



DOSSIER: MECHANISATIE

Steve (foto) en Sven Vierstraete zijn het meest trots op de Python, het paradepaardje van Beyne.

Robuuste spuitbouwer Beyne opent jacht op Nederlandse markt

De Anaconda, de Cobra, de Python en de afbeeldingen van een jachtluipaard. Allemaal symbolen die passen bij de Belgische spuitbouwer Beyne. Sven en Steve Vierstraete namen het bedrijf acht jaar geleden over en veroveren met de degelijke veldspuiten langzaam maar zeker de harten van de Nederlandse akkerbouwer. Steve Vierstraete: "We mikken op een verdubbeling van het aantal Beyne-sputten in Nederland, maar dat zal sterk afhankelijk zijn van de verdiensten bij de akkerbouwbedrijven."

Steve is het technische brein bij Beyne, zijn broer Sven gaat meer over de verkoop. Hij bezoekt de beurzen en klanten in het buitenland. Op het moment van de reportage verblijft hij in Roemenië, een belangrijk afzetgebied voor zowel de getrokken als gedragen spuit. "Momenteel gaat bijna de helft van onze machines naar Frankrijk, een kwart naar België en vijftien procent naar Roemenië. De overige tien procent verkopen we aan Nederlandse akkerbouwers. We hopen in de komende jaren onze producten nog aantrekkelijker te maken voor de Nederlandse telers door aan te sluiten op de wetgeving, maar vooral door voorop te lopen in techniek, betrouwbaarheid en service."

"CORRECTE SPOORVOLGING GARANTIE"

NIJEUWE WIND
Het meest trots is Steve op de Python, toch wel het paradepaardje

De Nederlandse telers die kiezen voor Beyne doen dat vanwege de wielbesturing. De Python wordt standaard uitgerust met wielbesturing die proportioneel aangestuurd wordt door middel van een gyroscoop (elektronisch kompas) en werkt in functie van de indraaisnelheid van de trekker. "Hierdoor wordt een correcte spoorvolging gegarandeerd. De spuitboom is

daardoor rustiger, stabiel tijdens het sturen. Ook dat gegeven maakt de Python extra populair", stelt Vierstraete. "In de afgelopen acht jaar dat wij het bedrijf leiden, is de Python verantwoordelijk voor het grootste succes." De modellen PLK en Cobra zijn uitgerust met disselbesturing; het knippunt van de spuit bevindt zich precies tussen de achteras van de trekker

en de achteras van de spuit, en in optioneel proportionele sturing wat een correcte spoorvolging gegarandeerd.

UNIVERSELE NAMEN

De namen van Beyne doen denken aan de wildernis en de luipaarden in de productfolders versterken dat gevoel. Toch zijn de broers Vierstraete de rust zelve. "We heb-



De Python wordt afgemonteerd in de werkplaats die in Ichtegem staat. Deze uitvoering is 36 meter en heeft een tankvolume van 1200 liter met twee doppen. Het stuurmechanisme is een spuitboom met twee doppen.



Beyne wil de TerraDisc Pro nog meer in de markt zetten.

ben gekozen voor namen met een verhaal en geen saaie afkortingen. Bovendien zijn onze namen in alle talen hetzelfde en begrijpt iedereen wat het is. Bovendien zijn alle diernamen afkomstig van diersoorten die wendbaar zijn, gelijk aan onze spuitbomen. Het luipaard komt over van een bedrijfsovername van een Oostenrijks bedrijf (Vogel en Noot), waardoor we nu ook de Rotorkeopeg Arterra MS & Grip en de TerraDisc Pro in ons assortiment hebben. Omdat het goed past bij onze slangennamen hebben we dat zo gehouden. We zijn ook een jong en ambitieus bedrijf en daar past een 'wilde uitstraling' ook goed bij."

BETROUWBAARHEID

Duurzaamheid is een tweede speerpunt van het Belgische bedrijf. Alle machines zijn gezandstraald, gemetalliseerd en gepoederlakt

en gaan daardoor extra lang mee. Maar het belangrijkste focuspunt is betrouwbare spuiten leveren. "We willen een meerwaarde bieden door service, maatwerk en kwalitatief hoogstaande spuiten maken die lang mee gaan. Omdat onze spuit is ontwikkeld voor de aardappelteelt en daar al jaren succesvol draait, hebben we veel ervaring opgedaan in het produceren van betrouwbare spuittechniek voor de akkerbouwteelten. We hebben in Nederland al goede contacten in verschillende akkerbouwgebieden. Komende jaren hopen we in de Noordoostpolder en Flevoland ook meer spuiten te kunnen leveren via dealers in dat gebied."

VERWACHTINGEN

Voor de komende jaren is de Nederlandse markt dus een belangrijk focusgebied. Steve

Vierstraete wil echter niet overhaast te werk gaan: "We zijn nu acht jaar bezig en een mens wil altijd meer. Roemenië en Nederland zijn wel duidelijke groeimarkten voor ons, maar ik hoop vooral in de komende jaren dit werk te blijven doen. Ik zal altijd op de werkvloer actief blijven, want dat vind ik mooi om te doen. Ook gaan we proberen onze grondbewerkingsmachines zoals de TerraDisc Pro nog meer in de markt te zetten. Ook verwacht ik met de Anaconda 1800 en 2000 veel marktaandeel te pakken bij de zelfrijdende spuiten. Die zijn gebouwd op een bestaand onderstel en daarvan maken wij zelf de opbouw. Hierdoor is ons productgamma compleet."

OPEN DAGEN

Begin december (van 6 tot en met 9 december) houdt Beyne open

dagen om dealers en akkerbouwers een kijkje achter de schermen te geven in de nieuwe productlocatie waar de montage van de spuitmachines en grondbewerkingsmachines van Beyne plaatsvindt. "Donderdag 6 december organiseren we een dealdag. Vrijdag, zaterdag en zondag is iedereen welkom. Tijdens die dagen is er ook een tombola. Iedereen die dan een machine gaat bestellen, maakt kans op mooie prijzen waaronder een hogedrukreiniger en een GPS-systeem van Müller." ■

MEER INFORMATIE OVER BEYNE?

Beyne NV
Website: www.beyne.be
Tel. +0032 (0)51 58 85 34
CP: Stefan van Meurs, Salesmanager Nederland, stefan.vanmeurs@beyne.be, 0614407114



KLK HIER VOOR DE ONLINE AKKERBOUWKRANT

VOORWOORD

Na droogte komt...

Aan het einde van 2018 kijken we terug op het teeltseizoen, is er aandacht voor de bewaring en wordt er alweer volop vooruitgekeken naar 2019!

In deze editie van de Akkerbouwkrant neemt de Interpom Primeurs in Kortrijk een belangrijke plaats in. Hier worden traditiegetrouw veel nieuwe machines en methoden gepresenteerd. Ondanks dat de beurs in België plaatsvindt komen er jaarlijks veel Nederlandse akkerbouwers op af. Inspiratie opdoen, contacten leggen of gewoon even mooie glimmende machines kijken.

We geven een kijkje achter de schermen bij de ontwikkeling van de nieuwe ventilator gemaakt door Tolsma-Grinich, dat de naam van het nieuwe model op de Interpom bekendmaakt. Ook gaan we langs bij Vegnie, een innovatieve nieuwkomer op de mechanisiemarkt. Eigenaar Erik van der Vegt is het brein achter deze hard groeiende organisatie in Luttelgeest.

Een ander merk dat hard aan de weg timmert, is het Oostenrijkse merk Pöttinger. Gaat deze nieuwkomer de Nederlandse markt veroveren? Dat is in elk geval wel het doel van Beyne in België. In deze editie maakt u nader kennis met de mensen achter deze bedrijven.

Naast de Interpom is er ook aandacht voor de afzetstrategie (Nedato), teeltbegeleiding (ICL/Alliance & BASF) en ontbreken onze vaste rubrieken Aan tafel bij... en Delphy's Actuele Akkerbouw natuurlijk niet.

Voor de gehele akkerbouwsector zal 2018 een jaar zijn die we niet snel vergeten. Tegenvallende opbrengsten in de uien en aardappelen door de extreme droogte, die tot ver in het najaar aanhield. De oogstomstandigheden waren meestal prima, hoewel dat letterlijk wel wat stof deed opwaaien. Is 2018 een ophaal voor de komende jaren of gaat 2019 weer totaal anders worden? Met Broere Beregening gaan we in elk geval dieper in op het zelfvoorzienend vermogen van akkerbouwers door middel van wateropslag.

Allemaal ontwikkelingen die we de komende tijd op de voet blijven volgen, omdat ze nu eenmaal van grote invloed kunnen zijn op de toekomstige bedrijfsvoering, de teeltstrategie, het bouwplan en wellicht zelfs op de visie.

Ook dit keer hopen wij dat u veel leesplezier beleeft aan de Akkerbouwkrant.

Met agrarische tekstgroenten, Richard Bender, Eindredacteur