

Peter van Mispelaar, directeur Vanmac BV

# Overname Trilo voelt als eigen

Na een maand stoeien met de curator is het dan toch gelukt. Vanmac heeft het failliete Trilo overgenomen.

Een van de nieuwe eigenaren is Peter van Mispelaar. Hij werkte 21 jaar bij Trilo en zag de zuigwagen van het bedrijf groot worden.



# kindje weer terug

**E**ven leek het erop dat Trilo zou verdwijnen. De fabrikant ging immers begin februari failliet. In maart is het dan toch gelukt. Het merk en de machines blijven te koop. Twee voormalige medewerkers hebben het bedrijf met steun van de familie Van Loen overgenomen. Peter Mispelaar (41) en Leo van Loen jr. (31) zijn de nieuwe eigenaren met financiële steun van de drie gebroeders Van Loen, de 'grootvaders' van het bedrijf. Alhoewel het een flinke stap is in deze woelige tijden, zit Peter Mispelaar er ontspannen en gelukkig bij.

**Bedrijven gaan failliet en u neemt er een over. Is dit niet een enorm risico?**  
 "Een risico is ondernemen altijd. Ik heb er dan ook wel even wakker van gelegen. Het gaat immers niet om een paar centen, maar om miljoenen. Maar ik zie het wel zitten. Het bedrijf is namelijk niet door de kredietcrisis failliet gegaan, maar door andere omstandigheden. Het liep gewoon niet zo lekker. Eind vorig jaar werd er een bedrijvendokter ingehuurd om Trilo te reorganiseren, maar dat was blijkaar te laat."

**Zag u het faillissement aankomen?**  
 "De voortekenen waren er achteraf wel. Maar dat ik na 21 jaar in oktober vorig jaar wegging bij Trilo had vooral met ambitie te maken. Samen met Leo van Loen jr. hebben we toen een soortgelijk bedrijfje Vanmac in Barneveld opgericht. Zo hebben we zelf een bladblazer gemaakt en ook een eigen ontwikkelde compacte zuigwagen lag al klaar op de tekentafel. Die gaat nu even in de ijskast."

**Binnen een half jaar van gewoon medewerker naar directeur. Hoe doet u dat?**  
 "Het zijn inderdaad hele grote stappen binnen een paar maanden. Het moet dan ook niet harder gaan, anders lopen we onszelf voorbij. Geluk, hard werken en op het juiste moment op de juiste plaats spelen een grote rol. Ik begon in 1987 bij Van Loen als monteur, kwam net van de MTS. Het bedrijf verkocht één zuigwagen in de twee jaar. Langzamerhand heb ik me opgewerkt tot verkoper in

## 'Paar hele grote stappen'

Europa. Het bedrijf, al in 1932 opgericht door Cees van Loen als landbouwmechanisatiebedrijf, is in mijn tijd flink gegroeid. In 1992 hebben de drie zonen van Cees van Loen, namelijk Cees, Louis en Leo sr., Nannings Groentechniek overgenomen. Dit bleek een gouden greep. Van Loen kon zo de technische back-up leveren aan de handelsonderneming Nannings. De verkoop van de zuigwagen ging toen omhoog. In 2000 verkochten de drie gebroeders het bedrijf aan investeerder Gerrit van Nieuwenhuizen. Dat het onlangs failliet ging, ging de familie aan het hart. Trilo is tenslotte hun ding. Doordat ik samen met Leo jr. het wel wilde overnemen, stopte de familie Van Loen hun vermogen erin. Leuk is dat Louis van Loen weer terug is, als verkoper in Nederland."

**Wat gaat u veranderen?**  
 "Het bedrijf gaat verder in afgeslankte vorm onder de naam Machinefabriek Vanmac BV. De doorstart is met 37 mensen van de 55. De inzet en motivatie is er, bij iedereen. Het is blanco gekocht zonder schulden. We hebben de voorraden, inventaris, naam en tekeningen. Het mooie grote pand in Amersfoort huren we van een vastgoed BV. We blijven de zuigwagens bouwen onder de naam Trilo. Wel gaan we een aantal modellen schrappen en ons meer richten op modulair bouwen uit efficiency.

De naam Nannings verdwijnt na 29 jaar van het toneel, Yvonne en Ton Nannings zitten overigens wel in het team. Verder zetten we alle activiteiten voort, zoals de Europese importschappen van Kesmac, Progressive, Brouwer voor de graszodenkwekers en natuurlijk de Hansa grafdelvers en communaal voertuigen."

**Gaat u het productieproces veranderen?**  
 "De kwaliteit blijft vooropstaan. We hechten veel waarde aan de afwerking. Zo kisten we de naden af, slijpen de bramen weg en gebruiken we twee componenten aflak en poedercoating. Nadeel is dat we daardoor niet de goedkoopste zijn, we moeten het van kwaliteit hebben. Het meeste maken we zelf. Wel is drie jaar lang de zuigmond in Tsjechië gemaakt, maar hier stoppen we mee. Dit gaan we weer zelf doen, ook met het oog op kwaliteit. Of we de multi-stacker graszodenmachine in de toekomst nog bouwen, is de vraag. Misschien kunnen we beter zo'n machine importeren. Dat betekent minder risico."

**Waar komt Trilo overigens vandaan?**  
 "Trilo is een samenvoeging van Trio van Loen, vernoemd naar de drie gebroeders. De eerste zuigwagen maakte Van Loen al 35 jaar geleden. Bijzonder is dat het bedrijf al 25 jaar terug een machine ontwikkelde die volledig elektrohydraulisch werd bediend. Die was zijn tijd blijkbaar te ver vooruit. Hij was niet te verkopen. Nu hebben alle wagens deze techniek."

**Hebt u een lievelingsmachine?**  
 "Mijn paradepaardje is de SG300 zuigwagen met hoogkiep. Deze is sinds 2007 te koop. Ik vind hem mooi om te zien. Hij is compact en past achter een compacttrekker. Daardoor is de machine heel breed inzetbaar, van sportveld, golfbaan, openbaar groen tot op een begraafplaats. Het is een veilige machine, eenvoudig en betrouwbaar."

**Wat is de prognose?**  
 "Ik denk dat de 250 units volgend jaar weer haalbaar zijn. Onze aandacht is gelijkmatig verdeeld over graszoden, openbaar groen en golf en dat over bijna heel Europa. De budgetten voor openbaar groen blijven op peil, die zijn al gemaakt. De afzet van zuigwagens voor golfbanen komt wel onder druk door de economische crisis. Het is immers een luxe product. De graszodenmarkt is altijd al maatwerk geweest. Afgelopen maand ben ik alleen met papier- en regelwerk bezig geweest. Nu komt gelukkig weer de verkoop. Ik zit vol met energie net zoals 21 jaar geleden toen ik met Trilo in aanraking kwam. Het voelt alsof ik mijn eigen kindje weer terug heb." ■