

Tekst en foto's: Monique Ooms

## PYRAMID FLOWERS

# ‘Altijd vechten voor in

Fred van Wingerden kwam als 10-jarig jochie naar Amerika en voelt zich dan ook ‘half Amerikaans en half Nederlands’; hij beheerst zijn moerstaal nog altijd goed. We zoeken hem op aan Doris Avenue in Oxnard, waar hij de kwekerij en het transport van een breed aanbod van (bol)bloemen verzorgt. Kijkend naar de familiegeschiedenis van de familie Van Wingerden, lag het nogal voor de hand dat ook Fred in deze business terecht zou komen. “Mijn vader en zijn drie broers besloten hun geluk te gaan beproeven in Amerika. Later kwam ook een zwager hier naartoe, van de familie Van Koppen. In die twee families werden veel kinderen geboren en veel van de zonen zijn in de bloemen gegaan.” Fred somt een aantal bedrijven op: “Westland Floral, Sunshine Floral, Ocean Breeze, Myriad Flowers, Valley Flowers, Top Star Floral, Asegua Ranch, maar ook Everbloom en Maximum Nursery die zich specifiek richten op de geberateelt, zijn bedrijven die worden gerund door onze familie.” Van de vier ooms die destijds naar Amerika kwamen, is er nog een in leven. “Die mannen hebben hier een goed leven gehad, echt iets kunnen opbouwen voor zichzelf en hun gezinnen. Mijn vader ging op zijn 65ste met pensioen en heeft daarna nog twintig jaar rondgereisd en volop genoten.”

### GENOEG KNOPPEN

In 1979 startte Fred een bedrijf met zijn neef onder de naam Top Star. “We begonnen met allerlei snijbloemen, voor de buitenteelt en in de kas. Later kwamen daar ook bolbloemen bij.” In 1991 besloot Fred zelfstandig verder te gaan onder de naam Pyramid Flowers, aan Gonzalez Road, even verderop in Oxnard. “Vrijwel vanaf het begin werk ik hier ook met bolbloemen. In 1996 kon ik dit perceel aan Doris Avenue erbij kopen. In totaal hebben we nu zo’n 8 hectare kassen en 20 hectare buitenteelt.” Pyramid Flowers biedt werk aan zo’n tachtig mensen, voornamelijk Mexicanen. “Het klikt goed tussen de Mexicanen en de Nederlanders, er is wederzijds respect en waardering.” Het broei-programma bestaat uit chrysanten, gerbera’s, lelies (Aziaten en Orientals), fresia’s, solasia’s en leeuwebekken. “We broeiden ook tulpen, maar daar zijn we mee gestopt omdat het hier te warm is. We hebben hier eens een hittegolf gehad waardoor alle tulpen tegelijk op de markt kwamen en de prijzen volledig instortten; toen was ik het zat.” Zijn ervaring is dat je tulpen best kunt missen in je aanbod. “Alleen als je geen lelies hebt, heb je een probleem, dat krijg je wel te horen van groothandelaren.” Bij de inkoop van zijn bollen kiest Fred voor bolmatten die het gewenste aantal knoppen per steel geven. “Twee of drie knoppen is voldoende, anders wordt het weer te duur voor een boeket. Je moet goed naar de markt kijken en meebewegen met vraag en aanbod.”



Fred van Wingerden: ‘De klant wil regelmatig iets nieuws gepresenteerd krijgen’

In 1967 emigreerden vier broers van de familie Van Wingerden vanuit het Westland naar Californië. Aanvankelijk vestigden zij zich in Carpinteria, waar zij onder de naam Dutch Brothers Flowers een kwekerij startten met anjers en later chrysanten. Na enige tijd gingen alle broers zelfstandig verder en vervolgens startten ook hun zoons eigen bloemenkwekerijen. Bloembollen-Visie zocht een van hen op: Fred van Wingerden van Pyramid Flowers in Oxnard. ‘Je kunt je geen fouten veroorloven.’

Van Orientals kweekt Pyramid Flowers op dit moment onder andere Starfighter, Chrystal, Rialto, Sorbonne en Lombardi, van Aziaten onder andere Brunello, Vermeer, Royal Sunset, Navona en Black Out. “Wij verkopen op kleur én op naam; als wij een aanbieding de deur uitdoen, vermelden we beide, dus zo langzamerhand weten klanten dat wel. Soms kiezen klanten voor een goedkoper soort in dezelfde kleur, dus Lombardia in plaats van Sorbonne.” Favoriete kleuren hangen vaak samen met het seizoen: “In het voorjaar doen wit en roze het goed, maar ook oranje en geel. Rond de kerstdagen is er veel vraag naar rood.” Omdat de koeling van het product op kratten een probleem was, teelt Pyramid Flowers zijn lelies in de volle grond. “Het groeiproces vraagt iets meer tijd, maar dat is niet erg.” De kwaliteit van de bollen

is in de loop der jaren steeds beter geworden, vindt Fred. “We hebben nauwelijks problemen met onze bollen en als er iets is, wordt dat snel opgelost. De markt is veranderd voor de Nederlandse bollenkwekers, hun marges staan onder druk. Zij kunnen zich geen fouten veroorloven.” Fred kiest er bewust voor om zijn bollen al aan het begin van het seizoen in te kopen. “Dan weet ik waar ik aan toe ben. Vooral soorten die moeilijk te krijgen zijn, probeer ik vroeg vast te leggen. Ik wil niet misgrijpen. Zo ben ik nu al bezig met de inkoop van fresia’s die in augustus worden afgeleverd.”

### VECHTEN

De producten van Pyramid Flowers vinden hun weg naar klanten in heel Noord-Amerika. Afnemers zijn vooral groothandelaren en super-

# Interessante marges'



Oxnard  
Californië

markten. "80% van de Orientals is bestemd voor de supermarkten." Fred erkent dat het 'hard vechten' is om bij de supermarkten binnen te komen én te blijven. "Je moet de juiste variëteiten aanbieden, goede boeketten presenteren, een vlekkeloze reputatie hebben en de juiste prijzen neerzetten. Je kunt je geen fouten veroorloven, dan ben je weg." Om de wensen van klanten goed in beeld te krijgen, gaat Fred eerst met hen in gesprek. "Ik inventariseer hun wensen, laat ze onze mogelijkheden zien en zo proberen we er samen uit te komen." De klant wil wel regelmatig worden verrast met nieuwe presentaties, weet Fred. "Wij komen elke week met iets nieuws."

stoken. Overigens is het weer de laatste jaren wel wat aan het veranderen; het is minder stabiel, we ondervinden meer extremen. Dat geeft druk op de planning." Net als in Nederland, is ook in Amerika de klimaatsverandering een hot item. "Local for local en carbon foot print zijn termen die je steeds vaker hoort. Langzamerhand sijpelt dat ook door naar de eisen die worden gesteld aan onze productie. Zo gaan wij bewust heel zuinig om met bestrijdingsmiddelen – de gerberateelt is zelfs volledig biologisch – en hebben wij maatregelen genomen om ons afvalwater op te vangen en te zuiveren. Het grondwater wordt nog niet getest, maar dat zie ik er wel van komen. Dan ben ik graag voorbereid."



.....  
**'Als je geen lelies hebt,  
heb je een probleem, dat  
krijg je wel te horen van  
groothandelaren'**  
.....

## LOPENDE BAND

Hoofd van de kwekerij Marius Leemhuis leidt ons rond op de kwekerij aan Doris Avenue en aan Gonzalez Road. We lopen langs een tunnelkas met fresia's. "Het heeft hier laatst ongeloflijk gestormd waardoor de bloemen te laag zijn gebleven. We gaan op dit stuk grond nu lelies planten." Onder het schaduwdoek aan Gonzalez Road groeien de lelies in een rustig tempo. Marius is tevreden over de lengte van de bloemen. "Onze klanten eisen die lengte, daar moeten we aan voldoen." Elke maandag, woensdag en vrijdag worden er lelies gesneden bij Pyramid Flowers. Op zaterdagmiddag en zondag wordt er niet gewerkt in de productie. "Dan maak ik de planning voor de komende week." In de productiehhal wordt hard gewerkt aan het bossen en verzendklaar maken van de boeketten. De Mexicaanse mannen en vrouwen laten de handen flink wapperen terwijl gezellige Mexicaanse muziek op de achtergrond klinkt. Twee jaar geleden investeerde Pyramid Flowers in een lopende band voor het boswerk. "Een flinke investering, maar we bereiken nu dan ook een hogere productie." De bloemen worden op water gezet en in dozen verpakt. "Zo zijn ze kant en klaar voor de supermarkten, de emmers kunnen zo de winkel in." Op de doos lezen we 'Fresh Cut California Flowers'. 'Lokaal product, dat doet het goed bij de consument. Dat gebruiken we dan ook bewust in onze marketing'

Elke week komt er wel een nieuw product op – in de kas of op het land – en dat brengen we dan onder de aandacht. We zijn ook altijd bezig met nieuwe introducties en testen zelf producten uit." Met groothandelaren heeft Pyramid Flowers geen jaarrond programma. "Ze bestellen regelmatig; soms elke dag, soms twee keer per week, afhankelijk van de marktvraag. De groothandel gokt niks meer, ze kopen alleen nog maar op bestelling."

De prijzen zijn de laatste tijd aangetrokken, maar de kosten zijn intussen ook gestegen. "Het is altijd vechten om de marges interessant te houden. De prijs voor een Oriental ligt tussen de 0,80 en 1,50 dollar per steel en voor een Aziaat tussen de 0,45 en 0,65 cent. Dat is niet veel meer dan tien jaar geleden, maar toen lagen de kosten een stuk lager. Wat dat betreft, zijn we er niet op vooruit gegaan. Gelukkig zijn de gasprijzen redelijk stabiel en is het klimaat hier zo gunstig dat we nauwelijks hoeven te



.....  
**Resumé**  
Vier broers van de familie Van Wingerden besloten halverwege de jaren 60 naar Amerika te emigreren om daar voort te zetten wat ze in Nederland waren gestart: een bedrijf in de bloemeteelt. Bijna vijftig jaar later zijn er nog altijd negen bedrijven actief in Californië die allemaal in handen zijn van de zoons van de ondernemende broers. BloembollenVisie ging op bezoek bij een van hen: Fred van Wingerden van Pyramid Flowers.  
.....