

# Quickscan Mosselsector

Convenant en Herziening

24-09-2013, Kees Taal en Mike Turenhout



---

# Mosselconvenant

- Februari 2008 mosselconvenant gesloten
- Partners mosselsector, NGO's en overheid
- DOEL: omschakeling zaadvisserij naar zaadinvang
- Zaadinvang 20% in 2013 behaald
- Opschaling 40% zaadinvang nieuwe doelstelling
- Financieel Haalbaar?

---

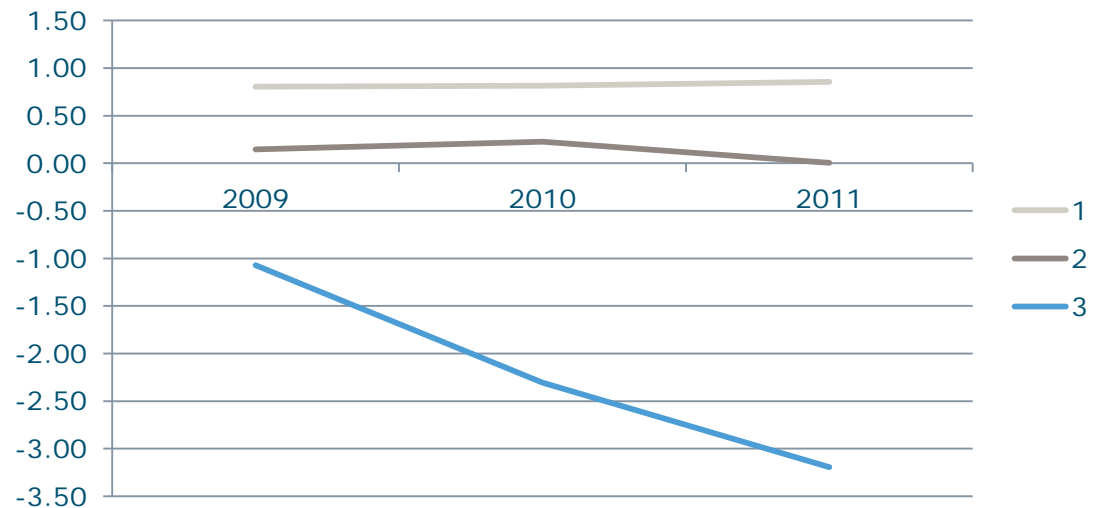
# Conclusies BTB

- Steekproef >500.000 TPW
- Categorie zonder investeringen MZI's is 20 à 25%
- Investeringen per TPW, globaal: €22,- (bandbreedte 13 – 53)
- Kosten TPW globaal: €2,09 (bandbreedte 1,51 - 2,61)
- Exclusief opslagkosten, pionierskosten etc.
- Verwachting is dat kosten op termijn omlaag gaan

# Wat is de financiële draagkracht van de mosselsector

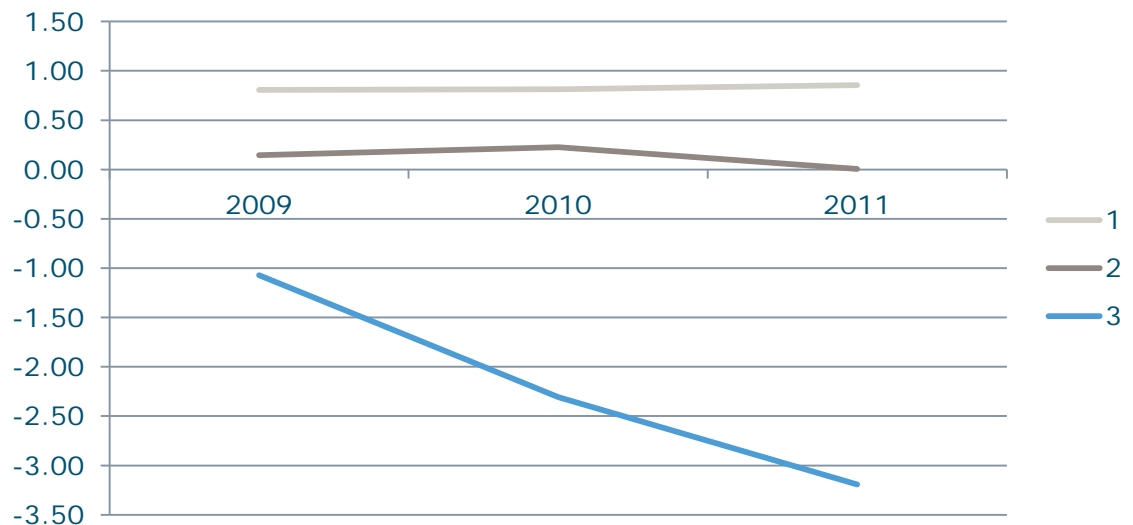
Met behulp van eigen financiële data (BIN<sup>1</sup>) en inzage gebruikte data BTB:

- De sector is algemeen winstgevend
- De winstgevendheid van de sector is wel algemeen dalend
- Solvabiliteit:



# Solvabiliteit

- Rond 40% van de bedrijven is solvabel ( $>0.4$ )
- De solvabiliteit van de sector als geheel is wel afnemend (zie grafiek)
- Eenderde van de bedrijven heeft een solvabiliteit van  $>0.8$  (1)
- Bijna 60% van de bedrijven heeft inmiddels een te lage of negatieve solvabiliteit ( $<0.4$ )
- 50% van de bedrijven heeft een negatieve solvabiliteit (dus onder 0)
- Ongeveer 40% van de bedrijven heeft een solvabiliteit van  $-1$ .



---

# Welke economische performance met MZI's is op termijn haalbaar voor de mosselsector

Huidige situatie/problematiek:

- Gebrek aan ruimte
- Verhoogd risico vanwege zaadinvang vlak voor winterseizoen
- Logistieke organisatie/problemen vanwege de effecten van verdere opschaling
- Hoge(re) kosten (zaadinvang duurder dan zaadvangst)
- Kans op lage(re) opbrengsten door uitblijven herijkingpercelen (optimalisatie)
- Lage solvabiliteit van deel van de bedrijven door gedane investeringen in de afgelopen jaren

---

# Welke economische performance met MZI's is op termijn haalbaar voor de mosselsector

## Toekomst:

- Solvabiliteit bij waarschijnlijk helft van de bedrijven zal verder afnemen bij verdere opschaling.
- Nu al slecht lopende bedrijven verder in nood komen.
- Goed draaiende bedrijven kunnen waarschijnlijk wel blijven investeren maar kostprijs zaad zal hoog blijven
- Fysieke werkcapaciteit in de vloot zal bij verdere opschaling fors toe gaan nemen
- Bovenstaande punten vragen om organisatie en logistieke oplossingen

---

# Wat zijn de economische gevolgen van het sluiten van gebieden en/of het beschikbaar krijgen van andere, vervangende gebieden

---

- Betere gebieden kunnen leiden tot betere prestaties.
- Er zijn aanwijzingen dat er geschikte alternatieve gebieden zijn.