



© J. VANCAYZEELE

Boerenbondvoorzitter kijkt samen met sierteeltbedrijven naar de toekomst

Tijdens het hoogtepunt van de coronacrisis kon AVBS steunen op de kennis en het netwerk van Boerenbond. Boerenbondvoorzitter Sonja De Becker verdedigde eigenhandig de belangen van siertelers op Vlaams, federaal en Europees niveau. Het AVBS-presidium nam de voorzitter dan ook graag mee tijdens twee bedrijfsbezoeken.

Pieter Van Oost, secretaris AVBS

AZALEAKWEKERIJ A. & R. DHAESE, Oosteeklo



Rik Dhaese, Chantale Van Damme en dochter Fien



3 vaste medewerkers



3 ha serre, 16 ha containerveld



- Gespecialiseerd in grote maten Azalea indica en Azalea op stam
- Recent gestart met teelt terrasrozen

Blik op de toekomst

Door de komst van dochter Fien (22) in het bedrijf, worden toekomstige uitdagingen tegen het licht gehouden. 90% van de productie is bestemd voor export, met Frankrijk en Italië als belangrijkste bestemmingen. De coronacrisis heeft het besef doen groeien dat ook de lokale markt nog van groot belang is. De steeds langere droge periodes doen Rik en Chantale overwegen om verder te investeren in regenwateropvang. Ook het voldoende beschikbaar houden van chemische gewasbeschermingsmiddelen voor kleinere teelten zoals azalea's is een uitdaging voor de sector. Als bedrijf benadrukten Rik en Chantale het belang van een vlotte vergunningsverlening zonder lange procedures en torenhoge kosten. De huidige omgevingsvergunningen voor het bouwen van serres zijn nog van voor de verstrengde wetgeving rond brandveiligheid en archeologie. Het bedrijf werkt al jaren met een hagelverzekering. De afweging

wordt gemaakt of een brede weersverzekering betaalbaar is, maar deze stap is nog niet gezet.

Impact door corona

De grotere azalea's zijn een ideaal geschenk voor de feestdagen. De coronacrisis kon dus op geen slechter moment starten. Drie weken voor Pasen gingen alle afzetkanalen plots dicht en net op dat moment stonden vele azalea's vertrekkenklaar. Veel niet-verkochte planten zijn vernietigd. Een beperkt deel van de niet-verkochte planten is

terug ingesneden met het oog op een mooie bloei voor volgend seizoen. "Dit was een hele puzzel om dit te doen passen in het teeltschema, wetende dat de meeste planten hier 2,5 à 3,5 jaar op het bedrijf opgekweekt worden voordat ze kunnen verkocht worden", aldus Rik en Chantale. In nood werd gezocht naar verkoopkanalen via Facebook, maar die bleken te arbeidsintensief. Ook de webshop van Euroveiling was slechts een klein deel van de oplossing. Onder de azaleateelers was er paniek, waardoor planten aan particulieren werden verkocht aan veel te lage prijzen.

RAF GOOSSENS BV, Moerbeke



Chris Goossens en zoon Tom



meer dan 50 medewerkers



20 ha productie waarvan 5 ha in serre



Europees marktleider in vermeerdering van Rhododendron, Rhododendron Knaphill en Vaccinium corymbosum

Rhododendron als halfwas

Raf Goossens bv uit Moerbeke is hoofdzakelijk gespecialiseerd in de teelt van rododendronplantgoed. Het bedrijf is Europees marktleider in de vermeerdering van Rhododendron (25% van de Europese markt). Waar ook men in Europa een rododendron tegenkomt; de kans is meer dan 1 op 3 dat deze plant oorspronkelijk van bij Raf Goossens bv afkomstig is. Raf Goossens bv kweekt eenjarig plantgoed van Rhododendron, zowel via stekken als via in-vitro. Hierdoor kan het bedrijf twee producten aanbieden. Enerzijds gaat het om eenjarige planten afkomstig van stekken en geteeld in een 14 cm pot met een plantdiameter van 20 cm. Anderzijds gaat het om eenjarige in-vitroplanten. Deze laatste worden vermeerderd in het eigen labo en afgehard in een pot P11 en hebben een plantdiameter van 10 cm. Sinds 2019 werkt zoon Tom mee in de zaak met de ambitie om de zaak over te nemen. Het landschappelijk inpassen van het bedrijf met de omgeving is gezien de omvang een van de uitdagingen waar het bedrijf voor staat. Door de grote oppervlaktes lavavelden en serres is het niet evident om bomen of hagen te voorzien, op enkele strategische plaatsen na.

Veredelen voor de toekomst

Net zoals het azaleabedrijf waar de veredeling in samenwerking gebeurt met andere bedrijven onder de koepel Azanova, doet Raf Goossens bv de veredeling van Rhododendrons ook in samenwerking met het ILVO. Het doel is om cultivars te ontwikkelen die resistent zijn tegen Phytophthora, kalktoleranter zijn en sterker winterhard.



Deze aspecten zijn ruim zo belangrijk als de aandacht voor nieuwe kleuren en geurende Rhododendron. In tegenstelling tot andere werelddelen loopt Europa helaas achterop in het toelaten van commerciële en veilige ggo's.

Ruimtelijke planning

Raf Goossens bv maakt het bedrijf ook klaar voor de toekomst, zeker nu zoon Tom klaar staat om mee in de zaak te stappen. Naast serres zijn er op het bedrijf ook lavavelden die voor heel wat voordelen zorgen. Lava zorgt voor een eerste filtering van het water en de verticale waterdrainage heeft ook als gevolg dat er geen verzakkingen zijn waar er water blijft staan. Door de vertraagde afvoer van water, is het opvangen van de first flush ook eenvoudiger.

Ook worden de planten voor iedere handeling met een vorkheftruck op het lavaveld geladen en gelost om in de centrale werkplaats de handelingen te kunnen uitvoeren. Sonja De Becker was aangenaam verrast na de bezoeken aan deze sierteeltbedrijven, en keek met veel enthousiasme naar het jonge talent dat klaar staat om de bedrijven over te nemen. Veel aspecten uit het relanceplan – dat opgesteld werd naar aanleiding van de coronacrisis – kwamen terug op de bedrijven. Werk genoeg om er de komende jaren beleidsmatig mee aan de slag te gaan. ■