

‘Zundertse product meer g

Vier boomkwekerijen staken een aantal jaren geleden de koppen bij elkaar om de handel in het Zundertse product te stimuleren. Met de oprichting van PlantPromenade Zundert in 2009 zijn serieuze stappen gezet en het initiatief werpt langzaam zijn vruchten af. De directe verkoopbeurzen en het doorlopende aanbod in de webshop van ruim 60 aangesloten kwekers blijken vooral een uitkomst voor de kleinere tuincentra.

Tekst en foto's: Jeannet Pennings

Of het nu gaat om vaste planten, heesters, struiken of laanbomen: de productie van boomkwekerijproducten vindt verspreid door het land plaats. De handel daar tegen is van oudsher nog vooral geconcentreerd in Boskoop en omgeving. “Met als gevolg dat veel Zundertse producten eerst die kant op moeten om vervolgens weer hier de grens over te gaan”, vertelt Daniëlla Adriaensen van PlantPromenade Zundert. “Daarmee vervalt één van de grootste pluspunten van Zundert: de ligging. We zitten tegen de grens met België aan, logistiek gezien een ideale locatie, zeker voor de zuidelijke landen. Bovendien is de kwaliteit van de producten hier echt goed. Zundertse kwekers - vaak relatief jonge bedrijven - zijn over het algemeen heel precies en netjes, daar mogen ze trots op zijn. En niet onbelangrijk: vrijwel alles op boomkwekerijgebied is hier verkrijgbaar.”

TOTAALANBOD

Waarom dan niet een plek creëren à la Groen-Direkt in Boskoop waar afnemers voor een totaalassortiment terecht kunnen? Vier ondernemers uit de gemeente Zundert voegden ruim

vier jaar geleden de daad bij het woord. “Bedrijven die elkaar qua assortiment mooi aanvullen”, laat Adriaensen weten. Zo is Boomkwekerij P. Braspenning volledig gericht op de containerteelt, zit Ladders Boomkwekerijen BV in het bos- en haagplantsoen, heeft Containerteelt Elst-Bevers voornamelijk bladverliezende heesters in het assortiment en is Boomkwekerijen Louis van den Broek gespecialiseerd in de teelt van coniferen en heesters. Via het laatste bedrijf is Adriaensen bij PlantPromenade Zundert terecht gekomen. “Ieder bedrijf nam een stukje organisatie op zich en ik deed dat voor mijn werkgever Louis van den Broek. Sinds juni 2011 is mij gevraagd de volledige organisatie op mij te nemen. Eén contactpersoon werkt immers wel zo prettig. Sindsdien ben ik voor 32 uur per week in dienst van PlantPromenade Zundert.”

Daarmee kruipt Adriaensen in de huid van de ondernemer en runt zij het bedrijf van A tot Z. Dat betekent de algehele coördinatie, de planning, de verkoop, het transport, de administratie, enzovoort. Dat doet zij met plezier en de benodigde ervaring op zak. “Ik zit sinds '93 in het vak. De eerste jaren heb ik bij Boomkwekerij van Hassel gewerkt, daarna een jaar bij vasteplan-

tenkwekerij De Noordhoek en uiteindelijk bij Louis van den Broek. Mijn hoveniersopleiding die ik hiervoor heb gevolgd, komt vandaag de dag goed van pas, en dan met name de plantenkennis. Ik ken niet iedere cultivar bij naam, maar het basisassortiment is mij bekend. Het is prettig om te weten waar je over praat. Daarnaast helpt het mij om de liefde voor het vak uit te stralen. De boomkwekerij is een boeiende sector: ieder jaar en ieder seizoen is weer anders.”

VOORAF BETALEN

In het voorjaar van 2009 organiseerde PlantPromenade Zundert haar eerste directe verkoopbeurzen in de loods van CLTV. “Daarmee wilden we vooral laten zien wat Zundert in huis heeft”, zegt Adriaensen. “Het doel was een zo breed mogelijk assortiment tonen en dat lukte: ruim 60 leveranciers sloten zich aan. Hun aangeboden monsters worden - tegen betaling - op Deense karren opgesteld. Bezoekers kunnen zelf de kwaliteit beoordelen en direct orders plaatsen. Al vrij snel hebben we ook een webshop aan PlantPromenade Zundert gekoppeld, bereikbaar via plantpromenade.nl. Hierin is het actuele aanbod te vinden van onze leveranciers, allemaal kwekers uit Zundert en omgeving.” Over iedere verkochte plant wordt provisie berekend. Betaling vindt direct plaats op moment van aflevering. “Niet meer dan logisch”, vindt Adriaensen. “Wij willen de kwekers zekerheid kunnen bieden en hen binnen 10 dagen betalen. Zo zou het eigenlijk overal moeten zijn; de betalingstermijnen lopen vaak de spuigaten uit, terwijl kosten voor kwekers gewoon doorgaan. Afnemers zoals tuincentra zijn het gelukkig gewend om direct te betalen, maar handelsbedrijven helaas minder.”

PlantPromenade Zundert heeft een aantal keren een directe verkoopbeurs bij CLTV georganiseerd. Een keer in combinatie met de vakbeurs GrootGroenPlus, maar dat haalde vol-



ezicht geven'



Daniëlla Adriaensen: 'Afnemers kunnen nu het hele Zundertse assortiment op één plek laden'

gens Adriaensen niet veel uit. "Het zwaartepunt van de handel ligt toch in het voorjaar, dus hebben we besloten om voorlopig één keer per jaar in het vroege voorjaar de beurs te houden. Het liefst zouden we dit vaker doen, maar daar ontbreken simpelweg de middelen en capaciteit voor. Om toch continue in beeld te zijn met actueel aanbod, hebben we de webshop opgezet. Afnemers kunnen dagelijks bestellingen plaatsen die wekelijks worden uitgeleverd. Hiervoor gebruiken we sinds dit seizoen de kas bij Boomkwekerij P. Braspenning aan de Rustenburgsestraat in Zundert, een centrale locatie waar altijd iemand aanwezig is. Kwekers kunnen iedere dinsdagmiddag hun producten aanleveren. Op woensdag maken we de orders klaar die de dag erna worden uitgeleverd. De meeste afnemers komen zelf laden, maar indien gewenst organiseren wij het transport voor hen."

NIET SPRANKELEND

PlantPromenade Zundert blijkt vooral een uitkomst voor afnemers van visueel aantrekkelijke producten. "Met name de kleinere tuincentra en de cash-and-carry's plaatsen bestellingen bij ons. Daarnaast zien we ook handelaren en colle-

.....
**'Door de vorst half maart
lag de hele handel weer
op z'n gat, een domper voor
de boomkwekerij'**
.....

ga-kwekers terug in het klantenbestand. Het wisselt nog erg, dat kan ook haast niet anders in de relatief korte tijd dat PlantPromenade Zundert nu bestaat. We zijn nog erg bezig een eigen identiteit te verwerven." Dat is niet makkelijk in de huidige tijd, geeft Adriaensen toe. "De handel is niet sprankelend. Dat heeft onder andere met de weersomstandigheden te maken. Strenge winters en net toen het mooi tuinweer leek te worden, gooide de vorst half maart roet in het eten. Dan ligt alles weer op z'n gat. Tegelijkertijd zitten we in een economische recessie. Er wordt weinig geïnvesteerd in de woningbouw en aanleg en daar hobbelt de boomkwekerij achteraan."

Ongeveer de helft van de handel die via PlantPromenade Zundert loopt, gaat rechtstreeks naar het buitenland. Engeland, Duitsland, Frankrijk en België zijn de voornaamste afzetlanden, maar Adriaensen bespeurt ook een groeiende afzet naar Oost-Europa. "Vooral als het om bos- en haagplantsoen gaat en daar staat Zundert van oudsher bekend om. Door de jaren heen is het assortiment echter sterk gegroeid en dat is wat we met PlantPromenade Zundert willen promoten. Ons assortiment omvat meer dan 7.000 producten. Eenjarigen, vaste planten, waterplanten, heesters, coniferen, solitairen, laanbomen en fruitbomen in verschillende soorten en maten. Met name naar het visueel aantrekkelijke product is momenteel veel vraag. Vorig jaar liep het seizoen door tot ver in juni. Hopelijk voor onze leveranciers en afnemers is dat nu weer het geval." Wat betreft PlantPromenade Zundert bekijkt Adriaensen het per seizoen. "We moeten het de tijd geven en mogelijk kunnen we in de toekomst samenwerken met Treeport Zundert, de belangenorganisatie voor de boomkwekerijsector in deze regio. Ik geloof in samenwerking om de afzet van onze producten te bevorderen."