

# GERICHTE TEELTKEUZE BIJ BOOMKWEKERIJ BOPLANT

Wouter Bogaert van het bedrijf Boplant uit de Grote Steenweg in Lede heeft zich in de 20 jaar dat hij zijn boomkwekerij runt, snel aangepast aan de veranderende markt en is van algemene vollegrondkwekerij overgestapt naar speciaalteelten, namelijk Ilex, groendakmodules en bodembedekkers in de vorm van plantenmatten. Het bedrijf richt zich op flexibele wijze naar de vraag van de markt met aandacht voor nieuwe introducties.

.....  
*Willy De Geest*

Wouter is zich vrij kort na de start van zijn boomkwekerij gaan richten op een specifieke teelt: na 5 jaar koos hij voor de teelt van Ilex. Wouter: "Het liet mij toe om te focussen en daarmee sterk te staan met een specifiek product maar het garandeert ook een meer regelmatige afzet omwille van het continue aanbod."

De teeltomschakelingen gingen gepaard met investeringen in een 2,5 ha groot containerveld (teeltdoek en vloemat) met waterdrainage en 1 ha serres. Ondertussen worden er nog een 5.000 m<sup>2</sup> serres bij gehuurd. Daarnaast is er nog 8 ha vollegrondteelt waarop o.a. de moederplanten van de Ilex staan. Wouter werkt met 2 vaste arbeidskrachten aangevuld met 5 à 9 seizoenarbeiders. Bij het buitenzetten worden de planten voorgesorteerd op een tafel en worden ze vervolgens via de transportband op de gietmolen uitgezet.

## Ilex voor de kerst

Momenteel is Ilex met 80% van de totale productie de belangrijkste teelt van Boplant. In het teeltplan werd gekozen voor twee groene soorten, namelijk Ilex meservae 'Blue Maid' en 'Blue Angel' en één bonte, de Ilex aquifolium 'Argentea marginata'. Beide groene soorten geven de beste besbezetting en kunnen als jonge plant al met bes verhandeld worden. De belangrijkste maat is P13, een driejarige teelt vanuit stek, maar er is ook aanbod van mini's in P6 (jaarteelt) en een tussenmaat in P 10,5 (tweejarige teelt). In de teeltplanning wordt ook spreiding van de bloei voorzien zodat er een aanbod over langere periode mogelijk is.

Een deel is binnenproductie gezien het visuele aspect zeer belangrijk is voor verkoop met de kerst: "Een plant zonder bes heeft voor deze gerichte verkoopperiode geen waarde". Het bedrijf heeft trouwens al een ernstig geval van hagelschade meegemaakt.



▲ Wouter Bogaert kiest voor zeer gerichte marktsegmenten



▲ Bodembedekkers worden aangeboden onder de vorm van matten



▲ Ilex mes. 'Blue Angel' klaar voor de najaarsverkoop



▲ Sedummatten vormen een aanvulling van het sortiment voor verkoop in het voorjaar



▲ Kant en klaar-module voor groendaken voor instant effect op de locatie

Belangrijke plantaspecten voor deze specifieke afzetmarkt voor Ilex zijn het blad, de beskleur en de snelle kleuring. Er wordt dan ook in die richting gekruist. Zoals bekend is veredeling een werk van lange adem. Enkel de helft van de veredelingen van Ilex is bruikbaar voor verder selectie omdat mannelijke planten geen bessen dragen. Pas na een tiental jaren ontwikkeling zijn selecties productierijp en dat moet nog de commerciële productie van start gaan. Boplant heeft nu 2 nieuwe selecties op stapel voor 2019-2020.

De afzet van de Ilex richt zich naar de groothandel die zelf de Ilex, eventueel met toegevoegde waarde, verkoopt aan de tuincentra. Wouter is vaste deelnemer aan de vakbeurs FLO-RALL die nu in Waregem Expo wordt gehouden. Ook hij kan de positieve sfeer die op de beurs heerste, beamen. De handel gaf een positieve indruk en je merkt ook dat de klanten ieder jaar opnieuw naar de beurs terugkomen. Een goed signaal.

### Groendakmodules en bodembedekkers

De verkoopperiode van de Ilex is vrij kort gezien deze richt zich op de kerstperiode (verkoop van oktober tot december) en daarom werden ook andere specialiteiten in het teeltprogramma opgenomen namelijk sedummatten, groendakmodules en bodembedekkers in de vorm van plantenmatten.

**De plantenmatten voor groendaken** werden 3 jaar geleden met succes geïntroduceerd. Het aanbod bestaat uit een standaardmengsel van Sedum. De Sedum wordt geteeld in een lavasubstraat. Sedum is dankzij zijn droogtetolerantie nu eenmaal de sterkste plant voor groendaken. Toch is een goede basisbemesting – Wouter gebruikt Osmocote – een belangrijke voorwaarde. Sedummatten vormen een soort van basismateriaal voor tuinaannemers die zelf verder in hun aanleg naar keuze kunnen diversifiëren, verduidelijkt Wouter. Het grootste deel van de productie vindt via groothandelaars zijn afzet in België, Frankrijk en het G.H. Luxemburg.

Het is een aanvullend product dat in het voorjaar kan verkocht worden. Wouter was vrij tevreden over de verkoop in het voorbije seizoen maar is toch voorzichtig voor de toekomst. Vooral in Nederland zijn er enkele grote spelers in het segment van de dakbegroening actief en ook bouwfirmas kopen matten aan of zaaien zelf al stekken. Veel speelruimte is er volgens hem niet.

Om flexibel te kunnen inspelen op allerlei soorten van concepten biedt Wouter nu ook modules met **cassetten** aan die kant en klaar op daken kunnen worden geplaatst. Het is zeer handig, maar niet zo goedkoop in de teelt omdat alles kant en klaar wordt aangeboden, stelt Wouter. Voor kleinere toepassingen blijft dit interessant maar Wouter voelt ook aan dat de grote spelers snel op evoluties inspelen. Het gaat blijkbaar heel snel in de wereld van de dakbegroening.

Voor de groendakcassettes en plantenmatten richt het bedrijf zich via de groothandel naar gemeentebesturen en tuinaanemers.

Naast Sedummatten heeft Boplant ook **matten met bodembedekkers** in zijn sortiment. De productie van beide is ongeveer even groot. Met de bodembedekkers wordt gemikt op het onmiddellijke effect en ze zijn zeer handig zijn voor de begroening van openbare plaatsen wegens het gemak aan onderhoud; denk bijvoorbeeld aan kerkhoven. Zo is bijvoorbeeld ook Pairi Daiza een goede klant voor dit type van product.

'Vinca en Persicaria doen het momenteel goed', zegt Wouter, 'maar toch is de markt zeer trendgevoelig en soms moeilijk om er gevat te kunnen op inspelen. Vorig jaar was bijvoorbeeld Waldsteinia in trek maar trends veranderen zeer snel. Het is daarom aangewezen om regelmatig het sortiment onder de loep te nemen, maar ik heb wel geleerd om niet te speciaal te

willen doen. De fundamentele functies van bodembedekkers blijven primeren, denk hierbij aan snel toegroeien, onderhoudsarm en gezonde planten.

### Blijven innoveren

De veredeling bij Boplant gebeurt al 15 jaar lang in nauwe samenwerking met medewerkers van ILVO die het protocol van veredeling en in vitro-vermeerdering op punt stellen. Criteria als bes, blad, kleur, compactheid, groeikracht en ziekteresistentie zijn hier aan de orde. Er gebeurt uiteraard veel overleg met teeltbegeleider Johan Vanderhaegen.

Wouter onderhoudt naast ILVO ook al geruime tijd goede contacten met prof. Stefaan Werbrout (Faculteit Toegepaste Bio-ingenieurswetenschappen, HoGent) en hij was van bij aanvang betrokken bij het project Sietinet waarvan Emmy Dhooghe nu nog steeds de Sietinet-community inhoudelijk voedt.

Verder kan het veredelingsprogramma via een ingediend project rekenen op innovatiesubsidies (\*) van het Vlaams Agentschap voor Innoveren en Ondernemen (VLAIO).

Blijven vernieuwen is noodzakelijk, is de overtuiging van Wouter. "De hedendaagse teler wordt geconfronteerd met uitdagingen zoals ondermeer de snelle vernieuwingsgolf in de sierteelt en de beperkingen rond de inzet van gewasbeschermingsmiddelen. Dankzij verdeling kan hier gepast op ingespeeld worden." ■

(\*) Kmo's met (toekomstige) activiteiten in het Vlaamse Gewest kunnen van het Agentschap Innoveren & Ondernemen een subsidie bekomen van 35% tot 55% (op de aanvaarde kosten met een maximum steun van €250.000) voor de uitvoering van bepaalde kmo-innovatieprojecten.

## CONCEPTNOTA ONROEREND ERFGOED GOEDGEKEURD

In juni werd door de Vlaamse regering een conceptnota goedgekeurd met betrekking tot de aanpassing van het Onroerenderfgoeddecreet.

.....  
Saartje Degelin, Boerenbond

De belangrijkste voorstellen in de conceptnota hebben te maken met archeologie. Om de huidige wachttijden voor de inschakeling van een erkende archeoloog te beperken, worden onder andere twee types van erkende archeologen voorgesteld en de vrijstellingen voor archeologisch vooronderzoek worden verder uitgebreid. De bekrachtiging van de archeologienota's, die vandaag moet gebeuren door het Agentschap Onroerend Erfgoed, wordt vervangen door een meldingsplicht. Als principe is dat positief, maar de meldingsplicht blijkt in realiteit toch nog steeds een verdoken goedkeuringsprocedure te zijn. De conceptnota geeft zelf wel aan dat de mogelijke negatieve impact voor de initiatiefnemer maximaal beperkt wordt. De Vlaamse regering is het er wel over eens dat er een bijkomende premie komt voor het verplichte archeologische vooronderzoek met een ingreep in de bodem en de premie voor buitensporige opgravingskosten wordt verhoogd van de huidige 40% tot 80%.

Tegelijkertijd met de goedkeuring van de conceptnota werd via het Vlaams Parlement al een beperkte wijziging aan het Onroerenderfgoeddecreet doorgevoerd en sinds 28 juli van toepassing op alle lopende vergunningsaanvragen. Zo wordt



er nog eens verduidelijkt dat er geen archeologienota opge maakt hoeft te worden voor het louter verbouwen of herbouwen van een bestaande constructie of voor de regularisatie van vergunningsplichtige projecten (zonder een bijkomende ingreep in de bodem). Belangrijk is ook het feit dat bouwheren hun vergunningsaanvraag kunnen indienen bij de vergunningverlenende overheid gelijktijdig met de archeologienota die ze ter bekrachtiging indienen. Je hoeft de bekrachtiging van de archeologienota dus niet af te wachten om de vergunningsaanvraag in te dienen. Wordt vervolgd. ■

[www.onroerenderfgoed.be](http://www.onroerenderfgoed.be)