

Vraag naar 'zwart' vlees ook bij verkoop fokmateriaal



De zwarte aberdeen-angusdieren van John Tait steken niet alleen prachtig af tegen de groene Ierse weides, ze leveren voor hem ook nog eens een exclusieve afzetmarkt op. Zowel de stieren als het vlees vinden gretig aftrek.

TEKST DIANE VERSTEEG

Naast de zwarte koeien staat er nog een zwart dier in de groene weide. Het heeft lange oren en een ander-soortige kop. 'Dat is mijn ezel Jack', zegt John Tait (58) breeduit lachend. 'Hij maakt voor mij de dieren halstermak: hij krijgt een halster om en het kalf ook. De ezel is sterker dan het kalf en zo leert deze te reageren op het halster.' Tait is trots op zijn veestapel, die loopt op in totaal 60 hectare grond vlakbij Midleton, in het oosten van de Ierse provincie Cork. Hiervan is 20 hectare in gebruik als bos, 32 hectare is gras en 8 hectare graan. Zijn ouders hadden vroeger een akkerbouwbedrijf, zelf hield de boomlange veehouder zich, behalve met de koeien, vooral bezig met compostering van groenafval. 'Aanleiding voor het opzetten van dit bedrijf waren de contacten die ik met hoveniers uit de omgeving had', vertelt Tait. 'Ze gebruikten de stalmest van de charolais- en angusdieren die ik tot 1999 afmestte.'

Grasgevoerd van Ierse komaf

In 1999 gooide Tait het roer om vanwege de bse-uitbraak in Groot-Brittannië. De vraag naar vlees liep terug en om die

helpt



▲ De voornaamste vleesproducenten op het bedrijf zijn de holstein-anguskruislingen, volgens Tait een 'match made in heaven'

reden besloot de veehouder zich te richten op de verwerking van groenafval tot hoogwaardige compost. Hij koos daarnaast voor het fokken van hoge kwaliteit aberdeen-angusdieren en zette een eigen afzetmarkt voor het vlees op onder de naam 'John Tait's Aberdeen Angus Beef'.

Dat laatste gaat hem naar eigen zeggen goed af. 'Vooral de lokale afzet draait goed', zegt hij hierover. Een kwart van het vlees gaat via de lokale slager naar restaurants en foodtrucks die een hoge kwaliteit vlees willen leveren om zich te kunnen onderscheiden op de markt. 'Grasgevoerde dieren van Ierse komaf: dat slaat aan bij de consument.'

Het goede imago zorgt ervoor dat ook buiten de landsgrenzen een grotere afzetmarkt ontstaat voor zijn vlees, maar Tait wijst erop dat dit een zaak is van de lange adem en van goed onderhandelen. Zo probeerde hij zijn vlees af te zetten in supermarkten in België. 'Maar zij zijn geïnteresseerd in de beste stukken vlees, die ik juist hier ook heel goed lokaal kan afzet-



BEDRIJFSPROFIEL

eigenaren	John en Kate Tait
plaats	Midleton
ras	aberdeen angus
grondgebruik	60 hectare
neventak	recycling

ten', zegt hij. 'Daarmee blijft er voor mij een betere prijs over dan wanneer ik het vlees moet exporteren.' Dat neemt niet weg dat zijn vlees op dit moment al wel in de nieuwe slagerij 'Wesley's' in Brussel wordt verkocht.

Grote vraag naar angus

De manier waarop Tait zijn gasten ontvangt, draagt zeker bij aan de vraag naar het vlees van zijn dieren. Direct neemt hij ze mee naar de groene heuvels op enige afstand van het erf, waar de zwarte koeien prachtig afsteken tegen de strakblauwe lucht. Ongeveer honderd kruislingen van angus- en holsteindieren staan hier te grazen. Zij zijn de belangrijkste vleesleveranciers. 'De kruising angus en holstein is een "match made in heaven", zegt hij. 'Holsteinvlees is net zoals het angusvlees prachtig gemarmerd, de angus voegt karkaskwaliteit eraan toe en verzekert de vleesproductie.'

Dat de vraag naar angusvlees op dit moment op een hoogtepunt lijkt te zijn, blijkt ook uit de vraag naar angusstieren. Tait verkoopt een stier voor 'thuisgebruik' voor gemiddeld meer dan 3000 euro. 'En daarnaast hebben ki-organisaties stieren van mij in hun pakket.' Voor Tait is de verkoop van stieren dan ook een goede 'tweede tak', naast de afzet van het vlees.

Weststellen angus

Weststellen Diego is de bekendste stier van het bedrijf en hij wordt ook vermarkt in Nederland. Hij stamt af van Liss Dana E680, die Tait aankocht van de fokker John Mcenroe. 'Maar ik heb zelf ook goed fokmateriaal staan', laat Tait weten. 'Weststellen Black Belinda is mijn favoriete koe.' Deze koe is inmiddels elf jaar oud en behaalde enkele keren een reservekampioenschap tijdens de nationale show in Tullamore. De koe leverde gemiddeld vier tot tien embryo's per keer, die in 50 procent van de gevallen ook tot een drachtigheid leidden. Sinds enige tijd krijgen koeien en stieren ook een waardering voor zowel slacht- als opfokkwaliteit: het zogeheten 'sterrenstelsel' van de Irish Cattle and Breeding Federation (ICBF). 'Maar het systeem is niet perfect', uit Tait zijn kritiek. 'Mijn beste koeien hebben lage cijfers gekregen voor hun opfokkwaliteiten: denk aan de hoeveelheid melk die ze geven', zegt hij. Vleeskoeien krijgen vrijwel standaard een lagere waardering voor de melkgift, want ze geven immers vrijwel precies wat het kalf nodig heeft. Dat het angusras op vleeskwaliteit wel hoog scoort, helpt hem bij de verkoop van de stieren. 'Dat is wel een groot geluk', zegt de veehouder.

Desalniettemin kiest Tait ervoor om bij alle koeien ki in te zetten. Zo kan hij het afkalfmoment beter bepalen en hij kan de beste stieren gebruiken. 'De koeien moeten in het najaar afkalven, zodat de dieren na anderhalf jaar slachtrijp zijn', zegt hij. 'De beste tijd voor de verkoop is maart.' Verkoop gebeurt vaak via de markt, waar Tait al verschillende keren met zijn dieren in de prijzen viel. 'Zo levert de ezel zijn geld ook op', besluit hij met een glimlach. |