

VAN EGMOND POTGROND BV

‘Een constant product, dat is

“Elke grondstof heeft z’n specifieke eigenschappen”, zegt Cor van Egmond. Hij is de vierde generatie Van Egmond van de oorspronkelijk Rijnsburgse potgronds specialist Van Egmond Potgrond BV. Ondanks de opkomst van de waterbroei, is de levering van potgrond voor de tulpenbroei nog steeds belangrijk. “Er zullen altijd broeiers zijn die kiezen voor potgrond.”

Tekst en fotografie: Gerrit Wildenbeest

Een bezoek aan van Egmond Potgrond BV in het Amsterdamse havengebied is een enerverende gebeurtenis. De enorme bergen veenmosveen, tuinturf, zand en andere grondstoffen ogen indrukwekkend,



vrachtwagens rijden af en aan, aan de eigen loswal lost een zeeschip een vracht Baltische tuinturf. Vooral de grote logistieke voordelen waren redenen voor de verhuizing in 1997 van Van Egmond van Oegstgeest naar de huidige locatie. De volumineuze grondstoffen worden voor het overgrote deel over water aangevoerd, dan is vestiging nabij grote waterwegen als het om de hoek gelegen Noordzeekanaal een groot voordeel. De perfecte ligging is ook een reden dat Van Egmond de afgelopen jaren steeds meer de rol van doorvoer- en overslagbedrijf is gaan vervullen, zegt Cor van Egmond (24). Hij is de vierde generatie in het familiebedrijf, waarvan de directie wordt gevormd door Jan, Sam, Cor-Jan en Lysia van Egmond.

DOORVOER

“Voorheen was het maken van potgrond voor de eindgebruiker onze belangrijkste activiteit, maar de laatste jaren doen we ook veel doorvoer en overslag voor andere potgrondbedrijven. Deze activiteit is sinds januari van dit jaar behoorlijk gestegen toen Nevema, een importeur van onder andere Iers en Baltisch veen, besloot om haar grondstoffen voortaan via Amsterdam te importeren. Daardoor bestaat nu een substantieel gedeelte van onze omzet uit de toelevering van grondstoffen aan andere bedrijven.” Van Egmond participeert ook in ICA Substrates BV. Hier worden substraten verwerkt onder het RHP-keurmerk. “Dat moet je gescheiden houden”, zegt Cor. Ondanks al



de sport'

deze activiteiten is het maken van potgrond voor de tulpen- en hyacintenbroei nog steeds belangrijk voor Van Egmond. "Van eind augustus tot begin januari zijn we vrijwel 24 uur per dag bezig met de productie van kant- en klare potgrond voor de tulpen- en hyacintenbroei en met het leveren van veenmosveen voor het inpakken van leliebollen." Vanaf januari verlegt het zwaartepunt zich iets naar de perkgoedsector, maar Cor schat dat jaarrond zeker veertig procent van hun werk bollensector-gerelateerd is.

STANDAARDMENGSEL

Voor de tulpenbroei produceert Van Egmond een standaardmengsel dat door middel van kunstmest en kalk wordt opgewaardeerd naar een gemiddelde EC-waarde van rond de 1,0 en een pH van 5,8-6,2. Naar wens kan daaraan zand of een ontsmettingsmiddel worden toegevoegd. De meeste tulpenbroeiers kunnen met deze EC- en pH-waarden goed uit de voeten, maar voor parkiettulpen wil men vaker een wat hoger EC-waarde. Hyacintenpotgrond heeft over het algemeen een wat fijnere structuur, waarbij er een lagere EC-waarde wordt aangehouden.

In de tulpen is er weinig vraag naar RHP-gecertificeerde potgrond, is Cor's ervaring. De hogere prijs speelt een rol; ook is de tulp een product dat ten opzichte van meerjarige teelten maar kort in de grond staat. Daarbij biedt Van Egmond's potgrond voldoende kwaliteitsgaranties. "Een groot deel van onze turf komt van de eigen Estlandse veenderijen, we hebben jarenlange ervaring met het verladen van zeeschepen." Op het bedrijf in Amsterdam is speciaal iemand vrijgemaakt die monsters verzamelt en analyseert op EC en pH. Composteren en hergebruik van gebruikte potgrond doet Van Egmond niet meer: het kwaliteitsrisico is te groot.

Cor beaamt dat de snelle opkomst van de waterbroei hun markt in de tulpen beperkt heeft, maar hij ervaart nu een stabilisatie. "Er zullen altijd broeiers zijn die kiezen voor potgrondbroei. Dat levert altijd zwaardere tulpen op; ook doen niet alle soorten het goed op water. Bovendien is het voor een groot bedrijf een behoorlijke investering om over te schakelen naar water."

NATUURPRODUCT

Net als vrijwel elk product is ook de prijs van potgrond de laatste jaren gestegen. "Op kostprijfactoren als transportkosten, brandstof en



Cor van Egmond: 'Er blijven altijd broeiers die kiezen voor potgrond'

lonen hebben we weinig invloed. Daarnaast hebben we te maken met de weersomstandigheden. Vorig jaar hadden we een hele natte zomer, waardoor we op de veenderijen in de Baltische staten veel minder konden oogsten. Om mooie turf te kunnen oogsten heb je gewoon een paar warme en droge zomermaanden nodig. Door de regen moesten we de turf veel vaker bewerken waardoor deze fijner van structuur werd." Al met al leverde dit wel een voldoende kwaliteit turf op, maar met helaas een hogere kostprijs, die per 1 januari moest worden doorberekend. Ook de prijzen van kalk, kunstmest en eventueel toegevoegde ontsmettingsmiddelen blijven stijgen. In de bollenbroei wordt het relatief dure kokos als substraat niet veel gebruikt maar in potten- teelten is het waterabsorberend vermogen van kokos een voordeel. Een zo constant mogelijk product leveren, dat

is de sport die Van Egmond goed beheerst, ondanks dat het een natuurproduct betreft. Een nieuwe uitdaging waarin het bedrijf veel perspectief ziet, is het snijden en zeven van Ierse zodonturf in verschillende zeeffracties. Daarvoor is een speciale machine aangeschaft die de turf opdeelt in kleinere fracties. Dat levert een product op met een stabiele structuur, dat nauwelijks aan vertering onderhevig is: zeer geschikt voor in de pot voor teelten die langer staan. "Je kunt er een mooi skelet mee opbouwen totdat het wortelstelsel het helemaal overneemt. Daarin ligt voor ons een kans, zeker omdat we nu via Nevema de beschikking hebben over het stuggere Ierse materiaal. Hierdoor kunnen we jaarrond voor iedere denkbare teelt het juiste substraat leveren. We hebben onze eigen turf, we hebben kokos, we hebben nu Iers, we hebben eigenlijk alles in eigen hand."