

Agro Techniek Holland BV is zonder twijfel een van de meest bekende en vooraanstaande mechanisatiebedrijven in de bloembollen- en vasteplantensector. Het leveringsprogramma is breed: van de bekende Nobels plant- en rooimachines tot de imposante New Holland tractoren; van zelfgebouwde vasteplantenrooimachines en plantkarren tot tuin- en parkapparatuur. ‘We streven naar een ‘one stop shopping positie’ voor onze klanten,’ zegt directeur Bart Catsman.

‘Wens van de klant



Bart Catsman (bij een Nobels rooimachine): ‘orderportefeuille is goed’

Tekst & foto's: Gerrit Wildenbeest

Agro Techniek Holland BV (ATH) is sinds 1959 actief in de bollen- en vasteplantensector. Het bedrijf verhuisde in 1982 naar de huidige locatie aan de Delfweg 36 in Noordwijkerhout. “In 2009 hebben we ons 50-jarige bestaan gevierd”, zegt Bart Catsman (41), die in 2008 bij ATH in dienst trad als directeur. Catsman werkte voorheen bij Nobels Machinefabriek BV (Katwijk) en Javo (Noordwijkerhout). Met twintig vaste medewerkers, waarvan velen al jaren in dienst zijn, produceert, repareert en verkoopt ATH een breed scala

aan machines. “Wij zijn dealer van een aantal A-merken met producten voor de bollensector, zoals New Holland trekkers, Nobels plant- en rooimachines, Toyota heftrucks, Schouten-Bercomex sorteer- en verwerkingslijnen en Jongejans afzuiginstallaties”. De laatste jaren is dat sortiment uitgebreid met machines voor de tuin- en parkbranche, zoals Kawasaki-mules en transportvoertuigen, Volvo kranen en Van Daele houtversnipperaars. “We streven er naar dat klanten voor alles bij ons terecht kunnen, een one stop shopping positie”, zegt Catsman.

ZELFBOUW

Naast de dealerschappen heeft ATH een eigenbouw afdeling. In de bloembollen- en vasteplantenbranche zijn nu eenmaal veel ondernemers met eigen wensen. “Zoveel mensen, zoveel wensen. Het voldoen aan de wensen van de klant is onze uitdaging. De een wil rooien in enkele kisten de andere in dubbele kisten of zelfs met een elevator in een grote aanhanger”. Met Frans Kortekaas als chef van de eigenbouwafdeling prijst ATH zich gelukkig iemand in dienst te hebben die op basis van jarenlange ervaring aan een half woord genoeg heeft om de klantenwens te vertalen. “We maken de klanten wel altijd duidelijk dat aan maatwerk een prijskaartje hangt, standaardisering is altijd goedkoper”. In de showroom staan enkele voorbeelden van eigenbouw, die onder het eigen ATH-logo verkocht worden. We zien

onder andere een vasteplantenrooimachine, een lintzaag voor het maaien van dahlia's, en een wiedeg. Ook voor een aanpassing aan een dealermachine, zoals de Nobels plantmachine die we zien staan, draaien de technici van ATH hun hand niet om.

Ongeveer 60 procent van de omzet wordt binnen de Bollenstreek gerealiseerd, maar het omzetaandeel buiten de streek is groeiende: in het Noordelijk Zandgebied, Groningen, Friesland, maar ook ver buiten de landsgrenzen. “We hebben wereldwijd klanten zitten, in Chili, Australië, Amerika. Lang leve het internet, dat speelt daar een grote rol in”. Vooral occasions



New Holland: gerenommeerd trekkermerk



Producten van de zelfbouwafdeling met van links naar rechts

is onze uitdaging'

worden veel verkocht via het internet, zowel in binnen- en buitenland. In het begin was de buitenlandse markt vooral een tweedehandsmarkt, maar tegenwoordig investeert men daar ook steeds meer in nieuwe spullen. "Je moet er wel voor waken heel geavanceerde machines daar naar toe te sturen, die heel veel kennis vragen. Daar wordt niemand beter van. Gelukkig zijn onze machines in het algemeen eenvoudig en gemakkelijk zelf te onderhouden."

COM/VCA

ATH is ook actief op het gebied van de dienstverlening. Als COM-VCA gecertificeerd bedrijf mag ATH COM-VCA keuringen volgens de arbo-wet (Com-Keur) uitvoeren. Volgens Catsman is de belangstelling daarvoor groeiende, maar kan het altijd beter. Het jaarlijks laten keuren van machines is verplicht, maar daar wordt in de sector nog wel eens heel gemakkelijk over gedacht, bij een ongeval heb je dan een probleem als je niet kunt aantonen dat jouw arbeidsmiddelen door een COM-VCA gecertificeerd bedrijf goedgekeurd zijn. De vaste medewerkers kunnen vaak wel goed met een machine omgaan, maar vooral bij minder ervaren seizoenswerkers zit een ongeluk in een klein hoekje. Dat kan behoorlijke financiële consequenties hebben. Gelukkig is bij grotere bedrijven het jaarlijks keuren geen issue meer, dat gebeurt gewoon. Het keuren uitbesteden aan ATH betekent dat men er geen omkijken naar heeft: het keuringsproces en de administratieve afhandeling (keuringsrapport) wordt van het begin tot het eind door de ATH-experts geregeld.

Eind jaren tachtig stond ATH aan de wieg van de ondergrasplanter. In de professionele bollenteelt heeft deze techniek het niet gehaald, maar in de (openbaar) groensector wordt met kleinere machines het onder gras planten tegenwoordig weer toegepast. Catsman acht de



ATH voert een groot aantal dealerschappen

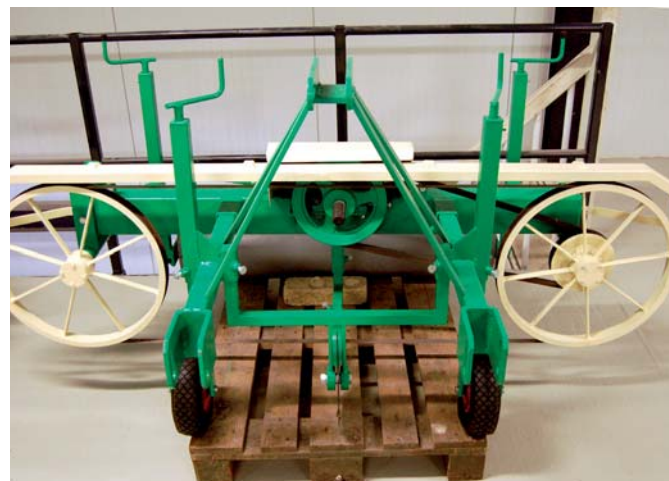
kans klein dat deze methode in de bollensector ooit nog weer eens opgang maakt. Anderzijds weet hij dat ontwikkelingen soms jaren na dato weer opgepakt gaan worden. Sowiezo verbaast het hem wel eens dat er telkens toch nog weer wat nieuws uitgevonden wordt. "Je denkt wel eens dat alles al uitgevonden is, maar altijd komen er weer nieuwe ideeën naar voren en hoor je 'goh, dat wij dat niet eerder bedacht hebben'."

OMSCHAKELING

Een ontwikkeling die al een aantal jaren aan de gang is, is de omschakeling van 1,50 naar 1,80 m spoorbreedte. Veel kwekers die op 1,50 zitten en toe zijn aan een nieuwe machine maken die omschakeling, ook omdat het prijsverschil nihil is. Maar er worden nog steeds 1,50 machines verkocht, want met alleen met de aanschaf van 1,80 machines ben je er niet. Catsman: "Het hele plaatje verandert, er komt meer product de schuur in en het komt anders binnen. Al die aanpassingen vergen toch behoorlijke investe-

ringen'. GPS is een hulpmiddel dat steeds meer ingang vindt. "ATH heeft een eigen zendinstallatie die deel uitmaakt van het landelijke New Holland GPS netwerk. De klant kan daar via een abonnement bij ATH gebruik van maken en hoeft daar dus niet zelf in te investeren. Je kunt ermee tot op 2 centimeter nauwkeurig rijden. Een eerste voordeel is al dat je zo vers geploegd land in kunt, je hoeft geen sporen te rijden, waardoor je een werkgang uitspaart. Maar het zal nog wel even duren voordat alle mogelijkheden maximaal benut worden."

De ATH-directeur ziet de toekomst van zijn bedrijf met vertrouwen tegemoet. Na een aantal mindere jaren, heerst er weer een iets positievere stemming in het bloembollenvak. De Mechanisatiebeurs was daarvoor een goede graadmeter. "Vorig jaar heerste er een mineurstemming, dit jaar was het al een stuk beter. Dat merken we in onze orderportefeuille, we mogen niet klagen over belangstelling voor onze producten."



Ar rechts een wiedege, een vasteplantenrooimachine en een dahlia-lintzaag.