



Zaai zaad of plantgoed

De volgende stap is je voorzien van zaai zaad of plantgoed van de teelt waarmee je wil starten. Dat is vaak niet eenvoudig, omdat veel zaadhuisen van deze nieuwe teelten geen of onvoldoende zaden of plantgoed in stock hebben om je grootschalig te bevoorraden. Ook hier kan enige zin voor 'pionieren' van pas komen en is het vaak nuttig om wat talen te kennen.

Plantenbescherming

Iets waarmee elke pionier rekening moet houden, is het probleem van de plantenbescherming. Voor de meeste van die nieuwe gewassen ontbreekt elke regelgeving. Dat betekent in de eerste plaats dat er niets mag: geen chemische onkruid-, plaag- of schimmelmestrijding. Je bent dan gedwongen om biologisch te telen. Dat hoeft op zich geen beletsel te zijn, maar het risico blijft natuurlijk wel bij de teler liggen.

Je mag dan al blij zijn dat de teelt die je wil uitproberen niet onder de *novel foods*-regeling valt. Deze Europese reglementering vereist dat elk niet eerder bekend voedingsmiddel een erkenningsprocedure moet doorlopen voor dat het mag worden verkocht in de Europese Unie. Dit overkwam Filip Debersaques (UGent), een van de pioniers van kiwibessen. Het RVO legde een verbod op om de nieuwe teelt op de markt te brengen omdat de vrucht nog niet bekend (en eetsaad) was als voedingsmiddel. Dit probleem is intussen overwonnen, maar de weg is anders.

Verkoop metel tot succes

Voor je start heb je best al een zicht op hoe en waar je jouw nieuwe producten wil verkopen. Mogelijkheden zijn er genoeg, maar een marktonderzoek kan zeker geen kwaad. Ga je het nieuwe gewas aan huis verkopen, stap je ermee naar de groothandel, lever je aan de veiling of zoek je nog andere afzetvor-

men? Voor heel wat potentiële vernieuwers is dit een remmende factor. Niet elke technisch sterk onderlegde boer is ook een goede verkoper. Gelukkig is de consument voortdurend op zoek naar noviteiten, zodat een nieuw gewas altijd wel wat aandacht zal krijgen. Als het de eerste keer lukt, bestaat de uitdaging erin om dat succes te bevestigen. Voor een teelt als bataat kun je dat zeker als geslaagd beschouwen. Er is trouwens nog heel wat extra ruimte voor lokale teelt, vermits er massaal bataat wordt ingevoerd. Hoge invoercijfers kunnen een aanduiding zijn dat er een potentieel bestaat voor een bepaalde teelt. Ook voor gewassen als quinoa is de invoer nog vele malen groter dan de lokale productie, dus ook hier is de maximumcapaciteit nog niet bereikt.

Ga met een nieuwe teelt niet meteen voor de volle pot.

Bij sommige pioniers bestaat de (meestal terecht) vrees dat de markt voor bepaalde nieuwigheden zo beperkt is, dat die meteen verzadigd zal geraken als er te veel aanbieders zijn, waardoor de prijzen zullen instorten. Dit is meteen een van de belangrijkste adviezen die je als vernieuwer ter harte moet nemen: ga niet meteen voor de volle pot. Als je van een onbekende teelt meteen enkele hectaren zet, is het risico erg groot dat je er niet van afgeraakt. Je kunt de nieuwe teelt beter eerst op kleine schaal uitproberen om hem in de vingers te krijgen, en nadien stelselmatig uitbreiden. Los van al deze bedenkingen blijft het de moeite waard om nieuwe dingen uit te proberen, zeker omdat de wereld ook evolueert en de land- en tuinbouwsector alleen zal overleven door daarop in te spelen. ■



Kristof Severijns

innovatiesteunpunt nieuwe teelten
kristof.severijns@innovatiesteunpunt.be

Op zoek naar nieuw voedsel

De wereld verandert voortdurend, net als onze eetgewoonten. Exploreren zit in onze genen, op zoek gaan naar nieuw voedsel dus ook. Maak dus werk van jouw idee om eens een nieuwe teelt te proberen. In het artikel hiernaast vind je alvast een aantal interessante groenten en akkerbouwgewassen terug. Bij het Innovatiesteunpunt kunnen we je zeker helpen door je meer informatie te bezorgen over de teelt die je wil proberen. Dat geldt ook voor minder alledaagse teelten, zoals algen of insecten. Heb je na het lezen van dit artikel een idee en wil je dat eens afoetsen bij iemand? Neem dan zeker eens contact op met het Innovatiesteunpunt via bovenstaand e-mailadres.

“Maak werk van jouw idee om eens een nieuwe teelt te proberen.”



Het Innovatiesteunpunt is een initiatief van Boerenbond en Landelijke Gilden in partnerschap met Cera en KBC.