



Een bedrijfsvoertuig op maat van je bedrijf

Bij het aankopen van een bedrijfsvoertuig spelen meer elementen dan het merk, de kleur en de prijs. Om optimaal te kunnen profiteren van je aankoop, denk je bijvoorbeeld best vooraf eens na over welke richting je uit wil met je bedrijf.

Bart Verelst, consulent tuinaanleg

Voor elk wat wils

Het aankopen van nieuwe machines gaat gepaard met overleg- en denkwerk. Wat geniet de voorkeur: inzetbaarheid, de hoogste kwaliteit, de beste prijs,...? Er zijn tal van parameters die de keuze bepalen. Als het over de aankoop van een bedrijfsvoer-

tuig gaat, is de hoeveelheid keuzes oneindig groot, net als het aantal factoren die de keuze helpen bepalen. Voor jonge, beginnende tuinaanemers zal de prijs doorslaggevend zijn. Een doorwinterde, ervaren tuinaanemer zal andere prioriteiten stellen. Vroeger was alles anders. Vroeger was het eenvoudiger. Je kocht een

camionette en je ging aan de slag. De tijden zijn veranderd en het arsenaal bedrijfsvoertuigen is ontzettend groot geworden. Aan variaties is er geen gebrek: open laadbak, kippen of niet kippen, gesloten laadbak, enkele cabine, dubbele cabine, dubbele wielen achteraan, gereedschapskist achter de cabine, trekhaak, hydraulische

sche laadklep. Alles is mogelijk, niet alles valt binnen het budget. Er moeten keuzes gemaakt worden en ieder moet voor zichzelf uitmaken welke specifieke vereisten voor zijn bedrijf onontbeerlijk zijn.

Hoe krachtiger, hoe duurder

Een gesloten bestelwagen heeft als voordeel dat alle materiaal steeds goed opgeborgen is. De potentiële buit is onzichtbaar voor dieven. Toch is het belangrijk waakzaam te blijven en alle deuren te voorzien van extra beveiligingsloten. Nadeel van een gesloten camionette is dat er steeds effectief moet in- en uitgeladen worden. Het zit er niet in om met een wiellader enkele kubieke meters compost of boomschors te laden. Een extra aanhangwagen kan hiervoor een oplossing bieden. In dat geval moet je bij de aankoop van de bestelwagen kiezen voor een voldoende krachtige motor. Als je daarbij de aanschaf van een kwaliteitsvolle aanhangwagen telt, zal de totaalsom vergelijkbaar zijn met een type open laadbak, inclusief mogelijkheid om te kippen. Een materiaalkast achter de cabine, zal een meerkost met zich meebrengen, maar deze som ligt in de lijn met het bedrag dat je dient neer te tellen om een rijbewijs te halen dat toelaat een grote aanhangwagen te trekken. Op die manier wordt het minder vanzelfsprekend om vast te houden aan de oorspronkelijke beslissing om zondermeer van start te gaan met een gesloten bestelwagen.

De toekomst bepaalt de aankoop

Wie toekomstgericht denkt, houdt rekening met de groei van het bedrijf. De aanschaf van een minigraver of kniklader, laat in onze sector meestal niet lang op zich wachten. Wie een dergelijke machine heeft, moet in staat zijn om die te transporteren. Ook hier valt een gesloten bestelwagen uit de boot. Een aanhangwagen is een oplossing, maar je moet rekening houden met het gewicht van de minigraver en dat vergt vaak een flink uit de kluiten gewassen trekvoertuig. Een kleine vrachtwagen met containersysteem zou ideaal zijn. En meteen belanden we in een totaal andere prijsklasse. Bovendien liggen de

mogelijkheden van een vrachtwagen mijlenver van wat een beginnende tuinaannemer nodig heeft: namelijk een veilig, handig transportmiddel waarin alle kleine machines ordelijk kunnen opgeborgen worden.

Een eenvoudig lijstje opmaken om de juiste keuze te maken zal niet volstaan. Als tuinaannemer moet je trachten in te schatten welke richting je uit wil met je bedrijf. Een gesloten bestelwagen met aanhangwagen en loofrek volstaat voor wie hoofdzakelijk particuliere tuinen onderhoudt. Alle onmisbare machines, zoals haagscharen, bosmaaiers, kettingzagen en handgereedschap kunnen in de afgesloten laadbak. Grasmachines en groenafval kunnen op de aanhangwagen. Deze combinatie is uitermate geschikt om samen met één medewerker de aangenomen werken uit te voeren.

Wie van meet af aan al de intentie heeft om op termijn meerdere werknemers in dienst te nemen, zal in de toekomst moeten kijken en zich ervan bewust zijn dat ieder personeelslid zich met een bedrijfsvoertuig naar de werf moet kunnen verplaatsen. Eens te meer zal het voorvallen dat werknemers afzonderlijk op diverse werfjes aan het werk zijn en dan is het quasi onmogelijk om hen samen in een auto te laten rijden. Hier zal de aanschafwaarde van het voertuig een rol spelen. Eigenlijk zou je als bedrijfsleider twee voertuigen willen kopen voor de prijs van één. Uiteraard is dit onmogelijk, maar toch is de kans reëel dat het meest gunstige aanbod voor de aanschaf van twee voertuigen de bovenhand haalt. Kwaliteit, merk en type, zullen in deze casus minder bepalend zijn.

Laat je leiden door je ambities

Nog moeilijker is het wanneer een jonge bedrijfsleider geen uitgestippelde toekomst voor ogen heeft. In de eerste jaren is alles nog nieuw en vaak is het aftasten en op zoek gaan naar de eigen interesses: tuinen aanleggen, tuinen onderhouden, grote projecten aannemen, openbare werken, specialiseren en opdrachten uitvoeren voor andere aannemers,... Alles is nog mogelijk. Wie hoofdza-

“
Je moet trachten in te schatten welke richting je uit wil met je bedrijf.

lijk opdrachten uitvoert voor andere aannemers, doet er goed aan om met hen te overleggen en af te tasten welke investeringen interessant zijn om de samenwerkingen een duurzaam karakter te geven. Wie onder zijn klanten vijftien aannemers heeft voor wie hij geregeld stronken uittreest, zal overwegen om zelf een stronkenfrees aan te kopen. Het is in dat geval de stronkenfrees die de inkomsten oplevert. De machine kan in een gesloten bestelwagen, net als het bijhorende gereedschap. In dit geval blijft de investering beperkt, zowel financieel als qua omvang. De situatie is helemaal anders als een tuinaannemer beslist om de groenafvalverwerking van zijn collega's voor zijn rekening te nemen: een vrachtwagen, meerdere containers en mogelijk een vaste chauffeur in dienst zullen noodzakelijk zijn. Vooraleer men zo'n investeringen overweegt, is het opmaken van een goed ondernemingsplan én langsgaan bij verschillende financiële instellingen noodzakelijk. Met grote bedragen gaan ook grotere risico's gepaard.

Alles hangt af van de weg die je wil inslaan. Wie vasthoudt aan een bescheiden bedrijf en veel belang hecht aan zekerheden, zal geen buitensporige investeringen overwegen. Een geschikte bedrijfswagen zal volstaan en de drang naar groter, sterker en zwaarder zal niet of nauwelijks de kop opsteken. Voor wie grote plannen koestert, zich op grote projecten wil storten en plannen heeft om met verschillende werknemers aan de slag te gaan, zullen de investeringen navenant zijn: verschillende voertuigen die uiteenlopen qua kwaliteit, mogelijkheden en kracht. ■