2,5 jaar oud en staan in de eerste pot. Jongvee is er niet. Konings: “Wij hebben dat het eerste jaar geprobeerd, maar dat was geen succes. Dat is een specialisme waar je de faciliteiten en middelen voor moet hebben. Door een gebrek aan werknemers waren wij voor het verzorgen van de pasgeboren lammeren bijvoorbeeld aangewezen op kennissen, vrienden en de burens.”

Besmettingsrisico

De geiten die standaard twee keer afgelammerd hebben, koopt Konings bij Van Summeren. In februari en april wordt een volgende groep van 500 geiten verwacht om de capaciteit van de stal, 3.300 geiten, optimaal te benutten. “Hoe optimaler de bezetting, hoe beter de rentabiliteit”, zegt de ondernemer die van corona tot dusver geen hinder ondervond. “De prijs is stabiel gebleven.” In het ondernemersplan, dat Konings vijf jaar geleden uittekende, gaat een geit vier tot vijf jaar mee. “Als een geit minder dan een halve liter geeft, nemen we er afscheid van”, legt hij uit. De Limbur-

ger vertelt hoe er vorig jaar afscheid is genomen van een flink aantal geiten die met een besmetting kampten. “Dat verspreidde zich snel in de kudde.” Het is vooralsnog de enige ernstige ziekte die het bedrijf getroffen heeft.

“ Als een geit minder dan 0,5 liter geeft, nemen we afscheid

Intensieve geitenhouderij

Vanuit het kantoor kijkt Konings ook uit over de omliggende grond. Met zes hectare is het bedrijf niet zelfvoorzienend. Het aankopen van ruwvoer, krachtvoer, perspulp en stro is een van de taken die Konings voor zijn eigen rekening neemt. “Het is de laatste tijd niet zo makkelijk om aan graskuil te komen. Door de droge zomers is er minder productie geweest”, stelt hij. Jaarlijks koopt het bedrijf een kleine 50.000 ton kuilgras, mais, krachtvoer en perspulp.

Om de voeropname te verbeteren, is vorige maand geïnvesteerd in een robot die het voer constant richting het

voerhek duwt. “Voordien werd dat twee keer daags gedaan door een tractor, maar nu gaat er permanent een robot door de stal, waardoor het voer altijd goed bereikbaar is”, vertelt Konings. Alhoewel de ondernemer richting de pensioengerechtigde leeftijd gaat, blijft hij investeren en heeft hij nog geen afscheid in gedachten. “Het gaat mooi zoals het gaat. Ik kan het operationele werk met een gerust hart aan Jos overlaten en zelf regelmatig naar het buitenland gaan. Wat wil een mens nog meer?”