

# ‘Open Kas’ Blom-Meyaard tijdens Creiler Flora

Zware kwaliteitstulpen uit het exclusievere sortiment. Dat is het specialisme van tulpenkwekerij en -broeierij Blom-Meyaard uit Bant. Tijdens de ‘open kas’ dagen in het kader van de Creiler Flora op zaterdag 5 en zondag 6 februari (10-16.00 uur) kunnen consument en vakgenoot zien wat er allemaal komt kijken in het groeiproces van bol tot kwaliteitsbloem. Dennis Meyaard: ‘We zijn geen gesloten bedrijf, het is altijd leuk te laten zien waar je trots op bent.’

Tekst: Gerrit Wildenbeest  
Foto's: René Faas

**A**ls uw verslaggever en fotograaf René Faas afscheid nemen krijgen ze dikke bossen Ad Remmen in de hand gedrukt. Voelbaar zwaarder dan het minimumgewicht van 24 gram per steel dat de veiling tegenwoordig als ondergrens hanteert. Tulpenbroeiers heb je in soorten en maten, Blom-Meyaard kiest duidelijk voor het boveinde van de markt. Een grammetje of 68 zijn de Ad Remmen toch wel, schat Dennis Meyaard, die sinds vorig jaar het bedrijf van Nico Blom en zijn ouders Cees en Yvonne Meyaard versterkt. Gebroeid van zift 14, want dat heb je nodig om deze kwaliteit te brengen. Op de veiling brengen de Ad Remmen midden januari goed geld op. “Maar dat kan de volgende week zo weer een stuk lager zijn”, relativeert Dennis. “Als broeier leef je bij de dag. Als de bloemen-

prijzen goed zijn, merk je dat meteen aan de stemming op het bedrijf”.

## MARKT

Tot aan het moment van ons bezoek – 18 januari jl – vallen de prijzen niet tegen. Zakte in januari 2010 de middenprijs op de veiling tot rond een dubbeltje, half januari 2011 ligt dat op 16 cent. Zelfs de vorstperiode heeft minder nadelige gevolgen voor de prijs gehad, dan wel werd gevreesd. Bij Blom-Meyaard ligt de middenprijs tot half januari ook hoger dan vorig jaar in dezelfde periode. Deels heeft dat te maken met hun exclusievere sortiment, maar – zegt Dennis – ook in de gangbare soorten, brengt de beste kwaliteit altijd het meeste geld op. Wat niet wil zeggen dat er geen markt is voor de lichtere bos, nog afgezien of ‘zwaar’ altijd gelijk staat aan ‘kwaliteit’. Dennis: “Ik denk dat er voor iedere bloem een markt is. Alleen als je bloemen levert die echt te licht of te kort zijn, dan haal je het vak naar beneden. Daar is

niemand bij gebaat. Het is onze overtuiging dat je met goede bloemen de markt vergroot”. Alle circa 25 broeierijsoorten van Blom-Meyaard komen van de eigen kwekerij van zo'n 25 hectare, verdeeld over Nederland, Frankrijk en Chili. Het broeiseizoen van de in totaal 5,5 miljoen stelen begint half september met Chileense bollen. Na de Kerst zijn de Franse bollen aan de beurt, daarna worden tot aan het einde van het broeiseizoen (eind april) Hollandse bollen gebroeid. Gezien de gespreide herkomst van hun bollen zou een vroegere start of een later einde van het broeiseizoen kunnen, maar dat past niet bij de kwekerijwerkzaamheden. “En de zomermarkt is beperkt, je moet dan echt afspraken hebben met vaste afnemers”.

## OPSCHONING

Enkele grotere broeierijsoorten zijn ‘Ad Rem’, ‘Marit’, ‘Orange Princess’, ‘Weber's Parrot’ en ‘Black Jack’. Deze laatste twee zullen waarschijnlijk ook in de inzending van Blom-Meyaard op de Creiler Flora te zien zijn, aangevuld met cultivars als ‘Alpe d'Huez’, ‘Gironde’, ‘Laptop’, ‘Hot Item’ en ‘Rainnee’. Geen alledaagse soorten en dat is dan nog maar een fractie van de kraam van in totaal 35 soorten die het kwekerijassortiment omvat. Van de cultivars die gebroeid worden, wordt de afbroei weer als plantgoed aan de partij toegevoegd. De laatste jaren is men wel bezig om het sortiment op te schonen, ook dit jaar wordt daar weer een stap ingezet, want er blijft altijd een onderkant over. De keuze van nieuwe soorten is volgens Dennis ‘het lastigste wat er is’. Ze proberen wel zo vroeg mogelijk inzicht te krijgen in de broei-prestaties van een nieuweling. Zo testen ze als lid van kwekersvereniging ‘Prominent’ regelmatig zaailingen van deze club uit in de kas om



Potgrondbroei past het best





Dennis Meyaard: 'Met goede bloemen vergroot je de markt'

te kijken of er wat goeds tussenzit. Nieuwe cultivars die voor het eerst geveild worden, zoals dit seizoen een 'Alpe d'Huez', geven ze extra promotionele aandacht door ze te veilen onder het Fleur Primeur label en de vaste kopers worden geïnformeerd dat er een nieuwteling aankomt. Van oudsher is Rijnsburg hun moederveiling maar tegenwoordig spreiden ze een deel van hun aanvoer ook over Naaldwijk en Aalsmeer om zo de best mogelijk prijs te pakken. De eindbestemming voor hun kwaliteit tulpen ligt voornamelijk bij de betere bloemisten in Engeland, Duitsland en Frankrijk. Een deel wordt afgezet via de bemiddeling van FloraHolland Connect, want ook de grotere bloemistenketens weten tegenwoordig de weg naar de bemiddeling te vinden.

### BEELDONDERSTEUNEND VEILEN

Hoewel Blom-Meyaard broeit op potgrond, is Dennis niet van mening dat voor de zwaardere topkwaliteit de waterbroei per definitie ongeschikt is. Daarvoor heeft de waterbroei zich de afgelopen jaren te ver ontwikkeld. Op hun bedrijf past de potgrondbroei voorlopig qua logistiek echter het beste, nog afgezien van de forse investering die een omschakeling zou betekenen. "In de zomer gebruiken we de kassen voor de verwerking, bij waterbroei zou je dan elke keer het hele containersysteem er uit moeten halen. Maar wie weet wat er in de toekomst nog gaat gebeuren". Als toekomstgerichte ondernemer volgt hij ook de ontwikkeling van de tulpenbosmachine met interesse. Op hun bedrijf is dat nog niet aan de orde. "Je hebt daarvoor een bepaalde schaalgrootte nodig,

maar dat ie er ooit komt is zeker". In tegenstelling tot nogal wat collega-broeiers, is Meyaard helemaal geen tegenstander van het beeldveilen, wat in de tulpen betekent beeldondersteunend veilen. Dennis heeft zelf een studio ingericht, waarmee hij het met een professionele camera van elke veilklare partij een foto maakt, die rechtstreeks naar veiling wordt geseind. De kunst is om representatieve foto's te maken en dat lukt goed. "Je vaste kopers kopen op naam, die kijken helemaal naar niet naar de foto. Maar het gaat juist om die ene nieuwe koper die er wel op let. Door mee te doen met het beeldondersteunend veilen vergroten we ons koperspubliek. Beeldveilen wordt naar alle waarschijnlijkheid de toekomst".

Dennis vindt het nog veel te vroeg om al een eindoordeel over het broeiseizoen te geven.

"We zijn qua prijsvorming in elk geval goed gestart. En wat ik nu in de kas zie, ziet er heel positief uit". Tijdens de Open Kas kunnen de bezoekers dat met eigen ogen zien. Voor een indruk van het nieuwste sortiment kan men naast Blom-Meyaard's inzending op de Creiler Flora ook terecht op de Westerkogge Flora (28-30 januari) en het Holland Flowers Festival (23-27 februari). Wel allemaal activiteiten die extra aandacht en inzet vragen, net zoals het open stellen van het bedrijf tijdens de 'Open Kas'. Maar contacten met consumenten en vakgenoten leveren ook wat op. "En we plukken toch zeven dagen per week. De zaterdag en de zondag zijn voor ons net zo druk als doordeweekse dagen. We zijn geen gesloten bedrijf, wij en ons personeel willen graag laten zien hoe we werken".



Zware Ad Remmen