



Peter en Carola van Rooijen maken enorme bedrijfsontwikkeling door



Werkplezier koe en mens voorop

Met het verdriedubbelen van het bedrijf werd ook de arbeidsdruk op het bedrijf van Peter en Carola van Rooijen een stuk hoger. Drie jaar geleden bouwden ze een nieuwe stal. 'Aan de basis moet het goed zijn, dan produceren de koeien probleemloos.'

tekst **Alice Booij**

Peter en Carola van Rooijen

Peter en Carola van Rooijen met dochter Evita en zoon Ewout: 'Ondanks de lage melkprijs en 2 euro financiering per liter melk hebben we afgelopen jaar onze aflossingen nog kunnen doen'



Gezin:	Peter (43) en Carola (42) van Rooijen met dochter Evita (10) en zoon Ewout (9)
Quotum:	915.000 kilo melk
Aantal koeien:	90
Productie:	9673 kilo melk met 4,24% vet en 3,48 % eiwit
Levensproductie bij afvoer:	46.647 kilo melk met 4,28% vet en 3,48% eiwit
Celgetal:	130.000
Tussenkalftijd:	447
Aantal hectares:	61
Aantal koeien met meer dan 4 lactaties:	30
Aantal honderdtonners:	8
Aantal tientonners:	1
Kostprijs per 100 kilo melk:	25 euro
Extra's:	weidevogelbeheer
Met de 5000 euro:	'kopen we een kalverdrinkautomaat en gaan een weekend weg'

BRENG UW STEM UIT OP
WWW.VEEETEELT.NL

Investeren in koecomfort verdient zichzelf terug.' Toen Peter en Carola van Rooijen uit Cothen drie jaar geleden een nieuwe stal gingen bouwen, hielden ze dit principe aan, ook al moesten ze elk dubbeltje omdraaien. 'We waren de jaren ervoor al van 300.000 naar 915.000 kilo melk gegroeid, dus we hadden al behoorlijk geïnvesteerd.'

Toch deed het echtpaar geen concessies aan koecomfort. 'We hebben een geïsoleerd dak, ruime maten in de stal en diepstrooiselboxen. We hebben liever oude hekken in de stal en een oude trekker, dan dat we het voor de koeien niet voor elkaar hebben. Als wij goed voor de koeien zijn, zijn ze dat ook voor ons.'

Per dag vijf tot zes uur melken

In 1994 kende het bedrijf geen gemakkelijke start. Het ouderlijk bedrijf van Peter werd gesplitst om hem op eigen benen aan het boeren te helpen. Naast de 300.000 kilo melk hadden Peter en Ca-

rola er beiden nog een baan bij. 'Elk jaar kochten we 20.000 tot 40.000 kilo melk aan', vertelt de melkveehouder. 'We dachten wel eens dat we investeerden tegen beter weten in. Maar we wilden een levensvatbaar bedrijf opbouwen.'

En zo groeide het bedrijf langzaam uit zijn jasje. De oude stal was overvol, de afmetingen te krap en de melkerij had te weinig capaciteit. 'Ik was dagelijks al vijf tot zes uur aan het melken', vertelt Peter over de 2x4 visgraat. 'Met het voeren en verzorgen erbij was dat een dagtaak, zeven dagen in de week.' Aan hard werken heeft Peter overigens geen hekel. 'Maar ik wil ook tijd aan mijn gezin besteden en aan bestuursfuncties en ik wil sociale contacten onderhouden. Dat paste op een gegeven moment niet meer. Ik werd slaaf van het bedrijf en dan moet je toch wat doen.'

Nieuwe stal, minder arbeid

Peter keek eens goed in de spiegel, zoals

Boxen vullen met blokkenwagen



Simpele en goedkope melkstal



Duurzaamheid volgens Peter en Carola van Rooijen: 'Duurzaamh



Ruim bemeten diepstrooiselboxen en royale looppaden zorgen voor een goed dierwelzijn

hij het zelf zegt. 'Je moet fris in je bedrijf blijven staan, het duurzaam doen.' En dus werd de nieuwe stal voor 130 koeien gebouwd met een simpele, goedkope 2x10 60 gradenmelkstal. 'Een robot was voor ons te duur, op deze melkstal konden we bezuinigen om zo meer geld over te houden voor koecomfort.' Ruimer bouwen betekent namelijk ook meer kosten, die uitkwamen op 4500 euro per koeplaats. 'Nee, de koeien zijn het op zich niet beter gaan doen. Ondanks onze oude stal hadden we het ook daar voor de koeien goed voor elkaar.'

Honderd makkelijker dan tachtig

Met de nieuwe stal is ook de arbeidsdruk weer naar normale proporties teruggebracht. 'De honderd koeien verzorg ik nu sneller en gemakkelijker dan de tachtig in de oude stal.' Natuurlijk gaat het melken een stuk vlotter, maar Peter werkt ook planmatiger. 'Elke twee we-

ken strooi ik bijvoorbeeld de boxen met een blokkendoseerwagen.'

En de kostprijs? 'Ondanks de lage melkprijs en 2 euro financiering per liter melk hebben we het afgelopen jaar onze aflossingen nog kunnen doen.' Over een lage melkprijs maakt Peter zich eigenlijk geen zorgen. 'Ik vind het veel belangrijker dat de koeien gezond blijven. Een ernstige dierziekte of veewetziekte, zoals mkz, is een veel grotere bedreiging voor de sector.'

De productie is op het bedrijf de laatste tien jaar ongeveer gelijk gebleven. 'De kostprijs is steeds scherper. Ik neem ook genoeg met minder melk als het ruwvoer van wat mindere kwaliteit is. Dan melken we gewoon meer koeien.' Op de goede grond kan het echtpaar goed ruwvoer verbouwen. 'Dat is de basis voor rendement. De koeien moeten veel ruwvoer vreten en in de zomermaanden volop de wei in.' Dan gaat het met de ge-

zondheid ook goed. 'Klauwbekappen doe ik zelf, als er al eens een koe met mortelario is, haal ik de poot meteen omhoog. Voetbaden hebben we niet nodig.'

Al met al kan Peter in zijn nieuwe stal het werk goed aan. 'Het doel voor de komende jaren is de stal vol te krijgen.' Met de focus op goede technische resultaten en een scherpe kostprijs wil hij doorgroeien. 'Naar zo'n 1,3 miljoen kilo melk.'

Tot rust komen bij weidevogels

Naast de hoofdtak, het melken van de koeien, doet het bedrijf ook aan weidevogelbeheer. 'Ik kom tot rust wanneer ik tussen de twintig pinken grutto's en kievieten zie lopen. Over de vergoeding is Peter niet zo te spreken. 'Het budget is niet toereikend, het is eigenlijk meer vrijwilligerswerk. Maar ik geniet er wel van om de natuur en het landschap in stand te houden.' |

Basis is goed ruwvoer



Productie gelijk, kostprijs scherper



Nieuwe stal bespaart arbeid



eid is bedrijf, gezin, sociaal leven en omgeving in balans brengen'