

RUUD WARMERDAM:

# ‘365 dagen per jaar bezig met

“Het spoelen van bollen en vasteplanten is en blijft onze kernactiviteit”, zegt Ruud Warmerdam van Warmerdam Spoelbedrijf uit Noordwijkerhout. Om jaarrond een regelmatigere arbeidsfilm te krijgen, maakt het spoelen van fust, broeikratten, trays of bloemenemmers sinds 2009 wel een gestaag groeiend onderdeel van de omzet uit. “We kijken altijd om ons heen wat er te spoelen is.”



Ruud Warmerdam: ‘Spoelen van bollen en vaste planten blijft nummer één’

Tekst: Gerrit Wildenbeest  
Foto's: René Faas

**M**et het gebruik van 8 miljoen liter gefilterd water per uur en een indrukwekkend machinepark van 11 spoelmachines is Warmerdam Spoelbedrijf zo niet het grootste dan toch wel een van de grootste agrarische loonspoelbedrijven van Nederland. Het is ook een voorbeeld van een bedrijf dat door scherp ondernemen en op tijd de bakens verzetten nieuwe markten heeft weten aan te boren. Het ontstaan van het bedrijf is daar al een voorbeeld van. Grondlegger Kees Warmerdam (65) verdiende als jonge ondernemer 45 jaar geleden zijn brood met een breed palet aan loonwerk: van drainagewerkzaamheden tot grondverzet en bronbemaling. Die laatste activiteit leverde hem zelf de bijnaam Kees Bron op, vertelt zijn zoon en huidige directeur Ruud Warmerdam. Van het een kwam het ander: toen vader Kees weer eens een bron sloeg bij een exporteur voor een spoelmachine, merkte hij op dat die het spoelen best wel lastig vond.

Kees zag meteen het gat in de markt en na het eerste begin in 1992 werd spoelen al snel de hoofdactiviteit van C.J. Warmerdam BV. “Tus-

sen 1992 en 2008 zijn we elk jaar gegroeid”, zegt Ruud, die sinds 1999 werkzaam is in het bedrijf. “De klanten groeiden, de lelie werd een groot product, het waren goede tijden.” Daar kwam in 2008 een eind aan, mede omdat een grote klant afhaakte. “Dat stelde alles in een ander daglicht, we zijn gaan nadenken over verbreding en een betere jaarrondinvulling. In de bollen en vasteplanten heb je pieken en dalen. Na een aanloop van juni tot en met oktober is het in novem-



Het spoelen van fust is geleidelijk toegenomen

ber, december en januari heel druk. Maart, april en mei zijn eigenlijk te rustig. Daarom zijn we al vanaf '92 aan het zoeken hoe we dat kunnen opvullen.” Sectoren als de AGF-sector of de niet-agrarische industriële spoelmarkt vielen om diverse redenen af. “Als het gaat om hele grote standaardspoelactiviteiten zoals het fust van Flora-Holland, doet men het vaak zelf. Onze kracht is flexibiliteit, wij kunnen goed overweg met meerdere soorten te spoelen producten”. Betere mogelijkheden bleken er te liggen in het spoelen, reinigen en ontsmetten van bloemenemmers, plantentrays, en broeibakken. Ook het spoelen van de her te gebruiken inklapbare (Utilysys) kratten kan een groeimarkt worden.

## TESTEN

Omdat stilstand achteruitgang is blijft Ruud zoeken naar uitbreiding van het dienstenpakket. Zo loopt er op dit moment een test met het spoelen van Deense karren voor een bedrijf in Boskoop. “Die spoelt nu nog alles zelf, maar kijkt nu of uitbesteding beter is in verband met de kwaliteit. Wij kunnen vaak een concurrerend aanbod doen omdat we de dure pompen en de waterzuiveringsinstallaties al hebben staan”. Verder loopt er een test met de warmwaterbehandeling van onderstammen voor fruitbomen. Al deze ontwikkelingen bieden zicht op nieuwe mark-

# 1et spoelen'

ten, maar - zegt Ruud - dat zal nooit ten koste gaan van de service richting de bollensector. "Het spoelen van bollen en vasteplanten blijft nummer één."

Binnen het bollenpakket is het kwekerijspoelen een wat kleiner onderdeel; de nadruk ligt op het spoelen voor de export. Lelies zijn een zeer groot product. Uitbreiding richting ontsmetten, inpakken en koeling is geen serieuze optie, ook om de eigen klanten niet te beconcurreren. Warmerdam zoekt het meer in het steeds verbeteren van de spoelkwaliteit en het uittesten van nieuwe mogelijkheden. Zo beschikt het bedrijf sinds 2008 over een machine om leliebollen een Liquidsealbehandeling te geven. Verder worden er testen uitgevoerd met de warmwaterbehandeling van tulpen, pioenen, etcetera. Andere noviteiten worden nauwlettend gevolgd. Opvallend is wel dat veel vondsten uiteindelijk toch niet voldoen. Zo blijkt een radioactieve behandeling van pioenen ook de pioen zelf te doden, terwijl de UV behandeling van water alleen maar slaagt bij absoluut helder water, dat er in de praktijk zelden is. "Het is onze ervaring dat hoe meer water je gebruikt, hoe sneller je kan spoelen, hoe minder beschadiging je hebt, dus hoe beter het eindresultaat is. Elke nieuwe machine gebruikt meer water. Het filteren van

water op een natuurlijke manier hebben wij zeer goed in de hand. Wij filteren alle organische materiaal groter dan 0,2 mm uit de 8 miljoen liter water die wij per uur gebruiken. Verder wordt al het water hergebruikt."

Ruud weet dat het spoelen in het kader van ziekteverspreiding onder een vergrootglas ligt. Vaak onterecht: de verspreiding van zuur in tulpen is veel vaker een kwestie van onvoldoende snel terugdrogen dan van het spoelen zelf. In de verspreiding van het PLAMvirus heeft het kwekerijspoelen een groter aandeel dan het exportspoelen. Wat niet wegneemt dat Warmerdam alle voorzorgsmaatregelen in acht neemt om verspreiding tegen te gaan (rvs uitgevoerde spoelmachines, gefilterd spoelwater, naspoelen met schoon bronwater, gebruik van desinfectiemiddelen enzovoorts), zoals ook bleek op een vorig jaar georganiseerde open dag.

## MILIEU

Als je streeft naar het hoogste kwaliteitsniveau op spoelgebied moet je bij Warmerdam zijn, is Ruud's overtuiging. Dat klanten bij een groeiende schaalgrootte soms kiezen om zelf te spoelen is een keuze, maar kan gevolgen hebben voor de kwaliteit. "Wij denken 365 dagen aan spoelen, we volgen en investeren in de nieuwste ont-

wikkelingen. Als je maar een paar maanden per jaar spoelt, ben je daar toch minder mee bezig." Warmerdam zal nooit concessies doen aan de keuringeisen die gelden. Ook al is bekend dat de controle voor export naar een bepaald land minder streng is, 'spoelen we altijd naar de normen die gelden'.

Spoelbedrijven liggen ook in relatie tot het milieu onder een vergrootglas. Ruud klaagt daar niet over, hij voldoet aan alle eisen op het gebied van hergebruik van water enzovoorts. Omdat energie een grote kostenpost is en de rode diesel is verdwenen, overweegt hij de diesel aangedreven aggregaten te vervangen door elektromotoren. Waar hij wel eens moeite mee heeft zijn snelle opeenvolgende ambtelijke controles. "Ben ik net blij dat ik de goedkeuring weer binnen heb, komt de volgende keuring alweer. Ach, ik kan er mee leven, ik heb geen geheimen, al hoop en verwacht ik wel dat anderen ook zo streng gecontroleerd worden." Warmerdam ontvangt zo'n 10-15 rondleidingen per jaar, onder andere van de PD en Anthos. "Ze komen allemaal kijken hoe netjes wij spoelen". Of dat het niveau is dat door elk spoelbedrijf in Nederland gehaald wordt? Ruud met een glimlach: "Wij spoelen zo, we gaan uit van onze eigen kracht."



De indrukwekkende machinekamer