

HORTUS ARTIFEX:

‘Samen mooie dingen maken’

Sommige jongens willen brandweerman worden of politieagent, maar Willem Leenen (27) en David van Eik (28) hadden allebei al op jonge leeftijd een heel ander toekomstbeeld: zij wilden hovenier worden. Van niets iets heel moois maken en lekker buiten bezig zijn. Nog tijdens hun opleiding Tuin, Park en Landschap in Rijswijk startten ze gezamenlijk een hoveniersbedrijf: Hortus Artifex, Latijn voor de tuinspecialist.

Tekst: Monique Ooms
Foto: René Faas

Willem Leenen... bij zo'n achternaam denk je direct aan bloembollen. "Dat klopt ja, ik ben een zoon van Willem Leenen senior, van bloembollenbedrijf W.F. Leenen." Een carrière in de narcissen zat er voor junior echter niet in. "Ik ben allergisch voor narcissen. Als kind werkte ik wel mee, maar na een week of twee moest ik echt even pauze nemen, want dat zat ik helemaal onder de uitslag en werd ik gek van de jeuk." Heel erg vond hij dat niet. "Ik had niet zoveel met het bloembollenvak, het was mij niet afwisselend genoeg." Die afwisseling vond hij wel in zijn vakantiebaantje bij het hoveniersbedrijf van buurman Ruud Aanhane. "Vanaf mijn 13de werkte ik bij hem en ik vond het meteen geweldig. Je bent altijd buiten aan de slag en je komt overal. Sindsdien wist ik wat ik wilde worden."

MET JE HANDEN

Voor David is de keuze voor de groensector veel minder voor de hand liggend. "Ik kom uit een familie van bank- en verzekeringsmensen. Er is niemand die zijn boterham verdient met zijn handen. Het vak van hovenier kreeg ik dus niet van huis uit mee. Ik kwam op dat spoor doordat we met de basisschool voor een kennismaking op bezoek gingen bij de lagere landbouwschool. Daar ontdekte ik, als 10-jarige, het vak van hovenier en ik vond het meteen leuk. Dus na de lagere landbouwschool - de Groene Delta in Oegstgeest - ben ik de opleiding Tuin, Park en Landschap gaan volgen in Rijswijk. Willem deed dezelfde opleiding, we zaten bij elkaar in de klas."

De jongens reisden samen met de trein naar school en boomden dan heel wat af over hun toekomstdromen. Ze wilden allebei een eigen

hoveniersbedrijf beginnen en fantaseerden over alle machines en apparatuur die ze daarvoor zouden willen aanschaffen. "In het laatste jaar deden we een project samen. We moesten voor het vak economie een fictief bedrijf oprichten, daarvoor een bedrijfsplan schrijven en een logo laten maken. Uiteindelijk is daar Hortus Artifex uit ontstaan." De collega's hadden namelijk allebei al wat opdrachten naast hun schoolwerk, vaak bij vrienden en bekenden. Ook een van de stagebedrijven - Maandag Hoveniers - kon het nodige werk garanderen. "De stap naar het zelfstandig ondernemerschap was opeens heel klein. We hebben ons zelf laten inschrijven bij de Kamer van Koophandel en zijn aan de slag gegaan." Dat was in 2005. In 2006 rondden ze hun opleiding af.

GESTAGE GROEI

Aanvankelijk maakten de collega's voor de opslag van hun materieel gebruik van een oude container op het terrein van W.F. Leenen. "Later hebben we daar nog een schuur tegenaan gezet, maar al snel groeiden we daar uit ons jasje. We zijn gaan zoeken naar een grotere ruimte en uiteindelijk vonden we deze loods in Voorhout. Aanvankelijk leek het ons veel te groot, maar nu - ruim drie jaar later - staat het helemaal vol. We groeien gestaag, inmiddels hebben we ook twee fulltime medewerkers in dienst."

Hortus Artifex richt zich met tuinaanleg en -onderhoud op particulieren en bedrijven. "Daarnaast zijn wij gespecialiseerd in boomonderhoud, zowel voor bedrijven als particulieren, en leggen we daktuinen aan." Voor specifieke ontwerpplannen schakelen ze een tuinontwerper in. "Dat kan Ruud Aanhane zijn of René Noppen." Het meeste werk komt binnen via mond-tot-mondreclame, via de ondernemersvereniging waarvan ze lid zijn, en een enkele keer via de website. Kenmerkend voor

hun aanpak is hun uitgebreide offerte, vinden Willem en David. "We hebben eerst een uitgebreid gesprek met de klant en vertalen dat naar een gedetailleerde offerte zodat de klant precies weet waar hij aan toe is. Wij houden niet van verrassingen achteraf. Hoe je een tuin van ons herkent? Aan de hoge kwaliteit, wij werken met sterke planten die goed aanslaan, zoals Heuchera micrantha 'Palace Purple', Gaura lindheimeri, Calamintha Nepeta, Carex Morrowii, lavendula 'Munsterd' en Anemone hybride 'Honorine Jobert'."

.....
 'Klanten zijn niet altijd blij met het loof van uitgebloeide bollen dat achterblijft in de tuin'

Bloembollen gebruiken ze wel, maar niet zo veel. "Klanten zijn niet altijd blij met het loof van uitgebloeide bollen dat achterblijft in de tuin. Bovendien leggen wij veel tuinen aan in het voorjaar, als de bollen al bloeien." Wel werken ze regelmatig met de paarse gladiool 'Communis Byzantinus' die Willem Leenen senior op de markt heeft gezet. "Dat is een mooie, klein blijvende plant met een lange bloeitijd." Voor de inkoop van vrijwel alle planten en bollen wenden ze zich tot De Bosrand in Wassenaar. "Dat is redelijk dichtbij en ze hebben een goed assortiment." Via tijdschriften als Tuin en Landschap en leveranciers blijven ze op de hoogte van nieuwe ontwikkelingen. Daarbij gaat het niet alleen om planten, maar ook om de harde materialen in de tuin, zoals waterafvoersystemen. "Vergis je niet: zo'n zeventig procent van de tuin bestaat tegenwoordig uit harde materialen. Je bent langer bezig met 'bouwen' dan met planten."

COMMUNICATIE

De komende tijd zien Willem en David hun bedrijf graag gestaag doorgroeien. Ze stellen daar echter wel een maximum aan. "We willen niet groter worden dan tien man personeel. Dan hou je grip op de zaak en kun je kwaliteit blijven garanderen. Bovendien vraagt de begeleiding van personeel ook aandacht, zeker in het begin." Ze willen 'hun jongens' zo vormen dat ze uiteindelijk zelfstandig op pad kunnen. "We betrekken ze overal bij. Ze hebben inzicht



David van Eik en Willem Leenen: 'We groeien gestaag'

in de offertes en helpen bij de aanleg. We proberen ze de kneepjes van het vak te leren en tegelijkertijd over te brengen hoe wij communiceren met onze klanten. Belangrijk is dat je altijd netjes blijft en de wens van de klant respecteert. Zo kan het gebeuren dat je iets hebt aangelegd en de klant het toch anders wil. Dan ga je niet diep zuchten en met je ogen rollen, maar ga je gewoon je werk doen." Ze stellen zich niet echt op als 'bazen', maar: "Het is wel duidelijk dat wij de beslissingen nemen." De sfeer binnen het team is ontspannen. "We zijn zo'n beetje van dezelfde leeftijd en heb-

ben dezelfde interesses, dat scheelt. Doordat we het met z'n vieren doen, is iedereen heel betrokken. Zij hebben het gevoel dat dit ook hun bedrijf is, en dat is mooi."

Terugdenkend aan hun droom uit de tijd dat ze nog samen met de trein naar school gingen, realiseren de collega's zich dat veel daarvan inmiddels is gerealiseerd. "Die shovel, trilplaat, graafmachine en vrachtwagen zijn er allemaal gekomen. Nu nog naar de beurs", lachen ze. Dan, nuchter: "We hebben geluk gehad dat we precies op het goede moment begonnen zijn

en de juiste mensen hebben ontmoet waardoor ons bedrijf meteen goed ging lopen. Als je terug kijkt is het mooi om te zien welke groei we al hebben doorgemaakt. Binnenkort starten we ons eigen zaalvoetbalteam, geweldig." Intussen heeft het vak niks van zijn aantrekkingskracht verloren. "De afwisseling is enorm. En het is geweldig hoe je van soms van niet meer dan een hoopje prut een tuin kunt maken waar de eigenaren ontzettend blij mee zijn. Dat geeft zoveel voldoening. Samen mooie dingen maken, dat verveelt nooit."