



GEBROEDERS DE LANGE

Rond 2005 begon Edwin de Lange met de eenmanszaak, die uiteindelijk uitgroeide tot de huidige vennootschap onder firma. Het was een bewuste keus om niet in het ouderlijk akkerbouwbedrijf te gaan werken. Veel liever ging Edwin op pad met de machines, die in eerste instantie nog wel van zijn vader werden gehuurd. In 2012 stapte ook Wilmar in het bedrijf van broer Edwin. Hij had toen zijn opleiding afgerond en al wat werkervaring opgedaan binnen

het bedrijf door er eerst als medewerker aan de slag te gaan. Het bedrijf van Edwin en Wilmar groeide en groeit nog steeds. Zo kon er een eigen maaicombinatie worden aangeschaft, gevolgd door trekkers en haspels. Dat de mannen zich uiteindelijk specialiseerden in de bollenteelt is mede gekomen via een aantal bollenboeren uit de regio die hen benaderden. Vervolgens groeide het bedrijf mee met de teelt. Nu doen de broers ongeveer 70 hectare contractteelt.

Specialiseren

Tekst: Herma van den Pol
Foto's: Gebroeders De Lange

GEBROEDERS DE LANGE
SWIFTERBANT

gaat automatisch

Net voordat in de derde week van juli de buien zich aandienen, werden de laatste tulpenbollen geroid. Daarmee sloten Edwin en Wilmar de Lange het tulpenseizoen 2019-2020 af. De tulpenteelt is één van de specialiteiten van het relatief jonge agrarisch loonbedrijf. Een andere is het zaaien van pompoenen. “Bij alles staat kwaliteit voorop.”

Tulpennetten en haspels vullen de ruimte op het erf achter het bedrijf van Gebroeders De Lange uit Swifterbant. De tulpennetten geven duidelijk aan waar het loonbedrijf goed in is en dat is het verzorgen van de werkzaamheden rondom de tulpenteelt. “Afgelopen donderdag hebben we de laatste tulpenbollen geroid”, zegt Edwin. “Toen we zagen dat er regen werd voorspeld, hebben we die werkzaamheden versneld uitgevoerd. Je maakt dan lange dagen.”

Edwin en Wilmar zijn de eigenaren van het bedrijf en vrijwel de enige vaste medewerkers. “We hebben nog iemand in vaste dienst die voor ons de administratie doet, maar verder werken we alleen met zzp'ers en vakantiekrachten. Daar werken we eigenlijk door het hele jaar heen mee samen en tijdens de pieken zijn dat er een paar meer. Die drukke periodes worden wel steeds langer. Wij zijn nog in de opgroeifase en dan is de flexibiliteit die deze manier van werken je geeft welkom.”

VAN GRONDHUUR TOT ROOIEN

Op dit moment beslaat het areaal contractteelt van de mannen 70 hectare. “We doen de complete teelt van A tot Z. Zo huren we de grond, verrichten we de grondbewerking, planten we de bollen, zorgen we voor de bespuitingen, beregenen we de planten en rooien we de bollen”, vertelt Wilmar. Ongeveer twee jaar nadat Edwin als eenmanszaak was begonnen, kwam hij in contact met de bollenboeren, die zelf ook nog aan het opstarten waren in de regio. “Sinds 2008 doen we dit werk, maar wel met wisselende uitvoeringen.”

De mannen regelen ook de huur van grond voor de tulpenteelt. Als je kijkt naar waarom Edwin voor dit vak heeft gekozen, past dat ook goed bij hem. “Het mooie van het agrarisch loonwerk ten opzichte van het runnen van een akkerbouwbedrijf vind ik dat je in aanraking komt met veel verschillende bedrijven en mensen. Elk bedrijf heeft daarbij zijn eigen visie en de bedrijfsvoering die daarbij past.”



Het bedrijf doet ook veel aan contractteelt. Bij elkaar hebben ze nu 70 ha onder contract, waarbij het bedrijf zelf bepaalt wanneer welke werkzaamheden worden uitgevoerd.

Zo divers als de bedrijven in Flevoland zijn, zo divers is ook de grond. Het gaat dan over de grondsoort, maar ook over wat er met de grond is gebeurd, hoe de drainage er uitziet en hoe goed de grond onderhouden is. “Voor de huur van grond voor bollen proberen we mee te roteren in het bouwplan. Het is dan ook het mooist als dat steeds bij dezelfde boeren kan”, zegt Wilmar.

GRONDHUUR

Het is belangrijk dat de mannen de kwaliteit van de grond goed kunnen inschatten, want het is mede bepalend voor hoe de bollen door de winter heen komen. “Zo moet de grond bij neerslag luchtig blijven”, zegt Edwin. “Los daarvan is het een uitdaging om voldoende grond te vinden. De druk op de grond is groot en onze klanten hebben ook graag grond die vrij is van aardappelmoehheid. Het helpt dan dat we steeds bekender worden in de polder en dat ze weten dat ze je kunnen vertrouwen. Bij grondhuur praat je al snel over veel geld.”

Een ander aspect is de omgang met grond en hoe die achterblijft na de huur. “Wij werken met dubbelnet en dat helpt ervoor te zorgen dat de grond net en vlak achterblijft na de teelt van tulpen”,

‘WIJ ZIJN NOG IN DE OPGROEIFASE EN DAN IS DE FLEXIBILITEIT DIE DEZE MANIER VAN WERKEN JE GEEFT WELKOM’

vertelt Edwin. “Vervolgens is er na de teelt van tulpen voldoende tijd om nog een goede groenbemester te telen. Dat is een pluspunt van de teelt en draagt positief bij aan de structuur van de bodem.”

VAN HET ÉÉN IN HET ANDER

De bollen zijn een specialisatie waar de loonwerkers langzaam ingegroeid zijn. “Het gebeurt vaak dat we van het één in het ander terecht komen”, vertelt Wilmar. Zo kwamen ze via de tulpenbollen bij de onderstammenteelt terecht. Dat gebeurde via een stukje techniek dat ze in de teelt gebruiken. “In de tulpenteelt is duurzaamheid een belangrijk thema. Wij streven er zelf ook naar om gebruik te maken van de beste technieken. Liever een goede kwaliteit dan een lage prijs”, zegt Edwin. De ondernemer stelt dat wanneer je voorloopt op het gebied van techniek, je nooit het gevaar loopt dat de techniek achterhaald raakt.

Zo ging het ook met de toepassing van gewasbeschermingsmiddelen. “In 2013 hebben we een luchtboom aangeschaft. Het was één van de eerste die Agrifac bouwde. Die was nodig om met zo min mogelijk middelen toch een optimaal resultaat te behalen. Het heeft één op één gevolgen voor het kostenplaatje wanneer er minder middelen nodig zijn, maar tegelijk wil je wel de beste bescherming tegen ziekten en plagen.”



De tulpenteelt is een van de specialisaties van het bedrijf.

Toen bekend werd dat de mannen de beschikking hadden over een luchtboom kwamen ze ook in beeld bij telers van onderstammen. “Deze teler was op zoek naar een spuit die kon zorgen voor een goede doordringing in het bladerdak. Dat is nodig om een egalere bladval te krijgen. Wat ook helpt, is dat wij beschikken over hydraulische spoorbreedteverstelling. Daarna groeiden die werkzaamheden steeds verder uit als gevolg van mond-tot-mondreclame.”

Sowieso is dit de manier waarop de mannen werken aan het klantenbestand en daarom doen ze er veel aan om de klanten tevreden te houden. “Het meeste rendement heb je van een tevreden klant”, zo stellen de mannen. “Wij willen dan ook een goede kwaliteit van diensten leveren, waarbij betrouwbaarheid belangrijk is.”

**‘HET HELPT DAN
DAT WE STEEDS
BEKENDER WORDEN
IN DE POLDER EN DAT
KLANTEN WETEN
DAT ZE JE KUNNEN
VERTROUWEN’**



MEEWERKEN AAN TEELT POMPOENEN

Via mechanisatiebedrijf Weevers in Zeewolde kwamen de broers De Lange in aanraking met de teelt van pompoenen. Wat rond 2010 begon met meekijken en rijden met een prototype werd zo’n succes dat de broers nu elk jaar ongeveer 100 hectare zaaien. Iets waar tijd en kunde voor nodig zijn en waarbij je bovendien altijd op een vaste snelheid moet rijden, waardoor het niet te vergelijken is met het zaaien van maïs. “Destijds kwam de vraag vanuit een biologische akkerbouwer die graag op GPS pompoenen wilde zaaien. Een uitdaging, want je moet eigenlijk in een perfect vierkant zaaien op 75 centimeter in de rij, maar ook ertussen en soms op 87,5 centimeter. Dat hangt af van het ras”, zegt Edwin de Lange. Kverneland bouwde een prototype en met behulp van de partners lukte het om goede resultaten te behalen. “Dat beviel zo goed dat we ermee door zijn gegaan.”