



CARLO VEEGER

WOONPLAATS: DEN HOORN (TEXEL)

BEDRIJF: DE LINDEHOEVE, SCHA-
PENHOUDERIJ MET 250 VOLWASSEN
TEXELAAROOIEN EN 120 EENJARI-
GEN. 23 HECTARE GROND, WAAR-
VAN 1 TOT 3 HECTARE WORDT
VERHUURD VOOR AARDAPPELEN EN
BOLLEN. BOERENCAMPING





'Waddengoud goed voor Texel'

Een deel van de slachtlammeren van Carlo en Carien Veeger wordt vermarkt als Waddengoud. Alleen lamsvlees van Texelse Texelaars komt onder die naam op de markt. "Hierdoor krijgen schapenhouders een betere prijs voor het vlees. En wat goed is voor de schapenhouderij, is goed voor Texel", aldus Carlo Veeger.

Carlo en Carien Veeger staan aan de vooravond van een paar drukke weken. De ooien staan begin maart op het punt van lammeren. "De komende weken is het even hard werken, maar als het goed is, komt alles weer in rustiger vaarwater als het toeristenseizoen begint", vertelt Carlo Veeger, schapenhouder in Den Hoorn op Texel.

SCANNEN OP WORPGROOTTE

De familie Veeger kiest bewust voor een strak aflamregime, zodat de werkzaamheden van de schapenhouderij goed kunnen worden gecombineerd met de boerencamping. Mede om die reden pakte Veeger het scannen van ooien op. "Dat doe ik nu voor het tweede jaar", vertelt de schapenhouder.

Samen met dierenarts Frank Gorter maakte Veeger zich vanuit de schapenstudieclub het scannen eigen. "Ik heb ook de papieren voor inseminator, dit werk ligt in het verlengde daarvan." De schapenhouder ging ervoor op cursus in Schotland. De afgelopen twee winters scande Veeger zijn eigen koppel en dat van de andere studieclubleden.

Het 'scannen op worpgrootte-project' wordt mede dankzij Gorter begeleid door dierenartsen in opleiding van de faculteit Diergeneeskunde in Utrecht. Hierdoor wordt niet alleen worpgrootte meegenomen,

maar ook de conditie van de ooien in relatie tot die worpgrootte. "De studenten monitoren de conditie op drie momenten: bij het scannen, vier weken voor het aflammeren en enkele dagen na het aflammeren. We hopen dat dit onderzoek aantoont dat het scheiden van drachtige ooien op basis van worpgrootte in combinatie met een ander voerregime meerwaarde heeft." Het project zit nu nog in de fase van het verzamelen van informatie; voor de volgende winter hoopt de studiegroep meer te kunnen sturen op de voergift. Veeger: "Een ooi met eenling wil je niet te zwaar voeren vanwege het risico op vervetting en een moeilijke bevalling. Een ooi met een drieling daarentegen mag niet te licht zijn, bovendien is de kans groot dat de melkgift achterblijft als het moederdier onvoldoende reserves heeft." Veeger komt uit een familie van scha-

penhouders en is geboren en getogen op Texel. Vanwege zijn interesse voor fokkerij is hij ook lange tijd actief geweest voor het Texelaarstamboek. Tot vorig jaar.

STAMBOEK

Veeger: "Met pijn in mijn hart heb ik besloten om uit het stamboek te stappen. Kosten en opbrengsten van stamboekdeelname lopen niet in de pas. Zeker als je een bedrijf hebt van enige omvang, dan kost het je al snel tien euro per ooi op jaarbasis vanwege verplichte deelname aan allerlei programma's." De stamboekdeelname moet zich wat Veeger betreft terugverdienen met de meerwaarde van het fokmateriaal, maar de laatste jaren is het niet gelukt om quitte te spelen. "Het wordt steeds moeilijker om fokmateriaal te verkopen, dat geldt zowel voor ooien als voor rammen." >>

Schapenhouder Carlo Veeger maakte zelf een lift om schapen op hoogte te kunnen behandelen.

Gegevens schapenhouderij

Aantal ooien:	250
Jaarlingen:	120
Vervangingspercentage 2010:	28%
Gemiddelde worpgrootte 2010:	1,80
Aantal afgevoerde slachtlammeren: (er is ook afzet van weidelammeren)	185
Aantal slachtlammeren voor Waddengoud:	120



Carlo Veeger melkt wat biest af in een fles voor een lam.

‘Met pijn in mijn hart ben ik uit het stamboek gestapt’

Aan zijn fokbeleid verandert Veeger niets, ook niet nu hij uit het stamboek is gestapt. “Ik blijf goede, zuivere Texelaar-rammen gebruiken.” De schapenhouder is daartoe verplicht als deelnemer van het Waddengoud-project. Onder dat keurmerk wordt Texels lamsvlees van Texel vermarkt.

WEIDEGANG VOOR LAMMEREN

Keurmerkdeelname betekent ook dat de dieren minimaal 70 procent ruwvoer van Texelse bodem krijgen, diergezondheid en -welzijn speerpunten zijn in de bedrijfsvoering en dat de lammeren van 1 mei tot 1 oktober buiten lopen. Aan die voorwaarden voldoet Veeger. “Ik was een van de schapenhouders die de voorwaarden opstelden. Al ruim tien jaar zoek ik mogelijkheden om meer uit de schapenhouderij te halen. Daar past het Waddengoud-initiatief goed bij.”

Veeger hecht er grote waarde aan dat Texelaars een belangrijke plaats behouden op Texel. “Toeristen komen hier onder andere vanwege de vele lammeren in de wei. Dat beeld moeten we vasthouden en blijven voeden en dat lukt alleen met een goed renderende schapenhouderij.” Het houden van de lammeren in de wei is mede vanwege de beleving van toeristen een belangrijke voorwaarde van het Waddengoud-keurmerk.

Voor de deelnemende schapenhouder levert Waddengoud ook financieel voordeel op. De prijs voor een slachtlam met Waddengoud-keurmerk ligt gemiddeld vijf tot tien euro per lam hoger dan de gangbare marktnotering. “Maar een goed lam levert altijd meer op”, benadrukt Veeger.



Of dit lam via Waddengoud wordt verkocht, hangt af van de vraag op het moment van afleveren.

Schapenhouders worden betaald naar geslacht gewicht, waarbij kwaliteit en seizoen meewegen.

In totaal wordt volgens Veeger 20 tot 25 procent van de Texelaars op Texel geslacht voor Waddengoud. Dat resulteert niet alleen in een meerwaarde voor de ruim twintig deelnemende bedrijven.

“Alle Texelse schapenhouders liften mee, omdat er een constante vraag in de markt is.” Veeger heeft geen probleem met dat fenomeen. “Wat goed is voor de schapenhouderij, is goed voor het totaalbeeld van ons eiland en daar gaat het om.”

VRAAG EN AANBOD

Het bedrijf van de familie Veeger is Waddengoud-gecertificeerd, maar dat bete-



Veeger voert zijn hoogdrachtige schapen buiten.

kent niet dat alle lammeren onder het keurmerk worden verkocht. “Dat hangt natuurlijk van de markt af. Als er veel vraag is, kunnen we veel leveren; is er minder vraag, dan benutten we andere afzetkanalen.” Een handelaar stroomlijnt vraag en aanbod voor het Waddengoud-lamsvlees.

Volgens Veeger zijn vraag en aanbod op dit moment redelijk goed op elkaar afgestemd, al zou hij graag zien dat meer Texelse schapenhouders zich aansluiten bij Waddengoud. “Daar worden we op het eiland allemaal beter van. Voorwaarden zijn wel dat er voldoende afzet is voor het vlees en dat kan worden voldaan aan de keurmerkeisen. Kwaliteit is en blijft leidend.” <<