

Complexe materie

Tekst: Herma van den Pol

Foto's: Bakker&Spees

BAKKER&SPEES: BESTEKKEN MAKEN, CALCULEREN EN ADMINISTREREN

eenvoudig gemaakt

Elk digitaal systeem onderscheidt zich op een andere manier. Deze keer praten we met Bakker&Spees, dat met Civiel de keus maakte om software te maken die is gericht op RAW-bestekken. “Complexe materie die wij verpakken in een gebruiksvriendelijk systeem”, zegt Michiel Banus, productmanager Civiel en MT-lid bij Bakker&Spees.

SERIE: SLIM EN DIGITAAL

Welk systeem past bij jouw bedrijf? Bekijk het compacte en eenvoudige overzicht op www.cumela.nl/nieuws/achtergrond/leverancierstabel-inzicht-leveranciers-en-systemen.

Daar vind je Bakker&Spees in terug, maar ook de systemen die eerder in de serie voorbij kwamen. Voor elk bedrijf is er een digitaal systeem. Wacht niet en maak er werk van.

Bakker&Spees vierde vorig jaar zijn dertigjarig jubileum en vestigde door de jaren heen zijn naam als bedenker en ontwikkelaar van software voor bedrijven in de grond-, weg- en waterbouw. De software die het bedrijf aanbiedt, heeft het verpakt in twee pakketten: Visi en Civiel. Met Visi beheer je samen met je opdrachtgever alle (formele) contractcommunicatie. Civiel springt meer in op de dagelijkse gang van zaken bij cumelaondernemers.

RAW-SYSTEMATIEK DE BASIS

Civiel focust zich aan de ene kant op het schrijven, calculeren en administreren van bestekken conform de RAW-systematiek. Deze systematiek wordt beheerd door CROW en elke vijf jaar komt er een nieuwe versie uit. Zo zijn begin juni de Standaard Bepalingen 2020 uitgebracht en is de software daar ook weer op aangepast. Aan de andere kant biedt Civiel de optie om calculaties te maken los van die RAW-systematiek, bijvoorbeeld voor particuliere offertes of voor werk in onderaanneming. Zo hoef je als aannemende partij niet twee aparte softwarepakketten aan te schaffen. “We proberen ook continu het bestaande systeem te optimaliseren. Hierbij luisteren we goed naar de wensen van onze gebruikers en naar de ontwikkelingen in de markt”, zegt de productmanager.

Bij bestekken gaat het vaak om complexe en uitgebreide materie. Toch is de automatiseerder erin

geslaagd dit alles in overzichtelijke software om te zetten. “We hebben hiervoor Microsoft als voorbeeld genomen en dat zie je terug. Alles werkt net zo gemakkelijk en volgens die logica”, zegt Banus. Via een op Microsoft geïnspireerde knoppenbalk kan de gebruiker bijvoorbeeld gemakkelijk wisselen tussen de inschrijfstaat en het complete bestek of tussen de Calculatie- en RAW-Administratie-module. Een ander voorbeeld van complexe materie gemakkelijk maken: de UAV 2012. Daarin staan alle (spel)regels met betrekking tot de uitvoering van een werk. De UAV2012 is compleet geïntegreerd in de RAW-Administratie-module, zodat je als aannemende partij alleen maar hoeft in te vullen wat er is verwerkt; de software zorgt ervoor dat je altijd ontvangt waar je recht op hebt.

INTEGRATIE MET ANDERE SOFTWARE

Uiteindelijk streeft Bakker&Spees ernaar om een gebruiksvriendelijk programma te leveren, waarin je met zo min mogelijk clicks kunt werken en waarin zoveel mogelijk systemen worden geïntegreerd. Zo hoort het bedrijf steeds vaker van gebruikers dat zij hun calculatiegegevens willen hergebruiken in andere pakketten voor bijvoorbeeld de planning of de boekhouding. “Wij zorgen ervoor dat alle gegevens in een generiek formaat worden opgeslagen”, vertelt Banus. “Zo kan de gebruiker verder werken met deze informatie.”

“We bieden Civiel aan als standaardpakket en passen in principe geen maatwerk toe. Als er wensen zijn, kijken we altijd of andere gebruikers hier ook profijt van hebben”, zegt Banus. Om ervoor te zorgen dat het allemaal snel werkt, wordt de software lokaal geïnstalleerd. Updates en upgrades zitten standaard bij het abonnement inbegrepen, evenals een persoonlijke helpdesk en een uitgebreide kennisbank.

Voor welke bedrijven is dit bestemd? “De software is vooral bedoeld voor klanten die gemakkelijk en efficiënt digitaal willen werken.”

‘WE HEBBEN HIERVOOR MICROSOFT ALS VOORBEELD GENOMEN’





EÉN STANDAARD IN JE BEDRIJF

Gebr. Griekspoor BV uit Nieuw-Vennep maakt alweer meer dan tien jaar gebruik van Civiel. “Destijds kozen wij voor Bakker&Spees omdat we het werk van dat bedrijf al kenden via de inspectie van de speeltoestellen”, zegt Jacco Griekspoor. “Ook die is door Bakker&Spees geautomatiseerd”, vertelt hij. De overstap naar een digitaal systeem gebeurde in navolging van de digitalisering bij de aanbestedende diensten.

Griekspoor gebruikt de onderdelen Administratie en Calculatie van Civiel. “Wij maken vooral gebruik van de software voor het maken van onze eigen calculaties. Vaak hebben die helemaal geen betrekking op een bestek. Dat kan omdat je erin kunt aangeven wat er moet gebeuren, een uitsplitsing kunt maken naar werkzaamheden en een stukje nazorg kunt laten plaatsvinden. Het werkt ook nog eens heel gemakkelijk. Je zet een vinkje aan of een vinkje uit, voegt eventueel een regeltje toe of haalt er één weg, het spreekt allemaal voor zich. Ik haal er vervolgens een rapportage uit op hoofdpunten, die weer goed kan worden gecombineerd met andere systemen.”

Griekspoor heeft er nooit spijt van gehad dat hij koos voor digitalisering en gebruik ging maken van de software van Bakker&Spees. “Het grootste voordeel is dat het zorgt voor een standaardisatie in je hele bedrijf. Vaak werken we met meerdere personen tegelijk in de software, waarbij iedereen zijn eigen werkzaamheden heeft. Doordat dit gebeurt, beschikt iedereen nu op elk moment over de juiste en dezelfde gegevens.”

‘HET ZORGT VOOR EEN STANDAARDISATIE IN JE HELE BEDRIJF’

Het systeem levert wat de ondernemer wil en biedt maatwerk doordat je als ondernemers altijd de instellingen zo kunt aanpassen dat het weer voldoet aan wat je wilt. Het grootste pluspunt is misschien nog wel de service vanuit de automatiseerder. “Als er wat aan de hand is, hebben ze aan een half woord genoeg, omdat ze het bedrijf kennen. We hebben dan ook al diverse jaren dezelfde gesprekspartner”, aldus Griekspoor. Hij is alles bij elkaar heel erg tevreden over de software. “Ook als je weinig of niet met bestekken werkt, kun je er veel uithalen.”

IK ZOEK EEN SYSTEEM, WAAR LET IK OP?



De markt van digitale systemen in onze sector is divers en vooral in drukke tijden is het lastig om snel de weg te vinden. Op onze website hebben we daarom de leverancierstabel geplaatst om voor jou inzichtelijk te maken welke leveranciers en systemen er zijn en wat zij te bieden hebben.

WAAR LET JE DAN OP?

- Welk probleem moet het systeem voor je oplossen?
- Welke functies biedt het systeem?
- Voor welke doelgroep is het systeem? Heeft de leverancier ervaring in jouw branche?
- Kan het worden gekoppeld met je bestaande systemen?
- Hoe ziet het kostenplaatje eruit: wat zijn de eenmalige en vaste kosten?
- Hoe ‘moeilijk’ is het? Heb je de tijd en mensen in huis om hier aandacht aan te besteden?
- Wat zijn de belangrijkste eisen die je hebt? Maak een lijstje en check of het systeem hieraan voldoet.

‘JE COLLEGA KAN JE LATEN ZIEN HOE HET SYSTEEM WERKT’

Heb je dit helder voor jezelf dan is het goed om zo snel mogelijk een gevoel te krijgen bij hoe het in de praktijk werkt. Je kunt hiervoor een demo aanvragen bij de leverancier. Uiteraard ziet dit er gelikt uit, werkt alles perfect en is alles mogelijk.

Juist daarom is het ook belangrijk om bij een collega mee te gaan kijken om een écht beeld te krijgen. Bel gerust naar de leverancier om te vragen bij wie van zijn klanten (vergelijkbaar met jouw bedrijf) je eens op de koffie mag gaan om mee te kijken. De collega kan je laten zien hoe het systeem werkt. Probeer ook eens uit hoe het voor jou zou werken: schets een bepaalde situatie binnen je bedrijf en voer dit uit in het systeem. Kijk maar eens hoe dat loopt.

Zie je het zitten? Nodig dan de leverancier uit voor een demo en ga verder met elkaar in gesprek. Maar nu eerst naar de leverancierstabel op www.cumela.nl

Sabine Zweverink,
specialist digitalisering