

Al meer dan 40 jaar importeur van Hardi spuitapparatuur

Kwaliteit op maat van Homburg Machinehandel

Eén van de machines die doorgaans weinig aandacht krijgt is een veldspuit. Niet altijd terecht, want hoewel het aantal chemische bestrijdingsmiddelen dat in openbaar groen en op een golfbaan afneemt zal een golfbaan altijd een veldspuit in de machineloods hebben staan. Is het niet voor de onkruid, schimmel-, of insectenbestrijding, dan is het wel voor meststoffen of biologische middelen. Want in de toekomst zullen meer en meer middelen met de veldspuit worden toegediend. Wij praten met Johannes de Boer, directeur-eigenaar van Homburg Machinefabriek in het Friese Stiens.

Auteur: Hein van Iersel



Interview

Kwaliteit op maat

Het maken en verkopen van spuitapparatuur is iets heel anders dan het verkopen van maaiers of compacttractoren. Johannes de Boer " Wij verkopen al vele jaren het complete Hardi assortiment via onze dealers. Dat betekent niet dat wij die machines kant en klaar ophalen bij Hardi International in het Deense Taastrup. Dat kan niet omdat bijna geen machine hetzelfde is. Wat wij hier in het magazijn hebben staan zijn alleen maar losse elementen, tanks, nozzles, onderstellen, etc, etc. Als er een bestelling komt dan wordt er exact op de specificaties van de klant een machine klaar gemaakt. Johannes de Boer " Wat ook heel veel gebeurd is dat wij van bijvoorbeeld een Toro dealer een Toro Workman krijgen aangeleverd. Wij monteren dan op die Workman een Hardi spuit, ook hier weer exact op specificatie van de

klant." De Boer "wij hebben de expertise en de mensen om dat zo te doen en wij kunnen dat waarschijnlijk sneller en beter als de importeur of dealer zelf. Verder nemen wij onze dealers een stuk werk uit handen, waar ze niet op zitten te wachten"

Argrarisch

Wereldmarktleider Hardi is als de meeste fabrikanten van spuiten begonnen op de agrarische markt. Pas later is de markt van openbaar groen en golf om de hoek komen kijken. Volgens de Boer is dat zo'n 8 jaar geleden begonnen door met name vragen vanuit Engeland. De Boer " Als je alle ingrediënten hebt om een agrarische spuit te bouwen dan is het niet zo moeilijk om een machine te maken voor golf of openbaar groen. Deze nieuwe markt is inmiddels



< Dicht bij de klant

Homburg machinehandel werkt met een aantal dealers. Maar voor het specifieke advies met betrekking op de vele mogelijkheden heeft Homburg een 3-tal productspecialisten rondlopen, die dealers en gebruikers informeren over de mogelijkheden van Hardy veldspuiten. Eén van deze 3 productspecialisten is overigens gespecialiseerd in golf.

✓ Johannes de Boer

Naast de assemblage, en verkoop van Hardy-spuiten verkoopt Homburg wereldwijd die in eigen beheer ontwikkelde Homburg drainagereinigings. Deze unieke machine worden door de hele wereld verkocht.

een belangrijke nieuwe markt geworden voor Hardy. Een succesvolle nieuwe markt overigens, want volgens de Boer is Hardy zowel in Engeland als in Nederland absoluut marktleider. Nog steeds wordt er verder ontwikkeld aan de Hardy producten. Een voorbeeld hiervan is de 4,5 meter brede Hardy Defenderboom. Een spuitboom met afgedekte spuitnozzles die winddrift met maar liefst 75 % kan reduceren. Naast een 4,5 brede defenderboom met 3 spuitkappen is het ook mogelijk met kleine handgeduwde spuit te leveren met een spuitkap. Deze zou bijvoorbeeld op de green goed ingezet kunnen worden.



✓ Nozzle

Homburg en Hardy hebben een brede keuze nozzles beschikbaar voor ieder specifiek spuitbeeld.

< Assemblage

Homburg machinehandel beschikt in Stiens over een modern uitgevoerd productie en assemblage faciliteit waar onder andere de Hardy Spuiten worden geassembleerd maar ook de Homburg drainagereinigings.



Homburg Machinehandel B.V.
 It Noorderfjild 19-21
 9051 BM Stiens
 Tel : 058 2571555
 www.homburg-holland.com