

Proefstation voor de Bloemisterij  
Linnaeuslaan 2a  
1431 JV Aalsmeer  
Tel. 02977-26151

AFZETONTWIKKELINGEN BIJ NERINE

Enkele consequenties voor het onderzoek

Intern verslag nr. 3

projectnr. 362

april 1985  
Ing. L.Oprel

de. 1985

Prijs f. 5,-

Interne verslagen zijn te bestellen door overmaking van de kosten op  
girorekening 174855 ten name van Proefstation voor de Bloemisterij.

2200263

## **INHOUD**

1. Inleiding
2. Afzetpatroon
3. Relatie tussen aanbod en prijs
4. Levenscyclus
5. Conclusies/consequenties

## **1. INLEIDING**

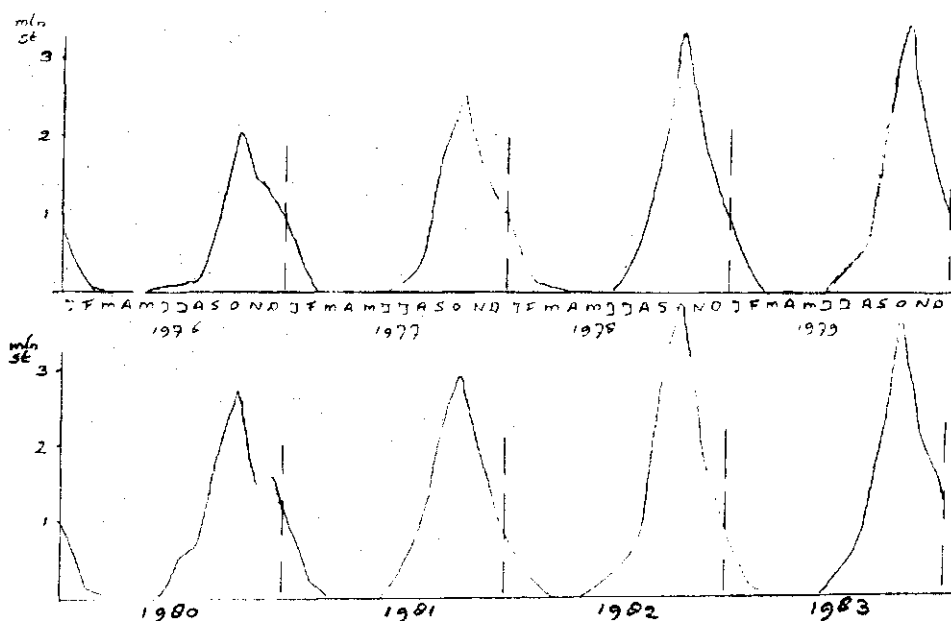
Naar aanleiding van een verzoek van de gewasspecialist Nerine op het Proefstation voor de Bloemisterij, Ing. C.G.T. Uitermark, is een globale analyse gemaakt van de afzetontwikkelingen bij de produktgroep Nerine met het doel daaruit consequenties te kunnen trekken voor het onderzoek.

## 2. AFZETPATTERN

De produktgroep Nerine bestaat hoofdzakelijk (circa 95%) uit een cultivar, de roze Nerine bowdenii.

De produktie van de bloemen vindt veelal plaats onder glas. Slechts een klein deel van de produktie geschiedt in de vollegrond, met name in het Kennemerland (veiling Beverwijk).

Het afzetpatroon van Nerine verraadt het seizoenmatige karakter van de produktie. In de periode september-december is bijna de gehele aanvoer geconcentreerd. Dit afzetpatroon is al jaren nagenoeg onveranderd, zoals blijkt uit figuur 1. Het gelijkgebleven patroon maakt een vereenvoudigde analyse van de afzetontwikkelingen op jaarbasis mogelijk, met name als het, zoals in dit verslag, om een globale analyse gaat.



Figuur 1. Aanvoerpatroon van Nerine (totaal), periode 1976-1983, vier veilingen (VBN-cijfers)

### 3. RELATIE TUSSEN AANBOD EN PRIJS

Jaarcijfers betreffende de aanvoer, prijs en omzet zijn vanaf 1970 beschikbaar (PVS). Door middel van inflatiecorrectie met de CBS-prijsindex kosten van levensonderhoud werknemersgezinnen (prijspeil 1980) zijn de reele prijs en omzet te berekenen. Deze twee kengetallen zijn vereist voor de bepaling van de relatie tussen aanbod en prijs en de levenscyclus (zie 4). In tabel 1 zijn de aanvoer, reele prijs en reele omzet van Nerine (totaal) vermeld.

Tabel 1. Aanvoer, reele prijs en reele omzet (prijspeil 1980) van Nerine vanaf 1970, alle veilingen, jaarcijfers.

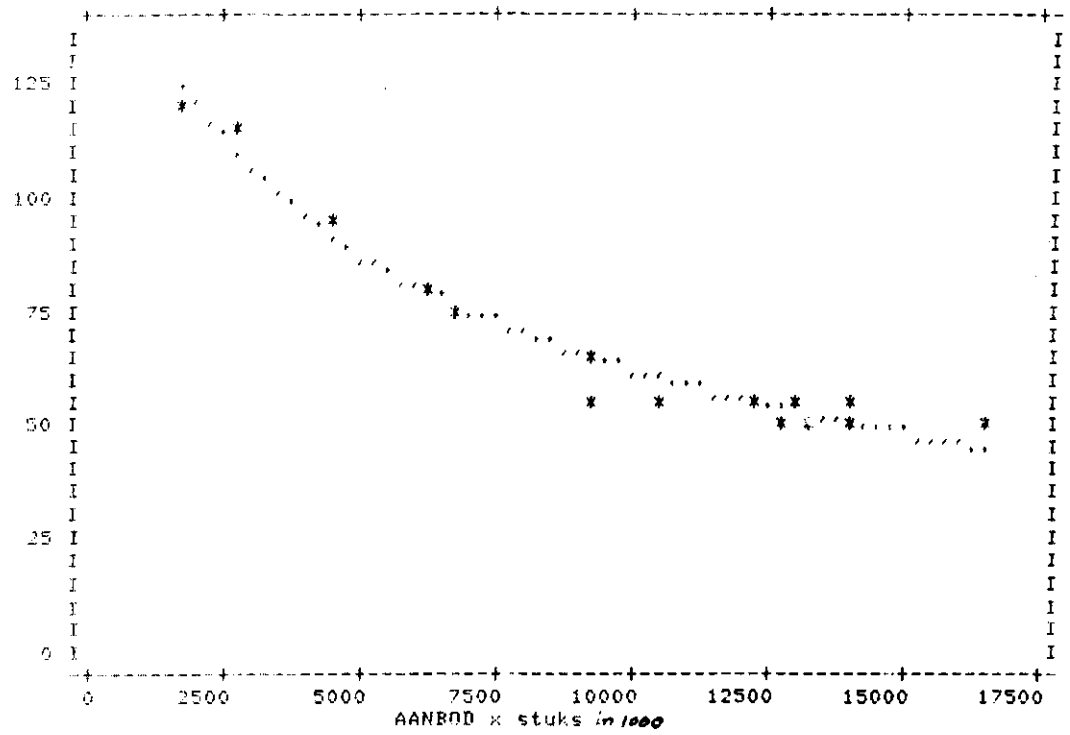
---

Jaar	Aanvoer x 1000 st.	Reele prijs in guldens/stuk	Reele omzet x 1000 gulden
1970	1700	1,22	2069
1971	2700	1,15	3105
1972	4500	0,93	4199
1973	6200	0,79	4997
1974	6739	0,76	5068
1975	9364	0,67	6246
1976	9258	0,57	5277
1977	10497	0,55	5731
1978	12771	0,50	6398
1979	13238	0,48	6394
1980	12166	0,55	6691
1981	13014	0,54	6962
1982	14028	0,50	6944
1983	13927	0,56	7743
1984	16439	0,51	8384

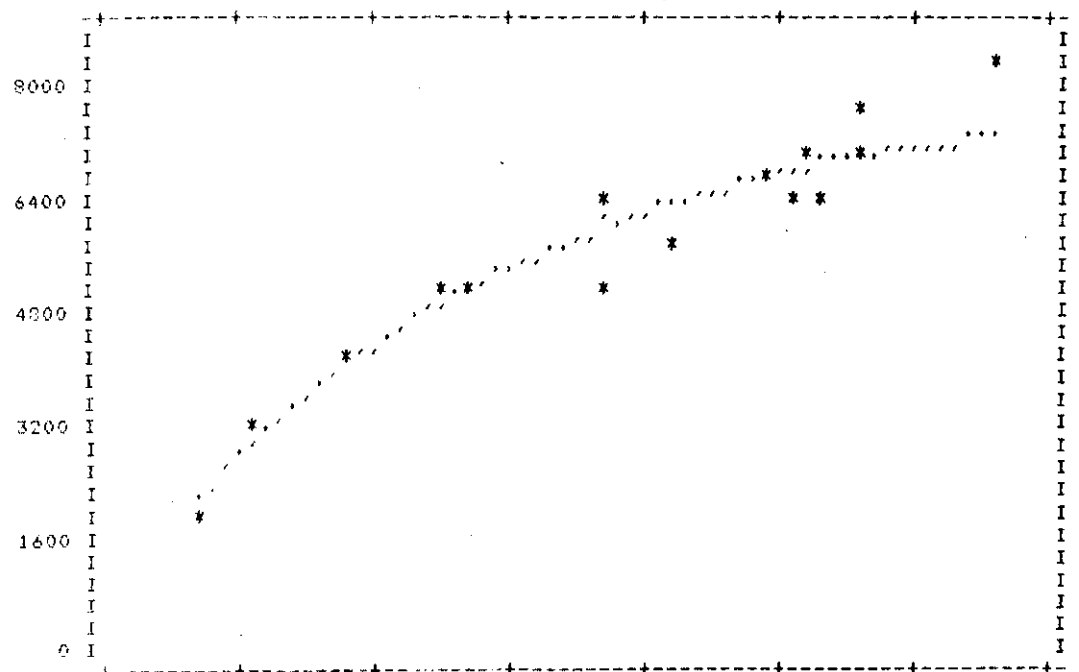
---

Op basis van de gegevens uit tabel 1 zijn de realties van prijs en omzet bepaald (figuur 2). Hoewel deze relaties met enige voorzichtigheid geïnterpreteerd moeten worden, omdat ze gebaseerd zijn op jaarcijfers, zijn ze wel illustratief voor de afzetsituatie waarin Nerine zich bevindt. Uit de figuur blijkt dat een verdere aanbodvergroting - bij een gelijk aanvoepatroon - tot een dusdanige reele prijsdaling leidt dat de reele omzet nauwelijks verder toe zal nemen. Dit wijst op een zekere markt verzadiging bij het bestaande aanvoepatroon en aangeboden sortiment.

P  
R  
I  
J  
S



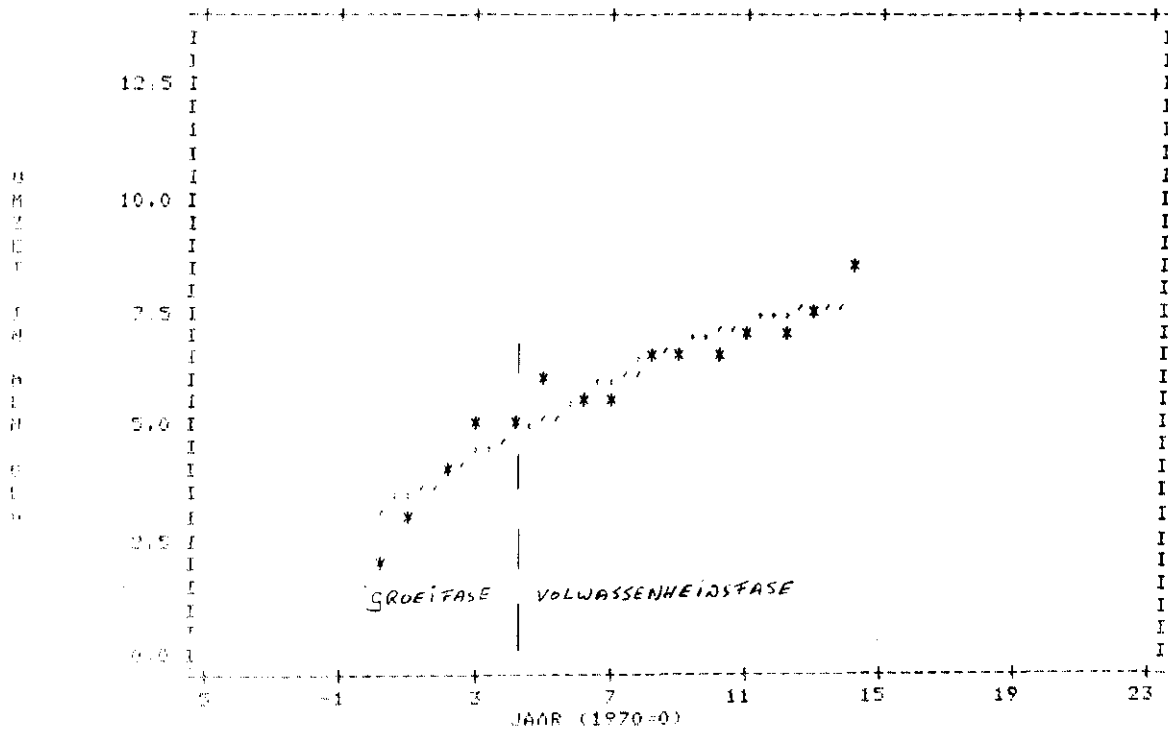
O  
M  
Z  
E  
T



Figuur 2. Relatie tussen aanbod, prijs en omzet bij Nerine, periode 1970-1984, jaarcijfers (zie tabel 1)

#### 4. LEVENSCYCLUS

De levenscyclus is af te beelden door de reële omzet uit te zetten tegen de tijd in jaren. In figuur 3 is een deel van de levenscyclus (1970-1984) van Nerine weergegeven op basis van de gegevens van tabel 1.



Figuur 3. De levenscyclus van Nerine op basis van de gegevens uit tabel 1

Uit de levenscyclus over de beschouwde periode blijkt dat Nerine van circa 1970 tot 1974 in de groeifase verkeerde. Sindsdien is er sprake van de volwassenheidsfase, waarbij het schijnt dat de verzadigingsfase niet lang meer op zich zal laten wachten.

## 5. CONCLUSIES/CONSEQUENTIES

Uit de geschetste afzetsituatie van de produktgroep Nerine kunnen enkele conclusies getrokken worden.

- \* Bij het huidige sortiment en aanvoerpatroon lijkt een marktverzadiging in zicht.
- \* Als deze situatie als een gegeven moet worden aanvaard, zal gezocht moeten worden naar nieuwe toepassingsmogelijkheden en/of nieuwe markten om de afzet van Nerine nieuwe impulsen te geven.
- \* Een andere mogelijkheid is wellicht kostenverlaging, waaraan gekoppeld een prijsverlaging waardoor mogelijk nieuwe groepen kopers bereikt kunnen worden (verdringing van andere bloemwekerijprodukten). In hoeverre dit laatste perspectief heeft zonder tot ongewenste marktreacties te leiden, laat zich slechts gissen.
- \* Andere, bovendien meer aanbevelenswaardige, mogelijkheden om marktverzadiging te ontwijken, zijn aanpassing van het aanvoerpatroon van seizoenaanvoer naar jaarrondaanvoer en verbreding van het sortiment naar kleur.
- \* Van deze laatste mogelijkheden zijn ook combinaties denkbaar. Te meer daar Nerine bowdenii moeilijk te vervroegen en te verlaten is, zou het aanbeveling verdienen bij nieuwe cultivars te zoeken naar jaarrondproduktie of produktie in de periode waarin Nerine bowdenii geen produktie geeft.

Welke oplossing(en) nagestreefd moeten worden, is mede afhankelijk van de verwachte mogelijkheden. Uit de geschetste afzetontwikkelingen mag evenwel afgeleid worden dat de tijd dringt.