

Kwaliteitsketen sluitend houden

Stassen Mestrecycling en Transport BV, Sittard

Om gegarandeerde kwaliteit op tijd uit te kunnen blijven rijden voor een passend tarief investeert Stassen in kwaliteit door de gehele keten. Meer bufferen van mest, een aparte exporttak en het ontzorgen van de klant zijn de stappen van het bedrijf om de veranderende markt na 2014 te handelen. Een passende handhaving ziet het bedrijf hierbij als een harde voorwaarde om een transparante mestdistributie overeind te houden.



“Kom even een paar weken later, wanneer we hier de grootste piek hebben weggewerkt.” Roger Stassen is helder als we hem begin april bellen. Met een glimlach op het gezicht komen de broers Roger en Arthur Stassen hierop terug tijdens ons bezoek in mei. “In de piektijd is het hier letterlijk dag en nacht doorwerken om het werk goed rond te zetten. We zijn druk bezig dit beter onder controle te krijgen”, zegt Roger. Dit is één van de maatregelen in de visie van de Stassens voor de langere termijn. Met 2014 in het verschiet en een strengere mestwetgeving voorzien ze veranderende meststromen met een hoger aandeel export en een grotere behoefte aan totale ontzorging van de klant.

Stassen is een gespecialiseerd mestdistributiebedrijf. Het werkgebied voor de mestdistributie is voornamelijk Limburg en Zuidoost-Brabant. De laatste jaren komt daar regionaal ook nog rundveemest bij en zijn er lokaal ook enkele grote zeugen- en vleesvarkensbedrijven waarvoor het bedrijf de mestafzet volledig regelt. De laatste jaren is het aandeel export van digestaat en verhitte varkensdrijfmest naar het Rheinlandse achterland net over de grens flink toegenomen. Om de arbeidsfilm beter rond te kunnen krijgen en het bedrijf een bredere basis te geven, is daar tien à vijftien jaar geleden het uitvoeren van ander transportwerk al aan toegevoegd. Dit is nu een geheel zelfstandig opererende tak geworden, waarin op piekmomenten uitwisseling beperkt mogelijk is.

Gegarandeerde kwaliteit

De kern van het bestaan van het bedrijf is en blijft mestdistributie. Roger: “Dat doen we hier al bijna veertig jaar volgens de vaste filosofie van gegarandeerde ‘kwaliteit op tijd’ bij de klant. Dat is de manier om op langere termijn als bedrijf bestaansrecht te hebben.”

Hier zit een pijnpunt waar volgens de broers aan moet worden gewerkt. De broers zijn bezorgd over het feit dat er door collega-bedrijven, veehouders en adviseurs de laatste tijd steeds creatiever wordt omgegaan met de nieuwe regelgeving voor export en verwerking in combinatie met de steeds krappere uitrijdnormen. “We zijn ervan overtuigd dat er op die manier op papier veel fosfaat en stikstof de grens over gaat dan er in werkelijkheid wordt geëxporteerd, met name in de vorm van dikke fractie. Als er op dit punt niet snel iets verandert, door een betere controle en handhaving op de bemonstering van de mest, is dit voor de hele sector op de lange termijn zeer bedreigend. Investeren in groot-

schalige mestverwerking door de sector zal niet rendabel worden als er partijen zijn die het op een oneerlijke manier veel goedkoper doen.”

De broers geven aan dat zij, omdat ze vanuit hun kwaliteitsfilosofie de rug recht houden, moeilijker kunnen investeren in lange-termijnoplossingen zolang de markt verstoord blijft door frauduleuze praktijken.

Heel korte tijd

De plannen van Stassen om met het oog op 2014 als mestdistributeur door te groeien, zijn ondanks deze bezorgdheid concreet. Hiervoor heeft het bedrijf een meerjarenvisie ontwikkeld en zijn enkele ontwikkelingen al in volle gang gezet. Stassen gaat het knelpunt tijd aanpakken door extra opslagcapaciteit in de uitrijdgebieden te creëren. “We denken niet alleen op korte termijn in het Limburgse uitrijdgebied, maar ook in extra opslagcapaciteit in Duitsland. Net over de grens, maar op termijn ook verder weg.” Stassen geeft aan dat hij na 2014 een flinke verhoging van het aandeel export verwacht. “We zullen dan verder weg moeten met de mest om die kwijt te kunnen.” Inspelend op deze ontwikkeling is al een aparte exporttak opgezet, die wordt gerund door Arthur.

Eigen mestopslag in het uitrijdgebied vlak niet alleen de transportpiek in het voorjaar af. Het verhoogt ook de kwaliteit, omdat je precies weet wat er in de opslag is gereden en omdat je met behulp van goede mixvoorzieningen de kwaliteit dan geheel zelf in de hand hebt. Stassen is hier heel strikt in. “Vroeger zat daar wat meer marge in, maar nu komt de kwaliteit heel nauw. Betreffende de levertermijn spreken we liever wat later af met wat rek dan dat het op het eind net niet lukt.”

Arthur benadrukt ook nadrukkelijk het belang van leveringsgarantie naar de Duitse afnemers voor de export. “Duitse boeren waren gewend aan kunstmest die al in bulk aanwezig was, zodat die op het gewenste tijdstip met grote precisie kon worden toegediend. Dat willen ze met drijfmest ook het liefst zien.”

Ontzorgen

Stassen adviseert en begeleidt klanten in meststromen. Er zijn al klanten die het gehele mestgebeuren aan het bedrijf uitbesteden. De broers werken daarnaast nauw samen met gespecialiseerde loonbedrijven die het uitrijden voor hen verzorgen en voor hen netwerken. Naast de binnenlandse afzet bieden de Stassens hun mestleveranciers een aantal opties aan om aan de nieuwe regelgeving te

Stassen Mestrecycling en Transport BV

Vader Stassen startte het bedrijf in de jaren zestig met wat loonwerk naast het ouderlijk landbouwbedrijf in Neerbeek en pakte de mestdistributie rond 1975 op. De broers Roger en Arthur hebben het bedrijf in 1998 overgenomen en het mestdistributiebedrijf verder uitgebreid en hiernaast een volwaardig transportbedrijf opgezet met een aantal specialismen.

Het bedrijf zet de mest met name af in Midden- en Zuid-Limburg en in Duitsland. De export van verhitte mest naar Duitsland heeft inmiddels een aanzienlijke omvang gekregen. Stassen is ook gespecialiseerd in het vermarkten en uitrijden van Betacal Flow binnen zijn werkgebied.

Het bedrijf adviseert klanten desgewenst in meststromen. Het bedrijf telt ruim dertig werknemers en is ISO 9001-, VCA*- en GMP B4-gecertificeerd. Meer informatie: www.stassensittard.nl.



voldoen: mestscheiding, waarbij de stikstofrijke dunne fractie in het binnenland blijft en de dikke fractie wordt afgezet richting export of verwerking, maar ook afvoeren naar een verhitte, waarna de mest direct wordt geëxporteerd.

Deze opties zijn volgens Stassen op dit moment vaak niet veel duurder dan de binnenlandse afzet. Verder heeft Stassen nu al een aantal bedrijven die honderd procent van hun mest laten verwerken of exporteren. Daardoor ontstaat er voor andere bedrijven ruimte om niet te hoeven exporteren of te verwerken, met name voor de regionale rundvee- en zeugendrjfmest.

“Wij exporteren op dit moment een aanzienlijke hoeveelheid verhitte varkensmest richting Duitsland. Door deze te (laten) verhitten met restwarmte van biogasinstallaties blijft dit proces betaalbaar. Er is op deze manier in Duitsland nog veel meer mogelijk over grotere afstanden en met meer opslagfaciliteiten in de afzetgebieden.”

Stassen geeft aan dat zijn bedrijf dan als adviseur een passend plaatje moet maken voor aanbieders en afnemers. “Het is aan ons om dan te kijken welk spoor we kiezen. Het tarief moet gelijkwaardig zijn. Dat is dan onze zorg en dat kan volgens ons ook. Wij zien voor de toekomst dat meer klanten ons vragen hen volledig te ontzorgen.”

Inspelend op de groei die het bedrijf doormaakt en de veranderende markt, zeker na 2014, zal het bedrijf eind dit jaar verkassen naar een nieuw pand op het industrieterrein Holtum-Noord, direct aan de A2. Vanuit dezelfde filosofie als voorheen is het bedrijf klaar voor 2014. “Eerlijk, transparant en met gegarandeerde kwaliteit, want dat is de toekomst waarin wij nu volop investeren. Het is aan overheden om dit met een passende handhaving mogelijk te maken.”

Tekst: **Gert Vreemann**

Foto's: **Stassen en Vreemann**



◀ De TerraGator met negen meter brede bouwlandinjecteur wordt in een straal van circa 25 kilometer vooral voor bouwlandinjectie ingezet. Het brandstofverbruik ligt bij dit werk op 23 liter per uur.



◀ De afzet van verhitte mest naar Duitsland is flink toegenomen. Stassen rijdt daarvoor met een aantal van deze lichtere onderlossertanks.



◀ Een belangrijke transportactiviteit van de aparte transporttak is het walking-floor- en containertransport. Stassen heeft ook hierin een veelzijdige klantenkring opgebouwd.



Digitale informatievoorziening

Stassen heeft twee jaar geleden geïnvesteerd in het Shell Fuel Safe Partner-brandstof-registratiesysteem op de trucks. Na een jaar experimenteren zijn targets opgesteld voor de chauffeurs en is er een bonusregeling voor chauffeurs aan gekoppeld. De bonusregeling geeft een positief zelflerend effect. De doelstelling en de verwachting is om hiermee binnen twee jaar vijf tot zeven procent brandstof te besparen. Stassen heeft ook geïnvesteerd in TomTom Works voor communicatie en gegevensuitwisseling naar de chauffeurs. De chauffeurs kunnen met dit systeem ook zelf navigeren, waarmee op kantoor ook direct de verwachte aankomsttijd zichtbaar is. Het systeem zorgt ervoor dat er minder hoeft te worden gebeld tussen chauffeurs en planning.