Nederlandse aquacultuursector gaat internationaal samenwerken

Arjo Rothuis (Secretaris Dutch Aquaculture Experts)

In tal van andere agrarische sectoren, denk aan de tuinbouw en melkveehouderij, werken Nederlandse bedrijven en kennisinstellingen al samen om de internationale markt te bedienen Tot voor kort was dat niet het geval in de aquacultuur. Maar daar gaat verandering in komen. Op 19 december jl. hebben een aantal bedrijven en IMARES/Wageningen UR besloten om een nieuwe vereniging op te richten genaamd "Dutch Aquaculture Experts".

Aanleiding

Als lezer van dit blad weet u dat de groei van de mondiale aquacultuur sterk blijft doorzetten maar dat Europa en zeker Nederland achterblijven. Over de oorzaken hiervan is al veel gepubliceerd (o.a. van Duijn et al 2010[1]). Anno 2014 is er niet veel veranderd. De productie van vis in Nederland lijkt zich te stabiliseren rond 5000 ton en de belangrijkste soorten zijn nog steeds paling en meerval(achtigen). Echter, als we wat breder in de keten kijken zien we een groot aantal bedrijven, van eenmanszaken tot multinationals, die producten leveren voor de kweek van vis variërend van voer en uitgangsmateriaal tot complete kweeksystemen en kennis op allerhande gebied. Veel van deze bedrijven zijn in toenemende mate internationaal actief, juist omdat daar nieuwe markten liggen en er dus groeikansen zijn. Een voorbeeld is Afrika. Hier groeide de aquacultuur tussen 2000 en 2010 van 400.000 ton naar 1.3 miljoen ton. Met de sterk toenemende economische ontwikkeling in een groot aantal Afrikaanse landen en een toenemende urbanisatie, zien we een verschuiving van de traditionele kleinschalige vijverteelt naar commerciële aquacultuur gericht op urbane markten. Dit gaat gepaard met een verschuiving van extensieve naar intensieve productiesystemen. Een kans dus voor Nederlandse aquacultuur producten, technologie en kennis. Echter, de klanten (overheden, internationale donoren en private partijen) eisen vaak een ketenaanpak. Een totaaloplossing, van vooronderzoek naar ontwerp, naar investeringen in kweekfaciliteiten, voer en uitgangsmateriaal, naar verwerking en afzet van het product, tot training en kennisoverdracht. Dergelijke opdrachten vereisen samenwerking tussen een groot aantal partijen.

1. Oorzaken teruggang visteelt in Nederland; analyse en aanzet tot actie. LEI/IMARES rapport 2010-025.

Dutch Aquaculture Experts

Hoe is Dutch Aquaculture experts tot stand gekomen? Op initiatief van IMARES werd een eerste verkenning georganiseerd op 26 februari 2013 in Zeist. Er bleek voldoende grond voor een tweede bijeenkomst (14 mei 2013 in Wageningen) waar een aantal

concrete ideeën werden besproken. Deze werden verder uitgewerkt door Eric Bink (Til-Aqua International), Arjen Roem (Skretting), Hans Boon (Aquaculture Experience), Frans Aartsen (Holland Aqua) en Arjo Rothuis (IMARES), en besproken op 19 december in Wageningen, waar besloten werd tot de oprichting van "Dutch Aquaculture Experts".

De doelstelling van de vereniging "Dutch Aquaculture Experts" is het internationaal profileren van de producten en expertise van de leden op het gebied van de aquacultuur en de aquacultuurketen, het delen van (markt)informatie en het bevorderen van de samenwerking tussen de leden, waardoor de leden zich beter in internationale markten kunnen positioneren dan voor ieder afzonderlijk het geval zou zijn. Zij tracht dit doel onder meer te bereiken door het ontwikkelen van een logo, website, flyer en power point presentatie, door gezamenlijk met een of meerdere leden internationale projecten uit te voeren, en door het regelmatig organiseren van netwerkbijeenkomsten. Daarnaast kunnen de leden de communicatiemiddelen ook gebruiken voor eigen acquisitiedoeleinden. Als samenwerkingsvorm is gekozen voor een vereniging met een bestuur en leden, en deze in te schrijven bij de KvK. Dit is juridisch de meest eenvoudige samenwerkingsvorm. Professionele bedrijven en kennisinstellingen die actief zijn in de aquacultuur en aquacultuurketen kunnen lid worden mits zij relevante en aantoonbare ervaring in het buitenland hebben.

Loket en makelaarsfunctie

Om de loketfunctie en makelaarsfunctie goed te kunnen invullen spreken de leden af dat wanneer er bij een van de leden een internationaal verzoek tot informatie en/of een offerteverzoek binnenkomt waarvan de omvang of de gevraagde expertise groter is dan het betreffende bedrijf zelf kan leveren, of die om een andere reden beter door meerdere partijen kan worden uitgevoerd, dan zal dat lid via de afgeschermde Linkedin site deze informatie delen met de overige leden. Afhankelijk van de reacties kan dan worden besloten tot een samenwerking met één of meerdere andere leden.

De jaarlijkse contributie bedraagt € 500 voor bedrijven met minder dan 20 werknemers (fte) en voor kennisinstellingen, en bedraagt € 1000 voor bedrijven met meer dan 20 fte. Tot op heden hebben 11 bedrijven aangegeven lid te willen worden. De vereniging zal juridisch worden opgericht begin 2014. Kort daarna zal er een eerste Algemene Leden Vergadering plaatsvinden. In het eerste jaar zullen de financiële middelen vooral worden gebruikt voor het ontwikkelen van de communicatiemiddelen en het organiseren van netwerkbijeenkomsten. Vanaf 2015 is er ruimte om op bescheiden schaal deel te nemen aan internationale trade shows en het plegen van gerichte acquisities.

Met Dutch Aquaculture Experts ligt er een mogelijkheid om de unieke aquacultuurkennis en producten die Nederland te bieden heeft wereldwijd beter op de kaart te zetten. Als u meer informatie wilt hebben en/of lid wilt worden kunt u de voorzitter Eric Bink (info@til-aqua.com) of de secretaris Arjo Rothuis (arjo.rothuis@wur.nl) benaderen.