



Carlo Randag (l) en Menno Huting: "Er is behoefte aan vroeg oogstbare rassen."

Calla in spotlight tijdens open dagen

Als klanten toch al in het land zijn voor evenementen in het bollenvak, kun je ze net zo goed bij jou op het bedrijf uitnodigen om het calla-assortiment te komen bekijken. Dat is de gedachte achter de open dagen in de calla-kassen in het Noord-Hollandse 't Zand. Een schot in de roos. 'Het is lekker druk.'

"Wij organiseerden altijd al 'in-house shows' om klanten een overzicht van ons assortiment te kunnen laten zien", vertellen veredelaar Carlo Randag van Dümmen Orange en Hobaho intermediair Menno Huting. "Veel klanten zouden toch naar Nederland komen om de events in de eerste week van juni te bezoeken. Dus hebben we besloten daar met onze open dagen bij aan te sluiten. Aan het eind van de week sluiten we af met een barbecue voor klanten."

"We hebben jaarrond contact met onze relaties, maar dat gaat voornamelijk via de telefoon en mail. Het is ook goed om elkaar weer even echt te zien." In de kas zijn zo'n zeventig variëteiten te zien. Van Dümmen Orange, maar ook van United Calla. "Wij selecteren op criteria als bloemproductie, parteerbaarheid, compactheid en natuurlijk gezondheid."

KEUZES MAKEN

De gesprekken met bezoekers gaan vooral over nieuwe soorten die in de pijplijn zitten, nieuwe soorten die al te zien zijn in de kas, het afgelopen seizoen en ontwikkelingen in de markt, vertelt Carlo. "Verder wil men graag weten wat de visie is van Dümmen Orange op de veredeling en de kwekerij. Er zijn de laatste jaren wat veranderingen geweest. Nu varen Golden State Bulb Growers, Geerlings en Sande onder de vlag van Dümmen Orange. Wat betekent dat voor het sortiment en de keuzes die worden gemaakt?" Zeker is dat er nieuwe rassen blijven vrijkomen voor de markt. "Dümmen Orange gaat niet alles zelf telen, we blijven soorten uitgeven." De bemiddeling daarvan verloopt via Menno Huting.

"Er is een grote hoeveelheid genetisch beschikbaar gekomen voor ons veredelingsprogramma. Daar gaan we verder mee aan

de slag, zowel voor de pot als voor de snij. We zullen ons in de veredeling focussen op houdbaarheid, knolkwaliteit en natuurlijk resistentie." Nu de locatie van Golden State in Californië is weggevallen, is het niet meer mogelijk om verse knollen te leveren op een moment dat ze in Nederland niet beschikbaar zijn. "De Nederlandse knollen moeten dus langer bewaard kunnen worden. We onderzoeken welk sortiment daar geschikt voor is." Ook belangrijk is dat er rassen beschikbaar komen die vroeg te oogsten zijn. "Hoe eerder je aan de markt kunt zijn met vers materiaal, hoe interessanter het is."

BEHOEFTE

Als we de kas in 't Zand bezoeken, is het 'lekker druk' met bezoekers. "We ontvangen relaties uit zo ongeveer alle windstreken. Sommige klanten komen op afspraak, anderen komen spontaan langs. Als ze hier dan toch zijn, kunnen ze zien wat we aan te bieden hebben en meteen delen waar zij behoefte aan hebben." Op dit moment zijn geel, oranje en rood nog de belangrijkste kleuren in de markt. "Wit is steeds meer in opkomst. En voor een makkelijk te telen oranje is zeker nog ruimte in de markt." Op de vraag of er niet al genoeg variëteiten zijn, is het antwoord: "Dat zal de markt bepalen. Wat niet verkoopt, zal vanzelf verdwijnen."