

De klad zit erin

De Amerikaanse landbouwmachinemarkt zit op zijn gat. Dealers zitten met grote voorraden in hun maag en ook op de tweedehandsmarkt is het kommer en kwel.



Het gaat slecht met de landbouwmachinemarkt en dan speciaal in de Verenigde Staten. Waar de verkopen van wieltrekkers zich nog stabiliseerde, zakten in de VS vorig jaar de verkopen van zware kniktrekkers (-26 procent) en maaidorsers (-25,7 procent) als een plum-pudding in elkaar. Uit cijfers van de Amerikaanse koepelorganisatie van machinebouwers, de *Association of Equipment Manufacturers (AEM)*, blijkt dat dezelfde trend zich in Canada voordoet. De verkoop van wieltrekkers steeg er nog licht, maar de verkopen van kniktrekkers (-21,7 procent) en maaidorsers (-23,4 procent) gingen dramatisch onderuit.

En dat voelen de grote machinebouwers uiteraard. 's Werelds grootste trekker- en maaidorsersfabrikant Deere & Co zag de omzet in de divisie landbouw en tuin- en parktechniek in 2014 met 9 procent teruglopen. Voor dit jaar rekent het concern op een verdere omzetzijding van 20 procent. De vooruitzichten van Deere & Co voor de VS en Canada zijn het somberst. In deze regio's verwacht het concern een omzetzijding van maar liefst 25 tot 30 procent, vooral doordat de vraag naar grotere (knik)trekkers en maaidorsers is ingezakt. In de EU en Zuid-Amerika loopt de omzet volgens Deere & Co dit jaar met 10 procent terug. Ook in Rusland, andere voormalige Sovjet-staten en China zal de omzet dalen, vooral doordat banken minder schuldig zullen zijn met het verstrekken van kredieten, zo is de verwachting.

Uitdagende condities

Bij de andere fabrikanten is het van hetzelfde laken een pak. CNH, dat onder meer New Holland- en Case IH-trekkers bouwt, spreekt eufemistisch over 'uitdagende condities'. De fabrikant schroefde de productie in het laatste kwartaal van 2014 al met 12 procent terug, maar moest vaststellen dat het aanbod desondanks nog 10 procent hoger lag dan de vraag, meldt de online-uitgever Agrimony.com.

Het gevolg? Grote voorraden onverkochte machines bij de dealers. Agco, het moederbedrijf van onder andere Fendt, Massey Ferguson en Valtra dat in de eerste negen maanden van 2014 de omzet met 10 procent zag dalen, voorziet voor 2015 een omzetzijding van 14 tot 16 procent.

Hand op de knip

De Amerikaanse zakenbank Morgan Stanley noemt vijf factoren voor de sombere vooruitzichten in vooral de VS en Canada. De eerste is de verwachting van het Amerikaanse ministerie van Landbouw dat de inkomsten voor boeren op het Noord-Amerikaanse continent de komende twee jaar onder druk zullen blijven staan. En de ervaring heeft geleerd dat boeren de hand op de knip houden als de prijzen voor hun producten tegenvallen.

Daarnaast stelt de bank vast dat de Amerikaanse en Canadese boeren goed in de spullen zitten. Zo blijkt uit een enquête van de bank dat de gemiddelde leeftijd van trekkers in de VS op dit moment 7 jaar is, terwijl een trekker technisch zonder problemen 15 jaar mee kan. Verder wijst de bank op de grote voorraden nieuwe en gebruikte trekkers en machines bij de dealers. Een ander heeft al geleid tot een daling van de tweedehandsmachineprijzen van circa 5 procent.

Een vierde punt dat de zakenbank aanvoert, is dat boeren in de VS, Brazilië en Europa kampen met onzekerheid over hun toekomst. Subsidies gaan omlaag, belastingen omhoog en de melkquotering in Europa wordt dit voorjaar afgeschaft. En in onzekere tijden luidt het advies: stilzitten als je geschoren wordt.

Tot slot wijst de zakenbank op een daling van de grondprijzen in de Verenigde Staten. De afgelopen jaren ging de grondprijzen 'robuust' omhoog tot omgerekend gemiddeld 19.650 euro per hectare in september 2013. Inmiddels is de gemiddelde prijs gedaald tot circa 17.500 euro per hectare. En aangezien 60 procent van de Amerikaanse boeren op eigen grond boert, vormt de grond het belangrijkste onderpand voor leningen bij de bank.

Grote voorraden

Het Duitse vakblad DLZ Agrarmagazin liet de Amerikaanse auteur Mike Wilson een artikel schrijven over misère op de Amerikaanse landbouwmachinemarkt. Wilson sprak met een aantal specialisten. Die meldden hem dat de fabrikanten de afgelopen jaren veel machines in de markt hebben 'gedrukt'. Daarbij speelden zij optimaal in op de redelijke goede prijzen die de boeren beurdten voor hun producten en de fiscaal gunstige investeringsmogelijkheden die



^ Tweedehands markt is ontwricht

Ook de tweedehands markt in de Verenigde Staten is ontwricht, doordat fabrikanten de afgelopen jaren veel nieuwe machines in de markt hebben gedrukt.

de overheid de boeren bood. Zo mochten zij de investering in een nieuwe trekker of maaidorser in één jaar volledig afschrijven. Als gevolg daarvan reden verschillende boeren elk jaar met een nieuwe maaidorser rond. Dat het de boeren de

Daarnaast zitten de dealers in hun maag met een grote voorraad jong tweedehands spul dat weer erg concurreert met nieuwe machines. Pas als de nieuwe en tweedehands voorraden bij de dealers zijn verkocht, zal de Amerikaanse machinemarkt zich weer normaliseren.

Stilzitten als je wordt geschoren

Gps

Is het dan alleen maar kommer en kwel op de Amerikaanse machinemarkt? Nee. Op basis van een enquête onder dealers, verwacht de online-uitgever Farm Equipment dat de investeringen in gps-apparatuur dit jaar in Canada (+ 92 procent) en in de Verenigde Staten (+ 86 procent) flink zullen stijgen. ◀

afgelopen jaren voor de wind ging, blijkt ook uit de gemiddelde prijs die zij voor een trekker hebben neergegeld. Die steeg de afgelopen vijf jaar van van 68.000 naar 92.000 dollar (59.400 tot 80.370 euro).

Omdat machinefabrikanten ondanks de afnemende vraag de productie op peil hebben gehouden, zijn de voorraden nieuwe machines bij de dealers enorm toegenomen. Bij één grote dealer (met zeven vestigingen, dat wel) zou volgens DLZ Agrarmagazin de voorraad nieuwe machines een waarde vertegenwoordigen van maar liefst 200 miljoen dollar (175 miljoen euro).