

Vijftien jaar geleden kwam kwekersvereniging Muscari Magic tot stand, rondom een aantal kansrijke nieuwe muscarisoorten. Onlangs heeft de club een volgende stap gezet met de oprichting van Muscari bv, waarin veel nieuwe soorten zijn ingebracht. Deze zijn onder andere afkomstig van voormalig kweker Paul van Bentem.

Tekst: Monique Ooms
Fotografie: René Faas

Kwekersvereniging Muscari Magic kwam tot stand met als doel het risico te spreiden en de kennis van de aangesloten bedrijven te vergroten, vertelt Truus van den Berg van toenmalig initiatiefnemer Boltha. "We begonnen met 'Blue Magic', later kwamen 'White Magic' en 'Ocean Magic' erbij. Na al die jaren is de club onveranderd van samenstelling en heeft deze zich wel bewezen." Naast Boltha gaat het daarbij om de kwekerijen van Vonderbank, Langelaan, Kreuk, Hoornsman en kwekerij/broeierij Duin, allemaal gevestigd in het Noordelijk Zandgebied. "Met elkaar telen wij ongeveer een derde van het totale muscari-areaal in Nederland en weten we een goed rendement te behalen."

SELECTIEFASE

Met onder andere de aankoop van het sortiment van Van Bentem bezat Boltha een interessante collectie muscari met een behoorlijke diversiteit. Vanuit de gedachte 'samen sterker' maakte Boltha een plan om rondom deze nieuwe muscarisoorten een bv op te richten. "We hebben ons plan voorgelegd aan de kwekers die zijn betrokken bij Muscari Magic. Daarvoor kregen we bij de overgrote meerderheid de handen op elkaar." Net als bij de kwekersvereniging zijn CNB-vertegenwoordigers Arno Kroon en Paul van Bentem betrokken voor hun productkennis en de handel.

Het nieuwe broeierijssortiment van Muscari bv wordt door verschillende broeiers getest. "Op basis van die resultaten bepalen we met welke soorten we doorgaan en hoeveel hectare we er maximaal van willen telen. De markt moet het tenslotte wel kunnen opnemen." Zowel de soorten van Muscari Magic als die van Muscari bv zijn zeer geschikt voor de broeierij. "De afnemers zijn dan ook voornamelijk pottenbroeiers in Europa, Noord-Amerika, Japan, Scandinavië... er is een brede interesse voor. Een kleiner deel is bestemd voor de droogverkoop." Op de IPM is Essen presenteert Muscari bv zichzelf met een stand. "Dan kunnen we aan een gro-

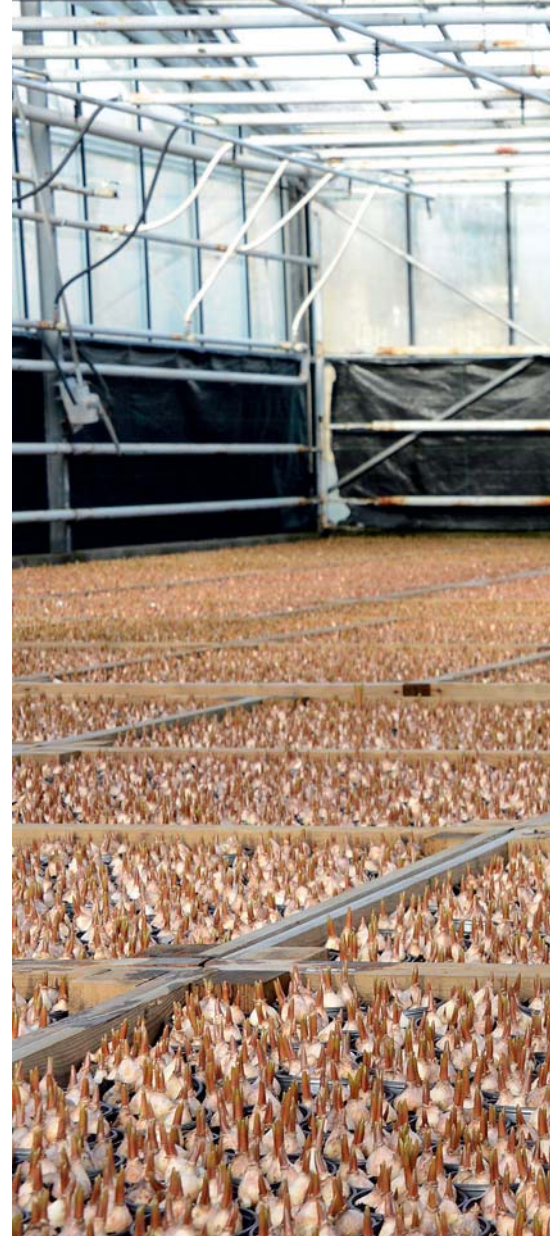
ter publiek laten zien wat we te bieden hebben en belangstellenden vanuit de broeierij en het grootwinkelbedrijf informeren over en interesseren voor onze producten."

SPARREN

De samenwerking binnen de kwekersvereniging en de bv heeft een duidelijke meerwaarde, stelt Truus. "Dit is een goede club die werkt vanuit een gezamenlijk belang. We zien elkaar niet als concurrenten, maar als partners en hebben als insteek dat alle partijen iets aan onze producten moeten kunnen verdienen. We vullen elkaar aan en samen bereiken we meer. Je kunt met elkaar sparren, ervaringen delen en van elkaar leren, want we hebben allemaal zo onze eigen kwaliteiten. Na vijftien jaar weten we wat we aan elkaar hebben." Binnen de samenwerking is een groot aantal schakels in de keten vertegenwoordigd. "Het hele traject van uitgangsmateriaal en selectie tot teelt, broeierij en handel hebben we zelf in de hand, waardoor we het proces goed kunnen sturen."

.....
 'Je kunt met elkaar sparren,
 ervaringen delen en van
 elkaar leren; we hebben
 allemaal onze eigen
 kwaliteiten'

Niko van den Berg van bloembollenkwekerij en -broeierij Duin vof stapte in Muscari Magic zodra de kans zich voordeed. "Wij teelden altijd hyacinten en dat beviel niet meer. We zochten een vervangend gewas in aanvulling op onze teelt en zagen potentie in Muscari Magic. We kenden de andere kwekers en het leek ons een betrouwbare club." Inmiddels teelt hij 1,5 hectare 'Blue Magic', 2 hectare 'White Magic' en broeit hij 1,5 miljoen 'White Magic' en 1,5 miljoen 'Blue Magic' op pot. "Daarnaast telen we 1 hectare diverse soorten voor Muscari bv." Een groot deel van de potjes vindt zijn weg naar de markt via de veiling. "Het zijn



Niko van den Berg: 'Een afgestemd areaal is altijd ver

Muscari bv:

mooie, rendabele soorten waarmee we plezierig kunnen werken, alhoewel wit altijd wat kwetsbaar blijft. We werken continu aan kwaliteitsverbetering om uitval te voorkomen, en houden steeds de lijn met afnemers open om te kunnen bijsturen waar nodig."

AFSTEMMEN

Ook het beleid van Muscari Magic spreekt hem aan. "Een afgestemd areaal is altijd verstandig. We overleggen zo'n drie tot vier keer per jaar, gaan bij elkaar op het land kijken en schatten in hoe de oogst zal zijn. Dat is belangrijk voor Arno en Paul die de afzet organiseren. Na het seizoen evalueren we en bespreken we de aanpak voor het nieuwe seizoen: wat doet de markt en hoe stemmen we ons areaal daarop af? Zo houden we een vinger aan de pols." De samenwerking heeft hem al veel gebracht. "Je wisselt veel informatie met elkaar uit en



standig'

de grote broer van Muscari Magic

samen ben je beter in staat om producten in de markt te zetten." Alom tevredenheid dus. Toch moest Niko wel even nadenken of hij zou meedoen toen het plan voor Muscari bv aan hem werd voorgelegd. "Het is niet zomaar iets waar je aan begint. Bovendien broeien wij zelf geen *Armeniacum*-soorten, dat vraagt een andere benadering. Toch vond ik het een mooi plan dat veel kansen biedt voor de toekomst, met al die aankomende nieuwigheden."

"Toen wij ons aansloten bij Muscari Magic, hadden we niet verwacht dat het zo groot zou worden", vertelt Patrick Vonderbank van bloembollenkwekerij Cleem Vonderbank. "Inmiddels telen wij 2 hectare 'White Magic', 4,5 hectare 'Blue Magic' en in totaal zo'n 250 roe van 'Cupido' en 'Alida', nieuwe soorten uit de kraam van Muscari bv." Hij is tevreden over de teelt van de muscarisoorten waarmee

hij werkt. "We investeren flink in de kwaliteit van wit met als resultaat: gezondere bollen en minder uitval. Door regelmatig contact te onderhouden met de export, blijven we goed op de hoogte van de wensen en behoeften van afnemers. Als je kennis met elkaar deelt, kun je samen verder komen en allemaal nog geld verdienen ook. Volgens mij ben je dan goed bezig."

KANSEN

Patrick was al vrij snel enthousiast over de totstandkoming van Muscari bv. "Veredeling is een kapitaalsintensieve activiteit, dat doe je niet zomaar naast je kwekerij. Tegelijkertijd wil je wel graag profiteren van de aanwas van onderscheidende, nieuwe soorten die een aanvulling zijn op het bestaande assortiment. Via Muscari bv kan dat. We zijn met z'n allen nauw betrokken bij het proces van veredelen en selecteren. Daardoor hoor je meer en zie je

meer, gaandeweg doe je veel kennis op. En in plaats van dat je elkaars concurrent bent, vul je elkaar aan en maak je elkaar sterker. Voor een middelgroot bedrijf als het onze, biedt deze samenwerking dan ook vooral kansen."

PREMIUM VARIETIES

Premium Varieties is het online platform waar broeiers alle informatie kunnen vinden over de onderscheidende rassen die bij CNB zijn ondergebracht. Kijk op www.premium-varieties.com voor actualiteiten, interessante artikelen, video's en teelttechnische informatie.