

Bijlage 4

TopClass Honours Programma “Ondernemen in het Groen” semester 1 (maart-juli 2011)

Activiteit	Opdracht	Datum/ periode	Stand van zaken
Do-it game	plaatsen zijn gereserveerd voor Inge, Pim, Wouter en Erwin	23 maart, inloop 17.30 uur, programma 18.30 tot 21.30	
Kick off: Toelichting en uitleg programma TopClass	Mieke en Shirley formuleren vooraf vragen en sturen deze naar Pim, Wouter, Erwin en Inge. Pim, Wouter, Erwin en Inge kiezen 1 van de 2 data en bevestigen dit	6 of 7 april van 09.00 tot 11.00 uur. Plaats: YES!Delft	
Gesprekken met startende ondernemers	Studenten ontvangen het startersboekje en selecteren hieruit 3 bedrijven waarmee zij een gesprek wensen. Contacten worden gelegd door YES!Delft en studenten bezoeken de starters. Vooraf worden vragen geformuleerd. Mieke en Shirley formuleren de vragen en nemen schriftelijk contact op met de geselecteerde bedrijven. Na terugkomst van de stage bezoeken zij de bedrijven.	Zelf plannen nadat de bedrijven geïnformeerd zijn door Hans/ Arnoud	
Investments: workshop uitgevoerd door de Rabobank.	Studenten formuleren vooraf vragen. Studenten zorgen dat er minimaal 20 deelnemers aanwezig zijn. Mieke en Shirley helpen mee met uitnodigen van de deelnemers.	Accountmanager Rabobank doet datumvoorstel(len). Studenten kiezen een datum en bevestigen dit.	
Elevator Pitch	Mieke en Shirley schrijven op 1 A4tje welk (fictief) bedrijf zij vertegenwoordigen, wat het bedrijf produceert/ welke dienst het aanbiedt, waarom dit bedrijf uniek is. Let ook op de lay out. Pim, Wouter, Erwin en Inge ontvangen een uitnodiging	Arnoud Jullens doet datumvoorstel voor een workshop van circa 3 uur.	
Finance, Ernst & Young	Alle studenten formuleren vragen. Mieke en Shirley sturen ze op naar de overige 4 studenten.	1,5 uur durende afspraak, waarbij 1 uur informatie en 0,5 uur tijd voor vragen. Studenten ontvangen de naam van de adviseur en kunnen zelf de afspraak plannen.	
Subsidies,	Alle studenten formuleren vragen. Mieke	Arnoud doet	

Europartner	en Shirley sturen ze op naar de overige 4 studenten.	datumvoorstel voor eind april. Studenten bevestigen de afspraak	
Sales Embassy	Studenten zorgen dat zij met minimaal 20 deelnemers aanwezig zijn. Mieke en Shirley formuleren vooraf vragen en helpen mee mety uitnodigen van de 20 deelnemers	Hans legt contact met de spreker en doet een datumvoorstel(len). Studenten kiezen en bevestigen de afspraak. Bijeenkomst van 3 uur tussen 16.30 en 19.30	
Netwerk Event	Nb: vergeet niet je visitekaartjes	16 mei, 14.30-19.00, Molengraaffsingel 12-14, 2629 JD Delft	
Kick down	Informatie ontvangen jullie op de dag zelf. De dag vindt plaats direct na terugkomst van Mieke en Shirley.	Shirley en Mieke geven door wanneer zij terug zijn van de stage. Studenten doen een datumvoorstel. De dag duurt van 0900 tot 17.00 uur	

Bevestigingen van afspraken gaan altijd naar betrokkenen EN naar Hans Huygens, Arnoud Jullens, Walter Wernekinck en Gerry Kouwenhoven