



# Pas op de plaats maken, maar niet heus...

Regio-in-Beeld Haaren en Udenhout: Boomkwekerij Johan van der Mee wordt binnenkort Nieuwelaar - Van der Mee Tuinplanten

Het is de afgelopen jaren hard gegaan met de ondernemers Johan van der Mee en Mark van de Nieuwelaar. Voor sommigen is dat misschien signaal om pas op de plaats te maken, maar zoals zo vaak kruipt de ambitie waar hij niet gaan kan. Johan van der Mee roept zelfs: 'Wij gaan vlammen.'

Auteur: Hein van Iersel



5 min. leestijd



Het bedrijf heet nu nog Boomkwekerij Johan van der Mee, maar lang gaat dat niet meer duren. Echtgenote Ilona van de Nieuwelaar laat mij vol trots het logo zien van het nieuwe bedrijf van vennoten Johan van der Mee en Mark van den Nieuwelaar. Ik zie dat er oorspronkelijk twee mogelijke bedrijfsnamen waren: *Nieuwelaar - Van der Mee* en *Van der Mee Nieuwelaar*. Nieuwelaar Van der Mee blijkt te hebben 'gewonnen'. Natuurlijk kan ik het niet laten een flauwe opmerking te maken: 'Daar is natuurlijk de nodige strijd over gevoerd en Van den Nieuwelaar heeft gewonnen.' Ilona van den Nieuwelaar: 'Haha, nee, dat valt wel mee. Ik had graag een wat neutralere naam gekozen, maar Johan van der Mee vond het belangrijk zijn eigen naam terug te zien. Verder vonden we deze volgorde het beste klinken.'

**'Eén keer per twee weken gaan we bij elkaar zitten en spreken we alles door. Verder bemoeien we ons wel actief met elkaars investeringen'**

Het ontstaan van het nieuwe bedrijf is in een paar regels te vertellen. Mark van den Nieuwelaar kwam in 2003 werken in het bestaande bedrijf van Johan van der Mee, dat lag aan de Belversestraat in Haaren. Al gauw bleken Van der Mee en Van den Nieuwelaar een gouden koppel, want amper drie jaar later kocht Mark van den Nieuwelaar al een deel van de aandelen. De arbeidsverdeling tussen beide vennoten was ook van meet af aan duidelijk. Johan van der Mee is wat ongepolijster, wat directeur en misschien iets minder diplomatiek. Hij werd verantwoordelijk voor de kwekerij. Mark van den Nieuwelaar, wat commerciëler ingesteld en meer op klanten gericht, is verantwoordelijk voor de handelsactiviteiten van het groeiende bedrijf.

#### Ongeluk

Het bedrijf groeit, zoals gezegd, en daarbij blijkt dat de locatie aan de Belversestraat zacht gezegd niet optimaal is. Mark van den Nieuwelaar: 'Eigenlijk is het bijna een wonder dat daar nooit

een ongeluk is gebeurd met ladende en lossende vrachtauto's. We hadden te weinig ruimte op het eigen terrein, dus laden en lossen moest voor een groot deel op de weg gebeuren.' Ook hier gold gelukkig: als de nood het hoogst is, is de redding nabij. In 2012 konden beide vennoten de helft van het bedrijf Van der Wiel aan de Oisterwijkseweg in Haaren overnemen. De eigenaar van dit plantencentrum wilde een stap terug zetten en de locatie was veel geschikter als handelslocatie dan de oude plek. Er was voldoende ruimte voor het laden en lossen van de eigen vrachtauto, maar ook van die van leveranciers en hoveniers die planten komen halen. Concurrentie van de oude eigenaar, Van der Wiel, viel niet te verwachten. Zijn bedrijf richt zich vooral op particulieren, de cash & carry van Van den Nieuwelaar en Van der Mee op professionele afnemers, dus hoveniers, grootgroenverzorgers en een beperkt aantal gemeentes.

De tweede grote stap die Boomkwekerij Johan van der Mee maakte, was afscheid nemen van de oude kwekerij aan de Belversestraat. Mark van den Nieuwelaar geeft de credits daarvoor vooral aan zijn medevenoot Johan van der Mee. 'Hij is sowieso meer een strateeg dan ik. Hij kan ver vooruitkijken en weet welke stappen hij moet zetten om zijn doelen te bereiken.' In 2016 kocht Van der Mee privé een bestaande kwekerij van Van de Langenberg in het nabijgelegen Bostel. Niet alleen de kwekerij werd overgenomen; ook de specialiteit in *Pieris*, *Skimmia* en *Rhododendron* bleef na de overname onveranderd. Johan van der Mee praat er met onverholen trots over: 'Wat wij aan kassen

**Naam bedrijf:** Nieuwelaar van der Mee  
Tuinplanten (voorheen Boomkwekerij Johan van der Mee vof)

**Namen eigenaar:** Johan van der Mee en Mark van den Nieuwelaar

**Opgericht in:** 2002

**Aantal hectares:** Containerveld: 5 ha

**Onder glas:** 2 ha

**Volleggrond apart:** 2 ha

**Dominante grondslag:** zandgrond

**Aantal medewerkers:** 9

**Gespecialiseerd in:** Breed assortiment heesters in zowel container als volleggrond.

**Drie belangrijkste gewassen/soorten:**  
*Pieris*, *Skimmia*, *Rhododendron*

hebben is misschien niet heel bijzonder, maar vooral de teelt van *Skimmia* komt heel precies en wij hebben dat sinds de overname van het bedrijf van Jo van de Langenberg in 2016 in sneltreinvaart onder de knie gekregen.' De moeilijkheid van *Skimmia* zit met name in de bemesting; dat is een vak apart. Een tweede moeilijkheid is de bevruchting van de besskimmia's. Ook dat is een kunstje dat de oude eigenaar, Van den Langenberg, met veel leergeld onder de knie heeft gekregen. Die kennis is inmiddels grotendeels overgedragen, hoewel de oude eigenaar nooit verder dan één telefoontje verwijderd is. Johan van der Mee: 'Als ik hem bel, is hij er in tien minuten.' Het bestuiven van *Skimmia* gebeurt overigens met wind of eigen luchtverplaatsing. Johan van der Mee: 'Je zet in een





Johan van der Mee



Mark van den Nieuwelaar

## Uw redacteur is natuurlijk geen psycholoog, maar de samenwerking tussen de heren én hun beider echtgenotes lijkt zo op het oog voorspoedig te verlopen

bed met vrouwelijke planten her en der een aantal mannelijke bestuivers. Vervolgens zorg je door middel van veel wind en werveling van wind dat de planten worden bevrucht.' In een rapport van de Universiteit van Wageningen uit 2004 over de bestuiving van *Skimmia* is te lezen dat je het best met bijen kunt bestuiven. Van der Mee bestrijdt dat. Volgens hem is bestuiving door wind effectiever, hoewel hij ook ziet dat bepaalde soorten het beter doen dan andere.

### Twee bedrijven op één kussen

In het oude bedrijf aan de Belversestraat waren de twee functies, handel en opkweek, nog geconcentreerd op één locatie, maar inmiddels zit er minimaal een kwartiertje rijden tussen de handelspoot en de kwekerij. In principe past dat prima bij de

specialiteit van de beide directeuren: Van den Nieuwelaar is de handelsman en Van der Mee de kwekerijspecialist. De beide vennoten laten elkaar grotendeel vrij in de invulling van hun taken. Van den Nieuwelaar: 'Eén keer per twee weken gaan we bij elkaar zitten en spreken we alles door. Verder bemoeien we ons wel actief met elkaars investeringen. Als we een nieuwe wiellader of snoeimachine nodig hebben, gaan we samen op pad om de beste uit te kiezen. We praten en discussiëren langer over nieuwe machines dan over een nieuwe medewerker, hoewel we ook de sollicitatiegesprekken gezamenlijk afnemen.' Uw redacteur is natuurlijk geen psycholoog, maar de samenwerking tussen de heren én hun beider echtgenotes lijkt zo op het oog voorspoedig te verlopen. Ilona van den Nieuwelaar, tijdens het interview hoogzwanger van de vierde nakomeling, zorgt voor de marketing, het bijhouden van de website en diverse administratieve werkzaamheden. Chantal van der Mee is ook werkzaam in het bedrijf en houdt zich voornamelijk bezig met boekhouding en personeelsadministratie.

### Pas op de plaats

'Wat ga je nu doen?' vraag ik aan Mark van den Nieuwelaar. 'Het bedrijf staat nu.' Van den Nieuwelaar antwoordt politiek correct: 'Pas op de plaats maken.' Als ik zeg dat ik dat niet echt geloof, moet Van de Nieuwelaar lachen en weet hij eerlijk te melden: 'Eigenlijk willen we nog wel een paar dingen.' Hoog op de wensenlijst staat in ieder geval een aparte kas met daarin een aparte moederhoek om *Skimmia*-stek vanaf te halen. Als ik tien minuten later met Van den Nieuwelaar en zijn

vrouw Ilona over de cash & carry loop, blijkt dat er nog wel wat meer wensen zijn. Ook de inrichting van de bescheiden containervelden achter de geïsoleerde bedrijfshal laat te wensen over en schreeuwt om een upgrade. Dat geldt ook voor het bedrijf in Boxtel. Van der Mee klaagt over de veel te kleine ontvangsthal, maar doet geheimzinnig als ik hem vraag naar zijn plannen voor de toekomst. Eén stap zou makkelijk zijn: het oude bedrijf aan de Belversestraat in Haaren is nog steeds zijn eigendom en zou na het opzeggen van de huur weer betrokken kunnen worden als tweede locatie.



Be social

Scan of ga naar:

[www.boom-in-business.nl/artikel.asp?id=23-7547](http://www.boom-in-business.nl/artikel.asp?id=23-7547)