

Bewust specialistisch

Buzeman Slootreiniging, Bourtange

Al meer dan 35 jaar is Geert Buzeman gespecialiseerd in sloot- en snoeiwerk. Het bedrijf, met veel klanten in Duitsland en Noordoost-Nederland, is bewust klein gebleven, want het allerbelangrijkste is volgens Buzeman zorgen dat je machines en mensen maximaal worden benut. Daarom heeft hij een beperkt machinepark en werkt hij in het seizoen met zzp'ers.



In juni heeft Geert Buzeman nog alle tijd voor het gesprek. De onderhoudsperiode loopt ten einde en alles staat klaar voor het nieuwe seizoen, dat bij hem in juli start. Dan begint de eerste ronde van het sloten reinigen, een periode die loopt tot in december. Daarna duikt hij in het snoeiwerk en weet hij zo tot diep in maart aan het werk te blijven. Terwijl veel traditionele loonbedrijven dan net weer beginnen, gaat Buzeman de schuur in. "Die tijd heb ik nodig voor het onderhoud aan de machines, want na een seizoen moet er wel wat gebeuren."

Luisteren naar Duitse wens

In de sector heeft Buzeman wel een bijzonder bedrijf, want als één van de weinigen is hij echt gespecialiseerd in het slootwerk. Opvallend is dat ongeveer de helft van dat werk uit Duitsland komt. In vier gemeenten langs de grens zorgt Buzeman voor het schoonhouden van de watergangen. Dit is werk dat hij al tientallen jaren in opdracht heeft.

Dat maakt dat hij als geen ander weet hoe je in Duitsland aan het werk komt en ook kunt blijven. "Wat je in het begin vooral niet moet doen, is de Nederlandse houding aannemen en met je eigen oplossingen of werkwijzen komen. In Duitsland moet je eerst precies doen wat de opdrachtgever wil. Het is een kwestie van goed luisteren en opdrachten uitvoeren. Zo werkt het daar nu eenmaal. Het is echt vertrouwen opbouwen", benadrukt hij. "Vooral met de burgemeester, want die bepaalt alles." Toch heeft Buzeman inmiddels zijn eigen werkwijze weten te introduceren. Dat kan ook, geeft hij aan, maar daarvoor moet je geduld hebben. "Pas wanneer de Duitsers overtuigd zijn van je kwaliteiten en je hebt laten zien dat je doet wat ze willen, kun je over aanpassingen gaan praten. In het begin moest ik nog maaien met een vingerbalk met een hark erachter, terwijl wij in Nederland allang aan het maaiakorven of klepelen waren. Na een jaar of drie heb ik ze uitgenodigd voor een demonstratie van een nieuwe werkwijze en toen was het gelijk goed. Als je eenmaal dat vertrouwen hebt, kun je ook gemakkelijker verder bouwen."

Tegenover dat moeten luisteren en aanpassen aan de Duitse werkwijze staan voor Buzeman ook een paar voordelen. "Als je in Duitsland het werk eenmaal hebt, zijn opdrachtgevers erg trouw. Veel werk mogen ze onderhands aanbesteden en dat doen ze ook. Telkens als een overeenkomst afloopt, krijg ik de vraag of ik verder wil. Dit jaar heb ik nog een overeen-

komst met vijf jaar verlengd. Dat is erg prettig werken."

Tevreden is hij ook over de condities waarvoor hij kan werken. Bijkomend voordeel voor hem is dat er snel wordt betaald. "Jaarlijks hebben ze daar nog een ouderwetse schouw, waarbij boeren uit het gebied het werk beoordelen. Die komen eerst bij elkaar in het café, gaan dan op pad en ronden het daar ook weer af. Dan zorg ik dat ik of een medewerker erbij is. Kunnen we gelijk horen waar we nog wat bij moeten werken, maar dan kunnen we ook de rekening meenemen. Die gaat dan mee met de burgemeester, de voorzitter van het gemeentelijk waterschap, en die zorgt voor de betaling. Binnen een week staat het geld dan op de rekening."

Optimaal benutten

In Nederland werkt Buzeman niet voor de waterschappen - die doen in zijn werkgebied het werk nog zelf - maar wel voor de spoorwegen en een groot aantal boeren uit de wijde omgeving. Voor de spoorwegen verzorgt hij al het onderhoud langs de spoorlijnen in de provincie Groningen. Voor de boeren werkt hij in een grote cirkel vanuit zijn vestigingsplaats Bourtange. Het betekent dat hij per jaar rond de 350 kilometer sloten afwerkt. Daarvoor zijn op het bedrijf twee Fendt-trekkers met Hemos-maaiarmen en een Herder-maaiakorf. Het machinepark is bewust klein gehouden, vertelt Buzeman. "Mijn streven is altijd om machines optimaal en maximaal te benutten. Dat is volgens mij de enige manier om rendabel te blijven werken. Ik maak me wel eens zorgen als ik zie hoeveel machines er bij loonwerkers veel te veel tijd stil staan. Wil je wat verdienen, dan moet je veel uren maken."

Dat is ook de reden dat hij nooit is gegroeid of personeel in dienst heeft genomen voor het slootwerk. "Ik huur liever iemand in wanneer ik veel werk heb. Dat is in het najaar nooit een probleem, want dan lopen hier voldoende jongens thuis. In plaats van een extra machine huur ik ook liever bij. Dan bel ik wel een collega om het werk te doen."

Vaak is dat ook veel economischer, stelt hij vast. "Vooral hier in Groningen langs het spoor kun je niet altijd overal terecht. Dan moet je over de percelen van de akkerbouwer naar achteren om de sloot te reinigen. Daar staan dan wel eens bieten en dan moet je ze overslaan. In plaats van terug te komen voor een paar honderd meter vraag ik dan wel een collega om het even te doen als hij in de buurt is.

Buzeman Slootreiniging

Ruim 35 jaar geleden is Buzeman voor zichzelf begonnen na eerst nog een jaar voor een loonwerker te hebben gewerkt. Vanaf het begin heeft hij zich gespecialiseerd in het sloot- en bermwerk. Al snel ging hij ook aan het werk in Duitsland, waar hij de vier gemeenten langs de Nederlandse grens als klant heeft. Dat betekent werk in een gebied van 100 kilometer vanaf de grens. In Nederland werkt hij voor ProRail en De Groot Achterveld voor het slootwerk langs het spoor. Buzeman werkt bewust met trekkers, omdat je daarmee overal uit de voeten komt en kunt werken met grote, brede banden. Een tweede specialiteit is het snoeien, waarvoor Buzeman een eigen zaagblad heeft ontwikkeld. Het bedrijf is gevestigd in Bourtange, maar heeft ook in Rhederveld een schuur en opslagplaats.



Eigen zaagblad

Buzeman heeft zijn seizoenen weten te verlengen door na het slootwerk vooral snoeiwerk op zich te nemen. Daarvoor heeft hij zelf een eigen zaagblad op de Hemos-maaiarm ontwikkeld. Deze bestaat uit een schijf met een diameter van 1,20 meter waarover de grootste beschikbare kettingzaagketting is gespannen. "Die schijf draait met een relatief laag toerental, maar het werkt super. Ik kan zo tot een hoogte van vijf meter takken tot een dikte van dertig centimeter uit een boom zagen. Langs schouwpaden of langs het spoor kan ik zo alle overhangende takken verwijderen."

Het is specialistisch werk, waarvoor hij al veel door Natuurmonumenten, Staatsbosbeheer en ProRail wordt ingeschakeld. "Die willen niet zo'n soort heg die je krijgt als je met zo'n systeem met zaagbladen werkt. Bovendien kun je daarmee vaak ook niet zo hoog komen."

Het is werk waarvoor hij door de instanties graag wordt ingehuurd. "Natuurlijk merk ik dat ze daar ook zitten te knippen, maar tegen het uurloon dat ik reken, kunnen hun handmatige manuren niet op. Daarbij neem ik zelf ook een shoveltje mee, waarmee we alles zo in het bos terug kunnen duwen."

Als dat werk is gedaan, breekt voor hem de rustige onderhoudstijd aan. Om alles in orde te maken, te werken aan de beurs in Vlagtwedde waar hij in het bestuur zit en eventueel zijn zoon bij te staan. Ook die is namelijk voor zichzelf begonnen. Niet in het slootonderhoud, al raakt het elkaar soms wel, maar hij heeft zijn eigen autolaadkraan. In het bedrijf stapt hij voorlopig nog niet, want Buzeman blijft als het allemaal wil nog zeker tien jaar sloten reinigen. En dat kan alleen het meest efficiënt.

Tekst **Toon van der Stok**

Foto's **Toon van der Stok, Buzeman**



◀ Met de bosfrees heeft Buzeman veel werk, omdat hij relatief eenvoudig een stuk kan ontdoen van alle opstand zonder dat er wat hoeft te worden afgevoerd.



◀ Inmiddels is er een tweede bedrijf Buzeman. De zoon van Geert is begonnen op zijn eigen knijperauto. Voorlopig werkt hij ook zelfstandig.



◀ In Duitsland is het verwerven van contracten vooral een kwestie van eerst goed luisteren en doen wat er wordt gevraagd. Pas daarna is er ruimte voor eigen inzichten en werkwijzen.



Hemos-bosfrees

Een derde machine die Buzeman heeft aangeschaft om zijn maai-combinatie extra rendabel te maken, is de bosfrees. Hiermee kan tussen bosinplant al het opgroeiende hout zonder problemen worden afgefreesd tot in de bodem. Behalve de maaikorf is alle apparatuur bij Buzeman van Hemos. Bewust, want met deze fabrikant heeft hij al vanaf het begin een goede relatie. Dat komt ook doordat Buzeman heeft ervaren altijd een beroep op dit bedrijf te kunnen doen, ook al betekent het dat de Hemos-mannen in de overuren aan het werk moeten. Juist in het seizoen dat hij eigenlijk niet stil mag staan, is dat voor hem belangrijk.