

Haakman Flowerbulbs plaatst 3.800 zonnepanelen op land

‘Zonneakker visitekaartje voor het bedrijf’

Haakman Flowerbulbs legde vorig jaar een zonneakker van 1,2 hectare aan achter het bedrijf in Wervershoof (NH). Een mooi project, vonden de eigenaren en aanvankelijk ook gemeente Medemblik, maar omwonenden dachten daar anders over. Toch is Haakman trots op de zonne-installatie. „Het is een verrijking”, zegt mede-eigenaar Michiel Kruijer.

De 3.800 zonnepanelen op de zonneakker doen goed hun werk op een zonnige dinsdagochtend in maart. „De zonneakker is vorig najaar geïnstalleerd, we gaan er vanaf dit voorjaar echt de vruchten van plukken”, aldus Michiel Kruijer. De panelen kunnen op papier 1 tot 1,1 miljoen kWh per jaar opwekken. „Dat is 60 procent van de 1,5 miljoen kWh die wij per jaar op ons bedrijf verbruiken. Van die 60 procent kunnen we 65 procent direct gebruiken”, zegt hij. Kruijer is blij met de grondopstelling van

het project. De inrichting is zo gemaakt dat wanneer de panelen niet meer rendabel zijn of de gewenste opbrengst niet meer halen, ze eenvoudig uit de constructie kunnen worden geschoven en vervangen kunnen worden door nieuwe exemplaren. „We hebben voor iets duurdere panelen gekozen, om er zeker van te zijn dat we het maximale uit de subsidie halen”, zegt hij. „De fabrikant garandeert na twintig jaar nog 85 procent opbrengst.” Vanwege de matige draagkracht van de grond, klei op veen, is een speciale

schroefpaalfundering ontwikkeld, laat hij zien. „Het gaat hierbij om de trekkracht voor als de wind uit het noorden komt.” De fundering heeft zich inmiddels bewezen. Kruijer, lachend: „We hebben al storm gehad. De inrichting staat nog steeds.” De zonnepanelen zijn geplaatst op een perceel dat niet wordt gebruikt, tegen de zuidkant van het dorp Wervershoof. De bollenexporteur heeft in totaal 8 hectare in eigendom, maar dat land is niet in productie, zegt Kruijer. „Wij telen zelf geen bollen

Michiel Kruijer op de zonneakker. „De 3.800 zonnepanelen kunnen op papier 1 tot 1,1 miljoen kWh per jaar opwekken. Dat is 60 procent van de 1,5 miljoen kWh die wij per jaar op ons bedrijf verbruiken.”

meer. We zouden het land graag willen verhuren, maar we hebben hier ontzettend veel overlast van ganzen. Tijdens de aanvraag van de vergunning gaf GroenLinks aan tegen zonneakkers te zijn, omdat er duurzame landbouwgrond uit productie wordt gehaald. Voor ons is dit een waardeloos stukje land. Zolang wij niets tegen ganzenoverlast mogen doen, is er bijna geen agrarische bestemming voor ons land mogelijk.”

Piek in energiebehoefte

Haakman Flowersbulbs is een bloembollenexporteur en broeierij. De meest tulpenbollen voor de broeierij komen begin juli bij Haakman binnen. De bollen worden voor bewaarbanden gezet om ze in een optimale conditie te houden. Omdat de exporteur de bollen prepareert, is er extra veel koelvermogen nodig op het bedrijf. „Onze energiepiek ligt van juli tot en met oktober”, vertelt Kruijer. „Het voordeel van de zonnepanelen is dat de piek in onze energiebehoefte en de opbrengst van de zonnepanelen bijna op elkaar liggen. Ons bedrijf heeft een enorm voordeel van de gelijktijdigheid. In de toekomst willen we mogelijk uitbreiden en onderzoeken of we energie in accu's kunnen opslaan, om bijvoorbeeld heftrucks mee op te laden. Maar voor nu is het geld even op.”

Haakman heeft de zonnepanelen gedeeltelijk geplaatst met SDE+-subsidie en gedeeltelijk met subsidie uit de pot 'Asbest eraf, zonnepanelen erop'. Aanvankelijk was het de bedoeling dat de 3.800 panelen op de daken van de schuren werden geplaatst. Tijdens het maken van de offertes kwamen de eigenaren erachter dat er én niet genoeg zonnepanelen op de bedrijfsgebouwen pasten én dat de daken niet geschikt waren voor de installatie van de panelen. Ook was de ligging van de daken niet optimaal. „Het grootste deel van ons dakoppervlak is voorzien van kunststofdakbedekking”, vertelt Kruijer. „Het zijn daken uit het jaar 2000, het plastic wordt al stugger. Als je daar zonnepanelen op legt, creëer je duizenden potentiële lekkages. Daarom werden we geadviseerd voor een veldopstelling te kiezen.”

De elektriciteitsinstallatie op het bedrijf bleek ook niet geschikt voor het opwekken van zonne-energie te zijn. De aansluiting dateert uit de jaren tachtig van de vorige eeuw en was niet berekend op het verwerken van 1,1 miljoen kWh zonne-energie per jaar. Het was wel mogelijk om de aansluiting aan te passen, maar dat zou een hele dure operatie worden, legt Kruijer uit. Haakman koos ervoor de hoofdaansluiting te laten



De stelpoten van het draagframe zijn speciaal ontwikkeld voor de zonneakker, vanwege de matige draagkracht van het perceel.

zoals hij is en een hoogspanningsnet van 10.000 volt op het bedrijf aan te leggen. Ook werden een nieuwe transformator en een inkoopstation geïnstalleerd. Kruijer: „Met deze voorzieningen kunnen we, met het oog op eventuele bedrijfsuitbreiding, in de toekomst vooruit.”

Vergunningverlening

Tijdens het opvragen van de offertes vroeg Haakman tevens een vergunning voor de zonneakker bij gemeente Medemblik aan. Daar kregen de West-Friezen te horen dat er geen vergunning nodig was voor het installeren van zonnepanelen. Haakman maakte destijds gebruik van de regeling 'Kleinschalige duurzame energiewinning', terwijl het toch om een fors project ging. Daarom leek het de directie verstandig een omgevingsvergunning aan te vragen, in relatie tot de omwonenden, vertelt Kruijer. De vergunning werd in de zomer van 2015 gepubliceerd, er kwamen geen bezwaren op binnen. Nadat de gemeente de vergunning had verstrekt, hield Haakman een presentatie voor omwonenden. „Toen bleek dat enkele omwonenden helemaal niet zo blij waren met onze plannen”, zegt hij.

Haakman had voor de vergunningverlening gebruikgemaakt van de eerste offerte, maar besloot later met een andere partij in zee te gaan. De vorm van de opstelling op de zonneakker week iets af van de eerste tekening. „Er was wel overeenstemming bereikt over de gewijzigde tekening, maar de tekening was op de een of andere manier niet afgestempeld bij de gemeente”, legt Kruijer uit. „Bij het uitzetten van de inrichting kwamen enkele omwonenden tegen het project in het verweer. We zijn er uiteindelijk wel met de gemeente en omwonenden uitgekomen, maar het is jammer dat het zo heeft moeten lopen. We hebben een beukenhaag om het perceel aangelegd, zodat de burens niet tegen de zonne-installatie hoeven aan te kijken.”

Gemeente Medemblik omarmde het plan in eerste instantie, maar de gemeente is na dit project voorzichtig geworden in het toestaan van grootschalige initiatieven

met zonnepanelen, weet Kruijer. Een woordvoerder van de gemeente laat weten dat Medemblik geen specifieke beleidsnotitie voor de plaatsing van zonneweides heeft, maar dat de gemeente daar wel mee bezig is. In afwachting van dit beleid staat de gemeente positief tegenover kleinschalige zonneweides op bestaande bouwblokken. Voor de vestiging van grotere zonneweides wordt per aanvraag een afweging gemaakt. Daarbij wordt ook gekeken naar wat de provincie in haar beleid toestaat.

Positieve uitstraling

Hoewel de zonneakker niet zonder slag of stoot tot stand is gekomen, is Kruijer blij met het eindresultaat. „Het is niet iets wat je zomaar even doet. Maar de agrarische sector ligt onder de loep, je moet jezelf op de kaart zetten met dit soort energiebesparende projecten. We kunnen ons bedrijf nu op een veel energiezuinigere manier rondzetten en het geeft een positieve uitstraling naar de buitenwereld en onze klanten toe. Ik denk dat deze ontwikkelingen tijd nodig hebben, maar we kunnen hier als samenleving niet omheen. We moeten toe naar alternatieve en schone energiebronnen, dat zijn we verplicht naar het nageslacht toe. De zon is gratis!” ■

Bedrijfsgegevens

Dirk Jan Haakman, Michel Dignum en Michiel Kruijer vormen de directie van Haakman Flowerbulbs BV, een bloembollenexporteur en broeierij in Wervershoof (NH). Het bedrijf exporteerde in 2016 meer dan 120 miljoen bloembollen naar een kleine dertig landen. Daarnaast worden op het bedrijf 22 miljoen tulpenbollen per jaar gebroeid. Haakman heeft ook een vestiging in Nieuw-Zeeland; het bedrijf kan jaarrond bollen leveren. De belangrijkste afzetmarkten zijn Azië, Rusland, Noord-Amerika en Scandinavië. De Noord-Hollandse onderneming heeft een samenwerkingsverband met Bloembollenkwekerij Menting uit Espel (FL).