



Broers Bart, Koen en Stijn Van Poecke en vader Paul.



Wetteren



Coniferen, haagplanten, heesters en rozen.



Van lokale tuincentra tot grote retailers, in heel Europa.

Investeren in water en het wereldwijde web

Toen de broers Bart, Koen en Stijn Van Poecke in 1998 samen in het ouderlijk coniferen-, sierstruiken- en rozenbedrijf stapten, wisten ze dat er gegroeid ging moeten worden. De gloednieuwe burelen en de vijver in aanbouw vormen een voorlopig, maar symbolisch belangrijk sluitstuk van het investeringsparcours.

Ivan De Clercq

“Eigenlijk zijn we de laatste jaren continu blijven groeien”, aldus Koen Van Poecke die ons namens de drie broers en vader Paul ontvangt in Wetteren bij Van Poecke & Zn. “Twee jaar geleden hebben we een stuk containerveld bijgelegd en een serre gebouwd. Afgelopen jaar kwam er een nieuwe loods met een nieuw kantoor en twee laad- en loskades bij.” Nog in wording: een bijkomend containerveld van 1,25 ha en vooral een flink uit de kluiten gewassen opvangvijver van 120 meter lang, waarin vijf miljoen liter water kan.

Vijver als verzekering

De totale oppervlakte containerveld van het bedrijf zal daarmee 8 ha bedragen. Wateropvang was vereist, maar zeker ook gewenst. “Je mag je niet inbeelden dat je als kweker een week zonder water zou vallen. Dat is zeker op een containerveld een grote ramp. We zien de nieuwe opslagvijver als een soort verzekering. Dat was voor ons de hoofdreden om de vijver aan te leggen.”

Samen met de bestaande waterbassins zal de totale maximale watercapaciteit zo op zeven miljoen liter water liggen. “De voorbije zomer zagen we de waterbassins flink zakken, en werd het toch wat te spannend om comfortabel te zijn.”

Telkens er water gegeven wordt, wordt er ook water opgepompt. Het retourwater van de containervelden wordt met uitzondering van een grove vuilfilter niet gezuiverd of ontsmet. “We doen uiteraard regelmatig metingen op pH en andere kwaliteitsparameters, maar voorlopig hebben we geen problemen en hopen we dat dit zo blijft. Je moet ook wat geluk hebben met de basiskwaliteit van het grondwater denk ik, en dat hebben we wel.”

Tienliterpotten

Dat het aandeel containerveld stijgt op het bedrijf, heeft met de markt te maken. “We zien dat er steeds meer in pot

“We zien de nieuwe opslagvijver als een soort verzekering. Dat was voor ons de hoofdreden.”

gevraagd wordt.” Bij de haagplanten nemen de Thuja occidentalis ‘Brabant’ en ‘Smaragd’ een belangrijke plaats in het assortiment. “Ook daar zien we een voorkeur in de markt voor potgekweekte in plaats van potgedrukt of in kluit. Potgekweekte planten blijven langer goed in het tuincentrum, waardoor ze hier voor kiezen”, weet Koen. En die potten mogen best wel groot zijn. Van Poecke telt veel sierheesters in tienliterpotten, daar waar twee- of drieliterpotten couranter zijn. “In tienliterpotten wordt hier in de streek minder gekweekt, maar wij zijn er wel tevreden van, al gaat het om relatief kleinere aantallen.” De verpotte planten worden automatisch op een tafel gezet, vanwaar ze met de heftruck opgepikt worden en ter plekke gebracht kunnen worden.

Hogere prijzen nodig

Op het bedrijf van in totaal 40 ha wordt een breed gamma van coniferen, haagplanten en heesters geteeld, afgewisseld met groenbemers. Dit seizoen is er al heel veel de deur uit, uiteraard tot tevredenheid. “De markt liep goed, maar de prijzen mogen in de toekomst wat hoger. De prijs is al verschillende jaren op hetzelfde niveau gebleven, ondanks stijgende kosten. Je kan dat wel proberen op te vangen door efficiënter te werken of te automatiseren, maar ergens stopt dat ook”, oordeelt Koen. Het is ook de



reden waarom het areaal rozen op het bedrijf in de toekomst zal minderen: een vrij hoge kostprijs, terwijl de markt moeilijk loopt.

Plantenpaspoort

Ook het plantenpaspoort kan kostenverhogend werken. “Er is nog wat onduidelijkheid over wat klanten als de kleinste handelseenheid zullen zien. Als de klant vraagt dat elke individuele plant een etiket moet krijgen, dan kan dat, maar dan zal dit wel kostenverhogend werken.”

Over heel Europa

Afnemers zijn zowel grote als kleinere bedrijven, van lokale tuincentra tot grote retailers. Kleinere bestellingen (daghandel) gaan vaak via handelaars en exporteurs weg. “Deze bestellen regelmatig en hebben een goede logistiek; dat werkt soepel en vlot”, klinkt het tot tevredenheid. Grote retailers worden zowel rechtstreeks als via exporteurs bediend.

Planten vinden hun afzet in heel Europa. De buurlanden staan daarbij op kop, gevolgd door Scandinavië, maar er gaan ook heel wat planten naar de Baltische staten als buurland van Rusland.

Het bedrijf neemt deel aan een aantal vakbeurzen zoals Florall in Waregem, IPM in Essen en GrootGroenPlus in Zundert (NL). Daarnaast is het ook actief op online platformen zoals FloraXchange, Varb en PePlan.

Online van kortbij opvolgen

Zowel nieuwe als bestaande klanten maken gretig gebruik van de info op platformen zoals FloraXchange. “De tijd van de fax is definitief voorbij”, glimlacht Koen. “Het is ook de reden waarom we voor het eerst iemand aangenomen hebben voor de administratieve ondersteuning. Mensen die mailen verwachten dezelfde dag of ten laatste de daaropvolgende dag antwoord. Ik deed alles zelf, maar voor vooral in de piekperiodes was het te veel, en kon ik niet zo snel antwoorden als ik zou willen.”

De investering in administratieve ondersteuning laat ook toe om de online databanken van kortbij op te volgen. “Alles wordt nu eenmaal digitaal en we willen ook op dat vlak bewust overal zichtbaar zijn. Dat vraagt veel werk, waarbij up-to-date foto’s van belang zijn. Klanten willen weten hoe de planten die zij kopen er vandaag uitzien. Een groeiende Spirea ziet er nu eenmaal anders uit dan diezelfde Spirea in bot of bloei of als die uitgebloeid is. Maar om dat allemaal goed op punt te hebben, kruipt er wel tijd in. Dat is een uitdaging waar we ons voor willen engageren.” ■

- ◀ De dubbelwandige onverwarmde serre geeft in het voorjaar een groeivoorsprong, en in de winter beschermt ze planten zoals Prunus tegen de kille winterwind.



“Klanten willen weten hoe de planten die zij kopen er vandaag uitzien. Maar om dat allemaal goed op punt te hebben, kruipt er wel tijd in.”

Brexit

Vandaag heerst nog altijd de onzekerheid rond de Brexit.

“Reacties bij Britse afnemers zijn gemengd: we hebben klanten die zowel aan import als export doen in het Verenigd Koninkrijk en hun hele logistiek willen herzien. Anderen wachten gewoon een definitieve beslissing af om dan in actie te schieten. Er is ook niet veel wat we kunnen doen, buiten ons EORI-nummer aanvragen, maar dat hadden we al. Ik vrees dat het vooral aan de douane is dat de problemen zich zullen voordoen. Net als voor zoveel bedrijven blijft het moeilijk om de impact op het eigen bedrijf correct in te schatten. Naast de rechtstreekse klanten zijn er ook lijnrijders/exporteurs naar het Verenigd Koninkrijk. Hoe groot die onrechtstreekse stroom naar het VK is, is voor een bedrijf moeilijk exact in kaart te brengen.” ■



Al tegen 2021 verplichte first-flush wateropvang?

In een voorstel tot een nieuwe paragraaf in het Mestdecreet (MAP 6, wijziging artikel 9) dat voorligt in het Vlaams parlement wordt de plicht tot het voorzien van een wateropvang naar voor geschoven. Deze voorgestelde aanpassing kadert in het actieplan voor grondloze tuinbouw in open lucht, waarvan containervelden een typisch voorbeeld zijn. Concreet zouden land- en tuinbouwers die wel in open lucht, maar niet in volle grond telen, over een opslagcapaciteit moeten beschikken van 100 m³ per hectare.

Er is sprake van een zogenaamd first-flush systeem, dat in staat moet zijn om grote hoeveelheden water op korte tijd (zoals na een stortbui of een gietbeurt) te bufferen. Doel is om op deze manier nutriëntenverliezen in de grondloze tuinbouw te beperken. Deze verliezen kunnen immers een grote en snelle impact hebben op de oppervlaktewaterkwaliteit in de betrokken afstroomzones.

Het voorstel in het Vlaams Parlement is opmerkelijk omdat het een veel sneller tijdschema naar voor schuift dan het akkoord dat al met de Europese Commissie was afgesloten. In dat akkoord werd een periode van onderzoek voorzien met demonstratieprojecten vanaf 2021. Controles zouden pas vanaf 2024 plaatsvinden. Wordt het voorstel in het Vlaams Parlement aangevaard, dreigt dit weinig tijd over te laten voor gedegen onderzoek naar realistische maatregelen. AVBS hoopt dan ook op een bijsturing na het advies van de Raad van State, de Minaraad en de SALV. We komen hier zeker op terug. ■

