



Ontwikkelen en optimaliseren in sneltreinvaart

Georganiseerd, vooruitdenkend, met lef en gericht op arbeidsgemak. Vier indrukken die je krijgt als je met Yann en Tom Vanhees over hun bedrijf loopt. De broers werken hard aan de optimalisatie van hun vleesvee- en akkerbouwbedrijf, waar Belgisch witblauw en de teelt van aardappelen centraal staan.

TEKST WIM VEULEMANS

Minder dan 500 meter ligt de authentieke hoeve van Yann (39) en Tom Vanhees (40) af van het historische stadcentrum van Zoutleeuw, een stad met een rijk verleden. Verborgen achter de beschermde hoeve ligt een deel van het moderne vleesveebedrijf van de broers Vanhees. 'Ik moet nog even twee dieren insemineren', verwelkomt Yann ondergetekende. Een imposante rij koeien staat rustig te vreten aan het voerhek in de nieuwe stal. Slechts één groot hok voor 60 koeien? 'Ja', zegt Yann stellig. 'Waarom zouden we ze opsplitsen? Het is makkelijker om te strooien, handig om te mesen. En in de zomer kunnen de dieren makkelijk uit de weide de stal in opdat we snel een handeling kunnen uitvoeren of ze

bij kunnen voeren. En we hebben maar één borstel nodig', voegt hij er lachend aan toe. Die ene koeborstel is bovendien zo vastgemaakt dat hij snel in een andere stal is op te hangen.

Twee takken uitgebouwd

In 2003 namen de broers het ouderlijk bedrijf 'De Scholierenhoeve' over. Op dat moment werden er naast de 150 witblauwen ook nog eens 50 zwartbonte holsteins gemolken. Een groot deel van hun melk werd verzuiveld in diverse hoeveproducten. Daarna ontwikkelde het bedrijf zich in sneltreinvaart. In 2007 stopten de broers omwille van het beperkte quotum met melken, een jaar later ook met het verkopen van zuivel.



▲ Vanaf 10 maanden krijgt elke vaars een Ovalert-halsband om

‘Niet alleen het maken van deze hoeveproducten is enorm tijdrovend, maar ook de verkoop ervan. Het was op een bepaald moment te veel werk voor één persoon, maar we konden het ons niet permitteren om er iemand anders bij te zetten’, verduidelijkt Yann de beslissing van destijds. Vanaf dan leggen ze zich volledig toe op Belgisch witblauw en de teelt van aardappelen. Heel de bedrijfsvoering wordt rond deze twee takken uitgebouwd. Yann focust zich op de veestapel, terwijl Tom zich bezighoudt met de aardappelen. Het bedrijf is in 2004 immers gestart met het wassen en verpakken van aardappelen. Elk jaar vermarkt en verdeelt het bedrijf tien hectare aardappelen rechtstreeks aan de consument of de handel, de overige productie wordt geleverd aan de fabriek. Op het moment dat de broers Vanhees stopten met hoevezuivel, namen ze een bedrijf over in het nabijgelegen Melkwezer. Op deze locatie waren al twee grote stallen en de nodige sleufsilos aanwezig, in 2010 bouwden ze er een nieuwe aardappelloods. Drie jaar later kwam daar nog eens een loods bij voor stro- en mestopslag. Sinds de bouw van een nieuwe stal in Zoutleeuw in 2017 is het plaatje compleet voor het bedrijf. ‘Althans voor even’, lacht Yann. ‘Concrete plannen hebben we

BEDRIJFSPROFIEL

Zoutleeuw



eigenaren : **Tom en Yann Vanhees**
 plaats : **Zoutleeuw en Melkwezer**
 veestapel : **400 Belgisch witblauwen,**
160 kalvingen per jaar
 grondgebruik : **157 ha met 50 ha weide,**
12 ha suikerbieten, 20 ha mais,
45 ha aardappelen en 30 ha graan
 (waaronder 10 ha spelt)



Yann en Tom Vanhees namen in 2003 het ouderlijk bedrijf over

momenteel niet. Maar het optimaliseren van onze bedrijfsvoering hebben we steeds in het achterhoofd.’

Lengte en breedte in een dier

In het verleden verscheen vader August samen met zijn twee zonen al eens met dieren op een prijskamp. Maar vandaag is dat geen doel meer voor het bedrijf. De dieren die op de prijskamp verschijnen, zijn niet altijd de dieren die Yann in de stal wil hebben. ‘Al komen ze wel wat dichter bij elkaar dan tien jaar geleden’, zegt Yann. ‘Voor ons moet een koe zowel breed als lang zijn. En ook hoogtemaat is belangrijk.’ Die focus vertaalt zich in een stiergebruik waarvan Resistant d’au Chêne een groot deel heeft opgeëist. Meer actueel maken stieren als Zougar d’Ozo, Rejoui d’Argenton, Tetu de la Coue en Komeet en Idéfix van Terbeck de dienst uit. In de selectie van stieren kijkt Yann niet alleen naar het bovenvermelde beeld van de ideale koe, maar legt hij ook een duidelijke ondergrens voor beenwerk en een makkelijke opfok van de kalveren. ‘Momenteel hebben we ook nog een eigen stier die de dieren die moeilijk drachtig worden voor zijn rekening neemt, maar ik weet niet of we een eigen stier gaan blijven inzetten’, geeft

De authentieke voorgevel van De Scholierenhoeve





De aardappelen worden deels rechteerks aan de consument en de handel vermarkt



In de afmestfase krijgen zowel de stieren als de koeien steeds aardappelen bijgevoerd

Yann aan. 'Het kan goed zijn dat dit de laatste is. Het aantal koeien dat zo'n stier nog moet dekken, is eigenlijk te beperkt.'

Meer grip op vruchtbaarheid

Een jaar geleden investeerde het bedrijf in het vruchtbaarheidsmanagementsysteem Ovalert. 'Door de groei van onze veestapel verloren we toch wel de grip op de vruchtbaarheid van onze dieren', geeft Yann aan. 'En met de SCR-halsbanden van Ovalert hebben we die grip terug, vooral bij de vaarzen.' Vanaf tien maanden krijgt elke vaars een halsband aan en worden de data geregistreerd. 'Ik merk toch al dat de vaarzen vlotter drachtig worden', merkt Yann. 'Regelmatig heb ik al vaarzen geïnsemineerd die ik niet tochtig had gezien, maar waarvan Ovalert wel de tocht aangaf. En ik ga ook volledig verder op het moment van inseminatie dat Ovalert me adviseert. Ik heb de indruk dat dit later is dan het moment waarop ik voorheen insemineerde.'

Extra structuur via kaf van spelt

Ook de voeding van hun dieren wordt door de broers steeds samen met hun vertegenwoordiger van Alpha geoptimaliseerd. Ze maken daarbij voor de samenstelling van hun rantsoen enkel gebruik van enkelvoudige grondstoffen, die op het bedrijf worden opgeslagen. Gras en mais zijn voor het oudere deel van hun veestapel de voornaamste voercomponent en worden steeds samen met stro en mineralen als basis ver-

strekt. 'Op die manier zorgen we voor een goede mineralen- en structuurverstrekking. Om diezelfde reden maken we sinds enige tijd ook gebruik van het kaf van spelt. Het zorgt voor meer structuur in het rantsoen van het jongvee, de vaarzen en de stieren in opfok. Het is een goed product, maar op een grote opligger kan maar vijf ton kaf. Je vervoert dus vooral lucht', grapt Yann.

Tot acht maanden oud krijgt het jongvee naast het kaf van spelt een mengeling van spelt, droge pulp, lijnschilfers, vinasse en mineralen. Vanaf die leeftijd krijgen vaarzen en stieren elk hun eigen rantsoen en komt er ook ruwvoer bij. Voor de vaarzen is dit mais, gras en perspulp, aangevuld met speltkaf, spelt, lijnschilfers en mineralen. De stieren krijgen in de groei-fase mais en perspulp, aangevuld met speltkaf, droge pulp, lijnschilfers, vinasse en maismeel en mineralen. 'In de afmest-fase wordt dit rantsoen zowel voor de koeien als voor de stieren verstrekt, maar dan wel aangevuld met aardappelen', geeft Yann aan. 'De ervaring leert ons dat de dieren dan beter blijven vreten en ze mooier afgemest geraken. Bij de koeien resulteert dit in een daggroei van 1,7 kilogram per dag.' De broers wegen deze groep dieren ook steeds tweemaal in de afmestfase. Op die manier kunnen ze de prestaties van nabij opvolgen en bijsturen waar nodig.

Afzet deels in eigen handen

Naast de eigen stieren en koeien kopen de broers ook nog extra koeien aan die ze afmesten op hun bedrijf in Melkwezer. Bij de eigengefokte koeien streven ze naar een slachtleeftijd van iets meer dan vier jaar en driemaal kalven. 'Het grootste deel van de afgemeste dieren wordt via dierhandelaar Leemput geslacht en verkocht', verduidelijkt Yann. 'Daarnaast leveren we ook maandelijks een aantal dieren aan een slager en vermarkten we ook zelf het vlees van een stier.'

De broers werken daarbij met pakketten van zes of twaalf kilogram, vacuüm verpakt. Daarnaast staan op hun bedrijf in Zoutleeuw ook nog automaten voor brood, melk, aardappelen en vlees. Deze twee laatste worden door het bedrijf zelf gevuld, de andere door externen. 'De aardappelautomaat hebben we al langer in gebruik', geeft Yann aan. 'Deze voor vlees is wat recentere. Het is vooral de combinatie met de vier automaten die een meerwaarde heeft. Maar het grootste voordeel van de vleesautomaat is dat we voortaan niet moeten wachten tot het te slachten dier voor honderd procent is verkocht. We kunnen het overschot makkelijk invriezen en de pakketjes dan in de automaat verkopen', besluit Yann. |

Op het bedrijf in Zoutleeuw staan vier automaten, waaronder een met vlees

