



MELKKOEIEN HUISVESTEN IN EEN HELLINGSTAL

Eind augustus bracht de themagroep Rundvee een studiebezoek aan enkele melkvee- en vleesveebedrijven in Niedersachsen (Noord-Duitsland). Ze bezochten ook het melkveebedrijf van de familie Weseloh in Schneverdingen. Het bedrijf wordt sinds enkele generaties gerund door de familie Weseloh. Met een uitgesproken visie en op eigen kracht wordt het bedrijf uitgebouwd. – *Roel Vaes, Studiedienst - adviseur Rundvee*

De familie Weseloh baat al gedurende enkele generaties een gemengd bedrijf met melkvee en akkerbouw uit in Schneverdingen. Op deze locatie werd al in 1860 geboerd. Eind jaren 1950 kwam de familie Weseloh op het bedrijf aan. Destijds was het een gemengde uitbating met acht koeien, mestkalveren, varkens en akkerbouw (aardappelen en graan). Door de jaren bouwde de familie de takken melkvee en akkerbouw verder uit. Momenteel melkt ze 80 koeien en bewerkt ze 110 ha, waarvan 30 ha grond in eigendom is en 80 ha pachtgrond. Het teeltplan omvat ongeveer 45 ha grasland en 65 ha granen. De belangrijkste granen zijn maïs, rogge, zomergerst en tarwe. In 2002 kwam zoon Jorn mee in het bedrijf en werd de melkveestal vernieuwd en uitgebreid.

Hellingstal

De 60 melkkoeien waren tot 2002 gehuisvest in een bindstal. Toen duidelijk werd dat zoon Jorn mee in het bedrijf wilde

stappen, zijn de plannen voor een nieuwe stal gemaakt. Vader Weseloh had een duidelijk beeld voor de toekomstige huisvesting van zijn koeien. De koeien zouden in een hellingstal op stro zitten, volgens hem de ideale huisvesting qua

.....
Door het hellingsprincipe wordt de mest door de koeien naar voren gebracht.

koecomfort en stroverbruik. Het probleem was dat geen enkele constructeur van melkveestallen deze stal kon aanbieden. Uiteindelijk nam de familie Weseloh het heft in eigen handen en tekende ze zelf een hellingstal uit. Meer nog, de stal werd ook zelf gebouwd tussen 1999 en 2002. Het resultaat is een 6% hellingstal

met boxen van 6 x 6 meter. De voorzijde van de boxen aan het voerhek wordt tweemaal daags uitgemest. Het ligbed achteraan de boxen wordt continu ingestrooid, maar is sinds 2002 nog niet uitgemest. Door het hellingsprincipe wordt de mest door de koeien naar voren gebracht. Zo heeft de familie Weseloh een gemiddeld dagelijks stroverbruik van 4,5 kg per koe. Momenteel worden de melkkoeien in twee groepen gehuisvest en gemolken in een 2 x 6 visgraat.

Bedrijfsvoering

De hoogproductieve groep krijgt naast het basisrantsoen van gras en maïs tot maximaal 5 kg krachtvoer. Enkele weken voor het bezoek is het bedrijf gestart met het produceren van ggo-vrije melk. Dit is een belangrijk thema in Duitsland. Voor de ggo-vrije melk krijgen ze op termijn 1 eurocent per liter extra. Bedrijfstech- nisch was de omschakeling vrij eenvoudig. Er moest enkel een ander type

krachtvoer gevoerd worden. Ook de koeien leken de overgang goed te verteerden. Er was geen grote terugval in productie. De familie Weseloh hoopt dat deze resultaten zich de volgende maanden zullen bestendigen. In de weideperiode gaan de koeien enkel in de voormiddag buiten. Momenteel zit het bedrijf op een gemiddelde melkproductie van 9200 liter per koe. Door de mindere kwaliteit van het ruwvoer het voorbije seizoen is de productie met 600 liter per koe gedaald ten opzichte van vorig jaar. De familie kruist sinds enkele jaren de kudde met Fleckvieh om weer meer robuuste dieren te krijgen. Daarbij wordt ook gebruik gemaakt van gesekest sperma. Het jongvee wordt genomisch getest en de mindere vaarskalveren worden als ze ongeveer 12 weken zijn verkocht voor zo'n 400 euro. Deze dieren gaan naar Turkije. Naast het gesekest sperma worden de mindere koeien gekruist met een vleesstier. Momenteel kruisen ze in met Uckermark-stieren, oud Duits vleesras. Ze hebben ook geëxperimenteerd met Belgisch witblauw, maar dit leverde te zware kalvingen op.

Concurrentie voor grond

Het groene energiebeleid in Duitsland heeft de voorbije tien jaar de investeringen in biogasinstallaties sterk gestimuleerd. Het bedrijf van de familie Weseloh is omringd door enkele biogasinstallaties in de regio. De opmars van de biogasinstallaties heeft de voorbije jaren de concurrentie voor grond en maïs doen toenemen en de pachtprizen de hoogte ingejaagd. Grondprizen zijn in tien jaar tijd verdrievoudigd tot verviervoudigd tot 30.000 à 40.000 euro/ha voor zeer arme zandgronden. Ook de pachtprizen zijn sterk gestegen. Er worden pachtprizen van 700 tot 1000 euro/ha betaald om maïs te telen. De pachtwetgeving in Duitsland is veel minder uitgebouwd dan bij ons. Pachtprizen en pachtperiodes worden onderling afgesproken tussen eigenaar en pachter. Heel wat gronden hebben dan ook kortlopende pachtcontracten. Op het bedrijf van de familie Weseloh is ongeveer 60 ha ingedeekt met kortlopende (tot 2 jaar) pachtcontracten. Met de sterk gestegen pachtprizen wordt het moeilijker om deze gronden te behouden.

Toekomst

De toekomstperspectieven van het bedrijf hangen af van heel wat factoren. Momenteel tracht de familie Weseloh het bedrijf technisch verder te optimaliseren. Op



- 1 De zelf gebouwde hellingstal heeft een hellingspercentage van 6%. De voorzijde van de boxen aan het voerhek wordt tweemaal daags uitgemest. Het ligbed achteraan de boxen wordt continu ingestrooid.
- 2 De familie Weseloh baat al gedurende enkele generaties een gemengd bedrijf met melkvee en akkerbouw uit in Schneverdingen.
- 3 Het jongvee wordt ook gehuisvest in stroboxen.
- 3 Vader Weseloh en zoon Jorn, die in 2002 mee in het bedrijf kwam.

termijn heeft het bedrijf de mogelijkheid om de stal in oppervlakte te verdubbelen. Of dit zal gebeuren, is afhankelijk van de evolutie van de pachtprijs en grondbeschikbaarheid, de melkprijs, arbeid, de milieuwetgeving ... Inzake arbeid kan het bedrijf nog evolueren naar meer loon-

werk en minder jongvee. Ondertussen is de familie Weseloh ook sinds enkele jaren gestart met verbredingsactiviteiten. Zo verhuurt ze twee vakantiewoningen en baat ze een camping uit. ■