

# ‘Je moet goed weten waarin



Wil van Ooi: ‘De sierwaarde en winterhardheid maakt Cornus gewild’

Een lange en rijke bloeiperiode met bloemen en bessen, gevolgd door een prachtige herfstkleuring. Het enthousiasme bij Wil van Ooi groeit zichtbaar als het over de Cornus gaat. Op zijn kwekerij in Reeuwijk worden ruim 200 verschillende rassen geteeld en die vinden gretig aftrek bij afnemers. De ondernemer is tijdig uit de massateelt gestapt en heeft geen moment spijt gehad van zijn keuze om te specialiseren.

Tekst: Jeannet Pennings  
Foto's: René Faas

**M**et zijn technisch geschoolde achtergrond begon Wil van Ooi zijn loopbaan als automonteur. Tot zijn 23e sleutelde hij dag in dag uit aan auto's. "Dat betekende vaak mopperende klanten in de garage, want er was altijd iets stuk", vertelt Wil. "Had je het gerepareerd, dan klaagde men wel weer over dat de auto anders reed. Toen ik trouwde met mijn vrouw Annelies dacht ik bij mezelf: 'Ga ik dit werk nou tot mijn pensioen doen?' Zo kwam ik bij een boomkwekerij in de buurt terecht. Eerst bijbeunen in de avonduurtjes, maar al vrij snel fulltime in vaste dienst. Het

relatief kleine bedrijf exporteerde naar Zwitserland en Duitsland, waardoor mijn baas in de wintermaanden op reis was. Dan droeg hij de verantwoordelijkheid over de kwekerij aan mij over. Ik heb er zeven jaar gewerkt en ontzettend veel geleerd, van vermeerderen tot het exportklaarmaken van het eindproduct."

## TOENEMENDE CONCURRENTIE

Zijn baas zag het al aankomen: Wil zou voor zichzelf beginnen. En hij kreeg gelijk. De jonge ondernemer huurde eerst een klein stukje grasland om een kleinschalige teelt op poten te zetten. "Na twee jaar, in 1987, ben ik helemaal voor mezelf gegaan en zette ik een tunnelkasje neer van 160 vierkante meter. Dat leek meer dan

genoeg, maar tijden veranderen en nu zitten we op 4.500 vierkante meter kas, 10.000 vierkante meter potcultuur en 4.500 vierkante meter vollegrondsteelt. We zijn begonnen in de winterstek om eenvoudig en snel geld te verdienen en later overgestapt op de teelt van Salix, wilgen op stam. Binnen vijf jaar zaten we op een jaarproductie van 70.000 stuks, de tijd was gunstig. Maar de productie in het buitenland, met name Oost-Europa, nam toe. Datzelfde gold voor de concurrentie in Nederland. We besloten de wilgenteelt af te bouwen en de focus te leggen op de Cornussen die we al mondjesmaat teelden."

Wil constateert dat de prijs van een wilg op stam na 20 jaar nog steeds hetzelfde is, en dat terwijl alles om ons heen duurder wordt. Hij lijkt zich tijdig uit de markt onttrokken te hebben. De ondernemer beaamt dat vervolgens op één paard wedden een risico is. "Als je gaat specialiseren, moet je dat dus niet doen in iets wat al meerdere collega's telen. Dan is het risico groot dat je er alleen nog mee naar de veilingklok kunt waar je over de prijs niets te zeggen hebt. Je moet goed weten waarin je gaat specialiseren, het moet een succesproduct zijn. Waarom wij voor de Cornus gekozen hebben? De sierwaarde en de winterhardheid maakt het product gewild. Bovendien wordt het niet in grote aantallen geteeld, omdat het vrij moeilijk te telen

# ... je specialiseert'



is. Het begin was dan ook niet makkelijk; we begonnen met een slagingspercentage van 60 procent. Door er veel tijd en energie in te steken zitten we nu op 95 procent en dat is heel hoog. Enten is handwerk en handwerk is vakwerk. Goed uitgangsmateriaal is heel belangrijk."

## BLOEMEN EN BESSEN

Als aanvulling worden op kwekerij W.J. van Ooi ook stekken opgepot en plantgoedspillen gemaakt voor laanboomkwekers. De hoofdmoot is echter Cornus, waar jaarlijks 55.000 enten van worden geproduceerd. "Het is een gezond en goed winterhard product", zegt Wil. "Dat laatste is essentieel, zeker nu Oost-Europa een steeds belangrijkere afzetmarkt wordt. Wat de Cornus verder bijzonder maakt is de rijke bloei. Het is een struikachtig en sterk vertakt gewas dat in deze tijd van het jaar al helemaal vol met knoppen zit. De bloeiperiode is juli-augustus en soms september, maar er zijn ook soorten die al in het vroege voorjaar bloeien. Na de bloemen komen er bessen in. Bovendien heeft de boom een bijzonder fraaie herfstkleuring met sierlijk blad."

De types florida, kousa en mas vormen de hoofdmoot, aangevuld met een aantal soorten Cornu alba. "De Cornus kousa komt van oorsprong uit China en Japan", weet Wil. "De florida-types komen uit Amerika, waar de Cornus ontzettend populair is, en bloeien al in april. Maar dan heb je nog baas boven baas: de Cornus mas. Deze bloeit al in februari en de bessen zijn eetbaar. In Polen en Rusland wordt er vodka van gemaakt." In totaal heeft de Zuid-Hollandse kwe-

ker 210 soorten in productie. Cornus kousa 'China Girl', 'Milky Way', 'Schmetterling' en 'Satomi' zijn het meest gangbaar. "Soms zijn er wel betere soorten, maar wat de boer niet kent... Toch is sortimentsvernieuwing wel belangrijk. Als je de eerste bent met een nieuw soort kun je de daarmee onderscheiden. Twee zeer recente aanwinsten van ons zijn de Cornus kousa 'Cappuccino' en 'Copacabana'. De een heeft heel donker blad en de andere bruin blad, zoiets is er nog niet."

.....

## 'De consument heeft de Cornus herontdekt en wij maken veel promotie'

.....

Begin februari staat de handel bij W. van Ooi op een laag pitje en gaat alle aandacht uit naar het enten. In januari en februari worden 20.000 winterenten gemaakt. De overige 35.000 stuks zijn al in september en oktober geënt. "Hiervoor gebruiken we vier verschillende soorten onderstammen, afkomstig uit Engeland. Het heeft ons tien jaar gekost om uit te dokteren welke onderstam bij welk soort past. Voor het enten gebruiken we eigen uitgangsmateriaal. De enten overwinteren in de kas, waarna een klein deel rechtstreeks wordt geleverd aan collega-kwekers en de rest voor een jaar in de volle grond wordt uitgeplant voor mooi, stevig materiaal. Daarna potten we de Cornus op, hoofdzakelijk

in 5 liter potten, waarmee een goede pot-plantverhouding ontstaat. Na een jaar op pot en één keer terugknippen, hebben we de eerste leverbare maten. De meest gangbare planthoogte is 60 tot 80 centimeter, maar we verkopen ook grotere maten. Zo hebben we potten van 1.100 liter."

Het grootste deel van de Cornussen gaat in 5 liter potten naar tuincentra. "We leveren aan handelaren, maar exporteren ook zelf. Steeds meer pakken we Oost-Europa erbij. Polen en Tsjechië zijn landen die nog niet vol zitten en Polen is op haar beurt weer een doorgeliefd voor Rusland. Buiten Europa gaan onze producten ook naar Amerika en Japan, maar dan via exportbedrijf Spaargaren." De Cornus-afzet loopt volgens Wil goed en groeit ieder jaar. "De consument heeft het product herontdekt en wij doen zelf veel aan promotie van nieuwe soorten. Je moet jezelf op die manier interessant houden. De boomkwekerijsector heeft het moeilijk door de crisis, met name de kwekers die niet ver genoeg vooruit kijken en op de eigen tuin blijven. Ik ga vier keer per jaar op reis en zoek contact met klanten, daar pluk ik nu de vruchten van. Daarnaast ben ik bezig met het ontwikkelen van een productverpakking, omdat onze producten op de winkelvloer vaak nog kaal zijn. Een mooie hoes met bloemen zorgt voor meer beleving." En die beleving maakt Wil een gepassioneerd kweker. "Je werkt met een levend product dat niet klaagt. In de garage moest je altijd rotzooi opknappen en was het altijd gezeur. Nu krijg je achteraf leuke reacties over hoe mooi jouw product bloeit. Dat maakt een mens blij."

