

Väderstad komt naar Nederland Zweedse duurzaamheid

Landbouwwerktuigen van de Zweedse fabrikant Väderstad zijn zowat overal in de wereld te koop, behalve in Nederland. Maar daarin komt verandering. Homburg in Stiens gaat het merk in Nederland en België distribueren. De kersverse importeur zoekt nog dealers.

Bezoekers van een vakbeurs in Duitsland of Frankrijk kennen ze wel: de geelrode machines van Väderstad. Het merk met de brede, vaak heel brede, grondbewerkingswerktuigen en enorme zaaimachines. Afgelopen zomer was het merk nog in het nieuws omdat het samen met partnerbedrijf Seed Hawk op de Progress Show in Canada de grootste en breedste zaaimachine op rupsen aan het publiek toonde. De Väderstad Seed Hawk 1300 heeft een werkbreedte van 25 meter en een 46 kuubs voorraadbak. In een uur tijd kun je er ruim 60 hectare mee zaaien.

Dat is indrukwekkend. Maar de naam Väderstad zegt me niets.

Dat kan kloppen. Want hoewel het bedrijf een mondiale speler is, werd het merk tot voor kort in Nederland niet vertegenwoordigd. Onlangs werd bekend dat Homburg

– bekend als importeur van Hardi-spuitmachines – Väderstad in Nederland en België gaat vertegenwoordigen. En dus gaan Nederlandse akkerbouwers en loonwerkers nu echt kennismaken met het Zweedse merk.

Wat is het voor bedrijf?

Väderstad werd in 1962 opgezet door Rude Stark, een akkerbouwer met 30 hectare grond uit Väderstad, een dorpje halfweg Göteborg en Stockholm. De ergernis over een houten eg die voortdurend de geest gaf, inspireerde hem om er zelf een van staal te maken. Dat wakte de belangstelling van zijn burens die hun kwetsbare houten eggen ook het liefst een rotschop wilden geven. Van een eg kwam een cultivator en van een cultivator kwam een zaaimachine. Nog steeds houdt het bedrijf zich alleen bezig met grondbewerkings- en zaaimachines. Inmiddels biedt Väderstad werk aan een slordige

duizend medewerkers en haalde het bedrijf in 2012 een omzet van 230 miljoen euro.

Is het nog steeds een familiebedrijf?

Ja. De vier kinderen van Rune en zijn vrouw Siw (Christina, Crister, Andreas en Bo) zijn op dit moment allemaal actief in het bedrijf. Ook de boerderij, die inmiddels is uitgegroeid tot ruim 200 hectare, is nog in familiehanden en regelmatig het toneel van velddemonstraties voor klanten uit heel de wereld. Een familiebedrijf is een groot voordeel, vindt importeur Homburg. Want al het geld dat wordt verdiend, wordt weer in het bedrijf gestoken. Het bedrijf steekt circa 10 procent van de omzet in ontwikkeling en research.

Wat heeft het merk de kleinschalige Nederlandse landbouw te bieden?

De grote machines worden vooral verkocht in landen met grote kavels: Verenigd Konink-



▲ De Tempo-precisiezaaimachine drukt met lucht het zaai-zaad tegen de zaaischijf en schiet het zaad vervolgens met 50 km/h in de grond.



▲ De eerste stalen Väderstad-eg die Rude Stark maakte, was een groot succes. Buren wilden al snel ook zo'n eg.



▲ Lagers van de rollen zitten in een rubberen behuizing. Daardoor geeft de rol minder trillingen door aan het frame.

rijk, Rusland, Zweden, Duitsland, Frankrijk, Oekraïne en Australië. Via het partnerbedrijf Seed Hawk, waarin Väderstad een belang heeft van 49 procent, is het merk ook actief in Canada en de Verenigde Staten. Maar Väderstad maakt ook wel degelijk machines die goed zullen presteren onder Nederlandse omstandigheden.

Noem eens wat?

Vorig jaar bracht Väderstad de precisiezaaimachine Tempo op de markt, waarmee onder meer mais kan worden gezaaid. Die is volgens de fabrikant in alle afzetmarkten goed ontvangen en ook voor Nederland zijn de vooruitzichten gunstig. Zeker ook omdat de fabrikant de machine volgend jaar niet alleen als getrokken, maar ook als gedragen zeszrijer levert. Bij dit type worden de buitenste elementen op het veld hydraulisch naar buiten geschoven.

Waarin onderscheidt de Tempo zich van machines van de concurrenten?

De meeste maiszaaimachines verzaaien het zaad met behulp van een vacuüm dat op een gegeven moment wegvalt. Dan wordt het zaadje losgelaten en valt het door de zwaartekracht via de pijp op de grond. Väderstad ontwikkelde voor de Tempo een techniek met luchtdruk, die het zaad tegen de gaatjes in de zaadschijf aandrukt totdat het gaatje langs een rubber wielje loopt en het zaadje door de luchtdruk met een snelheid van 50 km/h in de grond wordt geschoten. Dat komt de precisie enorm ten goede. Volgens Väderstad kun je met de machine zonder problemen met een snelheid van 18 tot 20 km/h zaaien.

Wat heeft Väderstad nog meer voor de Nederlandse boer?

Homburg verwacht ook wel veel belangstelling voor de Rapid: een combinatie van een getrokken grondbewerkingswerktuig en een mechanische nokkenradzaaimachine die zowel op geploegd land als rechtstreeks in de stoppel goed uit de voeten kan. Daarnaast denkt Homburg toch ook wel wat grondbewerkingsmachines te verkopen in Nederland, al is de concurrentie groot. Speciaal daarvoor heeft Homburg Ron Smit in dienst genomen. Die werkte tot voor kort als fabrieksagent van de Duitse fabrikant Rabe en kent wat grond bewerken betreft het klappen van de zweep.

Hoeveel machines denkt Homburg jaarlijks af te zetten?

Homburg denkt dat het mogelijk moet zijn om tussen de 25 en 35 Väderstad-machines te verkopen, net zoveel als Väderstad er in Oostenrijk en Zwitserland verkoopt. Zolang het dealernet nog niet landelijk dekkend is, zal Homburg de machines zelf aan de telers en loonwerkers leveren, maar de importeur is hard op zoek naar nieuwe dealers. Dat is nog best lastig, omdat veel Hardi-dealers waarmee Homburg zaken doet al een grondbewerkingswerktuig of zaaimachine van een concurrerend merk in het pakket hebben.

Wat voor indruk wekken de Väderstad-machines?

Het merk ademt duurzaamheid uit. Zo zitten de lagers van de rollen in een rubberen huis. Op die manier worden trillingen zo min mogelijk doorgegeven aan het frame en daardoor daalt het risico dat het frame scheurt. Ook bijzonder: Väderstad test de machines

intensief in een nabijgelegen granietgroeve op een baan vol stenen. Daarna wordt de machine schoongemaakt en teruggestuurd naar de fabriek waar de ingenieurs de eventuele schade opnemen en op zoek gaan naar oplossingen. Ook bij de fabriek heeft Väderstad een heel 'laboratorium' ingericht waar lagers, tanden en schijven intensief op duurzaamheid worden onderzocht. En omdat de fabrikant vierkant achter zijn product staat, geeft Väderstad volgend jaar op elke machine twee jaar garantie (met uitzondering van de slijtdelen).

Homburg hoopt 25 tot 35 machines per jaar te verkopen

Duurzaamheid heeft een prijs.

Klopt. De richtprijs voor bijvoorbeeld een zesrijzige Tempo-maiszaaimachine ligt met bijna 39.000 euro hoger dan even brede machines van de concurrentie. Maar doordat je met een veel hogere rijnsnelheid kunt zaaien, ligt de capaciteit ook veel hoger. Er zijn Duitse loonwerkers die hun twaalfrijer hebben ingeruild tegen een achtrijzige Väderstad Tempo en daarmee meer hectares zaaien dan met de twaalfrijer. Bovendien houden de Väderstad-machines volgens de fabrikant een hoge restwaarde. De richtprijs voor een 3 meter brede getrokken grondbewerkingswerktuig/zaaicombinatie Rapid is ruim 40.000 euro. **LM**

