

## Een kans en dan?

### 1<sup>e</sup> deel achtergrondinformatie

- beheergebied
- AWZI Tollebeek en Ephyra

### 2<sup>e</sup> deel

- Van idee naar afspraken



---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## Situatie zuiveringen

- 5 AWZI's, totaal ongeveer 0,7 miljoen i.e.
- Groeiperspectief onzeker
- 30% van de capaciteit is uitgerust met voorbezinking en
- 30% van het slib vergist
- eind 2015 100% bellenbeluchting
- E-verbruik 12 miljoen Kwh (waterketen)
- Eigen opwekking 22%



---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## Kans

### Aanleiding

- KSO Tollebeek is technisch afgeschreven
- Gistingslijn in goede staat, echter krap
- Onvergist slib binnen beheergebied
- Grotere zelfvoorzienendheid

### Case

- Ephyra fit in veel opzichten (schaal, netto energie, kostprijs, eenvoud, kansen voor grondstof)
- Lab: uitstekend resultaat, BC biedt perspectief



---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## Verwachtingen Tollebeek

- Tollebeek wordt een Energiefabriek
- Dat de zelfvoorzienendheid ruim verdubbelt tot 33% (of ongeveer 12% op het totale energieverbruik van het waterschap)
- Dat de exploitatiekosten dalen
- Dat het kennis en ervaringniveau van personeel voldoende is
- Dat de effluentkwaliteit binnen de vergunningeisen blijft



---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## 2<sup>e</sup> deel van idee naar project

En dan heb je een goed idee...

- Met labproeven onderbouwde BC
- RHDHV heeft consortium geïnitieerd



---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## Aandacht voor

- Legitimiteit
  - Fit de oplossing op de behoefte (beleid/bestuurlijk)?
  - Is de oplossing voldoende uniek (aanbestedingsrecht)?
  - Staan de belangen en inspanningen van partijen in redelijke verhouding tot elkaar (staatsteun)?
  - Welke afspraken in overeenkomst gezet moeten worden (juridisch)
- Opschaling
  - Lab -> pilot -> fullscale



---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## Positie waterschap

- Verkenning: ZZL opdrachtgever, RHDHV opdrachtnemer
- **Subsidie en pilot: samenwerking**
- Ontwerp: ZZL opdrachtgever
- Bouw: ZZL opdrachtgever
- Onderzoek: STOWA opdrachtgever
- Exploitatie: ZZL



---

---

---

---

---

---

---

---

## Enkel aspecten aan samenwerking

- Geef woorden aan belangen (overeenkomst)
- Onderken risico's (subsidies, vergunningen, juridische aspecten, technologisch, samenwerking, planning, financieel, fiscaal)
- Beheer risico's (intern en extern delen en acteren)
- Wel meer afstemmen, meer afhankelijkheid (Planning, besluitvorming) => aan de voorkant wat moet
- Kansen op subsidie (EU en ook RVO) vergroten
- Meer delen (pilot, specialisten, adviesinkoop, ervaring bevoegd gezag) -> kennis en kosten



---

---

---

---

---

---

---

---