

Kleine en grote kringloop bij Veld en Beek, Doorwerth



Veld en Beek heeft een kleine kringloop, want wij hebben een gemengd bedrijf. Dit doen we door eigen gecomposteerde mest terug te brengen op ons land en door de vruchtbaarheid van gras-kloverland te gebruiken om er daarna voedselgewassen op te verbouwen. Wij verbouwen graan om mensen te voeden,

niet de koeien. Voor de koe kan het wel nuttig zijn om haar extra energie te geven in de vorm van graan, maar voor de duurzaamheid is het beter om daarvoor grasklaver te verbouwen zodat je middels de klaver, die immers stikstof uit de lucht haalt, vruchtbaarheid toe kunt voegen. Mede vanwege het belang van

klaver hebben wij Blaarkop-koeien, want die kunnen zonder problemen heel veel klaver omzetten in mest (ons hoofdproduct) en melk en vlees (onze bijproducten). Blaarkoppen hebben namelijk geen last van trommelzucht (een ophoping van gas in de pens).

Menselijke mest

De grote kringloop op Veld en Beek is nog niet gesloten, want al onze producten worden geconsumeerd door de 3.000 gezinnen die lid zijn van onze consumenten-coöperatie. Zij trekken gewoon het toilet door en de mineralen stromen naar de oceaan. Nu zijn in de BD-landbouw de materiële mineralen niet alleen zaligmakend, want wij willen ook de geestelijke wereld zijn werk laten doen. Anders gezegd: de BD-landbouw wil de geestelijke wereld verbinden met de materiële wereld. Echter als wij van de materiële mineralen heel veel naar zee laten lopen, blijft er voor de geestelijke component weinig over om mee verbinden. Hier moet iets gebeuren en dat is niet simpel. Ik heb een poging gedaan om een composttoilet te introduceren in ons huishouden, maar mijn gezin was daar niet blij mee. Waterzuiveringsbedrijven zijn bezig om methoden te ontwikkelen om uit het rioolwater weer bruikbare mest te isoleren, maar er is nog een hele weg te gaan. Onze samenleving zal nog vele miljarden moeten investeren in werkbare en hygiënische innovatieve methoden om menselijke uitwerpselen weer terug te brengen in de landbouw.

Overigens vind ik net als Rudolf Steiner dat menselijke uitwerpselen niet moeten worden aangewend om menselijk voedsel te produceren. Ik vind dat dierlijke mest in principe niet moet worden gebruikt om grasklaver te bemesten. Dus menselijke mest strooi je op het weiland en dierlijke mest strooi je op het akkerland. En als je geen menselijke mest hebt strooi je geen mest

op de grasklaver, want grasklaver heeft genoeg aan de klaver en de mest die in de jaren daarvoor op de akkers is gebracht. De mest gebruik je om voor de mens eetbare plantaardige producten te produceren. Wij kunnen met 6 ondernemers een bescheiden inkomen uit het bedrijf halen. Zes mensen lijkt veel, maar we doen alles zelf: melkvee, zuivelverwerking, tuinbouw, akkerbouw, vleesvee, groothandel, distributie en detailhandel. Wij kunnen winst draaien omdat we alles rechtstreeks verkopen aan 3.000 gezinnen.

Prijsstelling

Wij hanteren een consumentenprijs die wij baseren op de Demeterprijs van vergelijkbare producten bij de natuurvoedingswinkel. Dit zijn hoge prijzen en dat kan omdat de kwaliteit zeer goed is, omdat het zeer vers is, omdat het Demeter is en omdat 40% van de Nederlandse consument nauwelijks geïnteresseerd is in prijs. Verder is het belangrijk om je te realiseren dat de perceptie van de kwaliteit hoger wordt naarmate de prijs hoger is! Belangrijk is ook om te weten dat je dan je eigen klantenkring creëert. Als je

Overall hangen wel
prijslijstjes, maar nooit
grote borden met de prijs
van een product

altijd lage prijzen hebt dan krijg je een klantenkring die lage prijzen belangrijk vindt. Als je altijd hoge prijzen hebt dan krijg je een klantenkring die prijs niet zo belangrijk vindt. Overigens hebben wij het richting klant nooit over prijs, dus wij hebben nooit aanbiedingen, ook niet als we veel product hebben. Overall hangen wel prijslijstjes, maar nooit grote borden met de prijs van een product.

Ik vind het wel belangrijk dat iedereen biologisch zou kunnen eten, maar dat is niet mijn verantwoordelijkheid als BD-boer. Het is de verantwoordelijkheid van de hele samenleving en dus van de overheid. Wanneer we biologisch goedkoper maken dan gangbaar dan gaat de markt om, net als destijds bij de introductie van loodvrije benzine. Dit kan door accijns te heffen op gangbare producten. Dit kan per product verschillend zijn, dus bijvoorbeeld 15 cent op gangbare melk en 12 cent op gangbaar brood. Kortom als we op de goede politieke partijen stemmen zal biologisch de markt overnemen. ID

Jan Wieringa begon in 1999 met Veld en Beek. Biologische Boerderij Veld en Beek in Doorwerth is een gemengd BD-bedrijf en verkoopt zuivel, groente, kaas, brood en vlees aan 3000 gezinnen in vijf eigen winkeltjes.
veldendeek.nl

