

# 'Hoge prijs beste oplossing'

Algemeen

[Jacqueline Wijbenga]

**Productie, productie en nog eens productie. Dat is wat volgens Pierre Berntsen, directeur Agrarische bedrijven bij ABN Amro, nodig is om te voorzien in de grondstofbehoefte. "De beste oplossing voor het probleem is een hoge prijs."**

De mondiale vraag naar met name pluimveevlees, suiker en eiwitrijke grondstoffen stijgt met 1,5 tot 3 procent per jaar. De productie neemt toe met 1,7 procent per jaar, volgens schattingen van de FAO. "Dat betekent dat vraag en aanbod niet volledig met elkaar in de pas lopen", constateert Pierre Berntsen, directeur Agrarische bedrijven bij ABN Amro bij de presentatie van het rapport Agrarische grondstofmarkten. "En die vraag zal alleen nog maar toenemen de komende tien jaar", verwacht Berntsen.

## Factoren

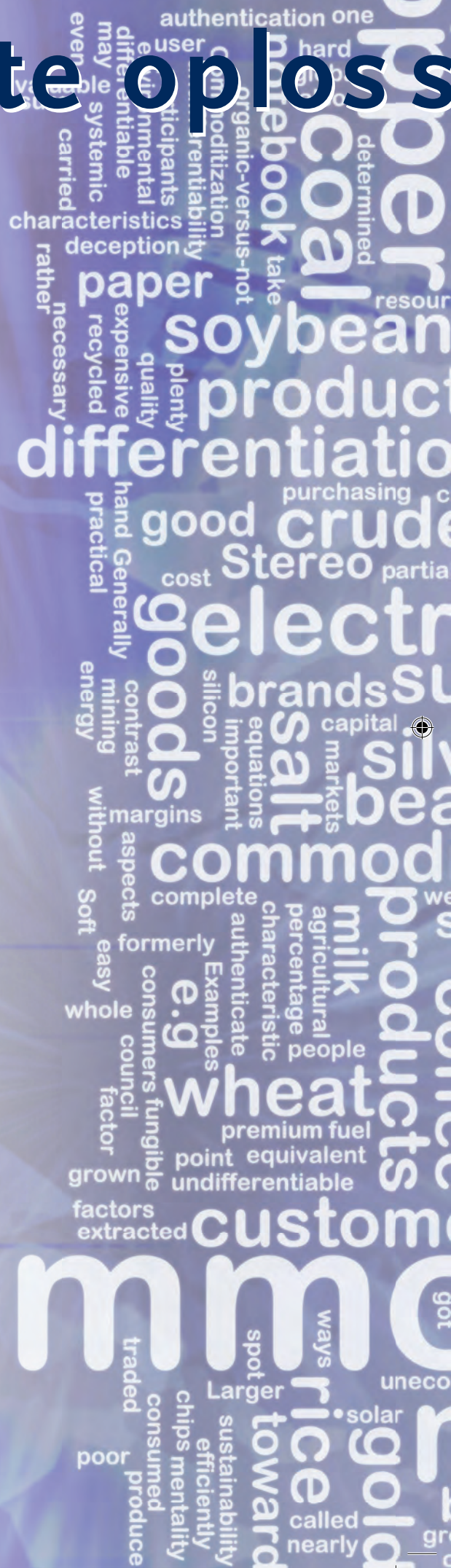
Belangrijke factoren die vraag en aanbod op de grondstoffenmarkt beïnvloeden, zijn productie, vraag, voorraad en overige aspecten. "Bijvoorbeeld exportbeperkingen, politieke en sociale onrust, economische groeivertraging, hoge olieprijs en speculatie", somt de ABN Amro-directeur op. Van al deze factoren is volgens hem productie, de opbrengst per hectare, de belangrijkste. "Een hogere opbrengst per hectare draagt voor 90 procent bij aan het voorzien in

de toegenomen vraag, meer hectares in productie slechts voor 10 procent." Die beperkte bijdrage van extra areaal schrijft Berntsen vooral toe aan het feit dat water limiterend wordt. De directeur is het eens met Aalt Dijkhuizen, voorzitter van Wageningen UR, dat intensivering van de landbouw nodig is. "Het grootste deel van de extra productie moet van dezelfde hectares komen die we nu al in gebruik hebben." Geen eenvoudige opgave, erkent Berntsen. "De oplossing daarvoor is een hoge prijs voor grondstoffen. Producenten moeten geld verdienen om te kunnen investeren en dat leidt tot de noodzakelijke efficiëntieverbetering." Volgens de directeur is de wereld op die manier in staat de productie te laten meebewegen met de groeiende vraag.

## Beweeglijkheid

De volatiliteit van de grondstofprijzen wordt met de stijging van de productie niet weggenomen, waarschuwt Berntsen. "Daarbij spelen de andere factoren die de markt beïnvloeden een grote rol." Als voorraden onder druk komen te staan, heeft dat effect op de prijs. "Dat zie je al nu Rusland bekend heeft gemaakt mogelijk exportbeperkingen op te leggen. De noteringen van grondstoffen op de belangrijke markten schieten direct omhoog. En dan is het alleen nog maar een gerucht." Speculatie heeft volgens Berntsen ook effect, maar slechts tijdelijk. "Als je de markt bekijkt met oog voor de lange termijn, blijkt dat speculanten de marktprijzen beperkt beïnvloeden." De invloed van speculanten wordt volgens Theo van Loon van Bracofeed vooral groot als andere markten onzeker

"Hogere prijzen voor agrarische grondstoffen zijn op termijn gunstig voor akkerbouwer en veehouder", stelt Pierre Berntsen.





# ‘s sing grondstoftekort’

ABN Amro belicht agrarische grondstoffenmarkt

zijn. “Dan zijn voedingsmiddelen een vlucht uit andere investeringsfondsen. Eten is nu eenmaal een primaire levensbehoefte, grondstoffen daarvoor blijven nodig.” Speculanten zijn volgens Van Loon dan ook niet de oorzaak van prijsstijgingen, maar wel de katalysator van prijsbewegingen. “Ze beïnvloeden de volatiliteit.”

Politiek is volgens Van Loon echter van veel grotere invloed op prijsontwikkeling dan speculatie. “Neem de bijmengverplichting van biobrandstoffen. De beleidslijn die de Verenigde Staten daarbij heeft gekozen, heeft een enorme invloed op de maisprijs. Het is ook geen maatregel die makkelijk is terug te draaien nu de maisprijzen stijgen.”

## Duurder

Hoe de markt zich ook ontwikkelt, ABN Amro verwacht een blijvend hoger prijsniveau voor agrarische producten. “Veehouders zullen mondiaal een hogere prijs voor de grondstoffen betalen, maar dit kunnen ze terugverdienen met een hogere prijs voor hun product”, stelt Bertsen. Op de vraag uit de zaal wanneer dit het geval wordt, antwoordde Bertsen dat er een zekere vertraging zit in deze ontwikkeling. “Maar ook de veehouder zal meer voor zijn product krijgen. Hogere prijzen zijn gunstig voor akkerbouwer en veehouder”, stelt Bertsen.

Van Loon constateert dat historisch gezien prijsontwikkelingen altijd sprongsgewijs omhoog zijn gegaan. “Er zijn wel eens terugvallen geweest, maar gemiddeld genomen gaat de prijs in de loop van de tijd gestaag omhoog. We komen nu op een nieuw prijsplateau.”

## Rol mengvoer

De rol van de diervoederindustrie zal door de ontwikkeling op de grondstofmarkt veranderen, voorspelt de ABN Amro-directeur. “Om in te spelen op de hogere grondstofprijzen, zullen veehouders hun strategie aanpassen.

Meer gebruikmaken van enkelvoudige grondstoffen, coproducten of voorzien in de eigen grondstofproductie. Die verschuiving beïnvloedt de voerinkoop: minder compleet voer en meer specialiteiten bijvoorbeeld. Van daaruit is meer behoefte aan specifieke voerkennis dan aan het voer zelf.”

## Strategie

Bedrijven in de hele agrarische productieketen moeten volgens Bertsen op zoek naar strategieën die hen in staat stellen het hoofd te bieden aan de nieuwe werkelijkheid. Risicospreiding, kostprijsleiderschap, flexibiliteit in in- en verkoop, flexibel voeren, ketenintegratie, samenwerking, termijncontracten, pool en doorrekenen van prijsstijgingen in de keten, zijn allemaal manieren om in te spelen op de ontwikkelingen. “Vaak kun je je als ondernemer niet beperken tot een van deze maatregelen, maar is een combinatie nodig.”

Van Loon onderschrijft het advies van Bertsen. “Als bedrijf moet je bij de top 25 willen horen, dat is de beste garantie dat je blijft. Hoe je daar komt, daaraan kun je zelf richting geven. Actief worden op de termijnmarkt kan daarbij passen. Besluit je zelf actief te zijn op de grondstoffenmarkt, benader het dan rationeel. Leg jezelf handelsrestricties op en win regelmatig advies in van een expert”, besluit Van Loon. ■

Theo van Loon:  
“Als bedrijf moet je bij de top 25 willen horen, dat is de beste garantie dat je blijft.”

