

Zijn opa hield van pionieren, en ook zijn vader koos niet altijd voor de gebaande wegen. Het ontdekken zit vasteplantenkweker en –veredelaar Marco van Noort (40) uit Warmond dan ook in het bloed. Hij gelooft in de praktijk als de beste leerschool. Al werkend ontdekte hij zijn passie, die eigenlijk een verzameling is van meerdere voorliefdes. Verslag van een gesprek met een vakgenoot die zijn eigen spoor volgt. ‘Ik hou ervan als er iets te ontdekken valt.’

Tekst: Monique Ooms  
Foto: René Faas

**M**arco van Noort vertegenwoordigt de derde generatie Van Noort in de sier-teeltsector. “Mijn opa had een bedrijf in narcissenbollen, kleinbloemige gladiolen en zaad. Dat laatste was de verantwoordelijkheid van mijn oma, zij verkocht voornamelijk groentezaden aan lokale afnemers. Op hun manier waren ze echt aan het pionieren.” Vader Wim stapte in het familiebedrijf en hij introduceerde de vasteplanten, wat toen nog niet zo voor de hand lag. “Mijn vader was altijd hard aan het werk en ik sprong bij waar ik kon. Wat me toen al opviel, was dat je nooit zeker wist wat al dat harde werken zou opleveren. De veiling is wat dat betreft een soort loterij. Ik weet nog dat we vier karren superkwaliteit buitenanjers aanleverenden die gewoon werden doorgedraaid omdat er geen vraag naar was. ‘Dat moet je kunnen incasseren’, vond mijn vader. Ik zag dat iets anders, wilde het over een andere boeg gooien.”

### TOETERS EN BELLEN

Met Marco’s entree in het bedrijf – na de lagere en middelbare tuinbouwschool – kwam de focus meer en meer te liggen op vasteplanten, zowel geschikt voor de tuin als voor de snij. “Verder wilde ik meer vastigheid en niet alleen maar afhankelijk zijn van de veiling. Ik wilde ons aanbod beter afstemmen op de vraag, en me gaan richten op iets waarin nog wat te ontdekken valt. We zijn ons gaan richten op vasteplanten uit de volle grond en stekken voor de pottenmarkt en hebben daar gericht afnemers bij gezocht. Bovendien heb ik de veredeling opgepakt, om ons aanbod beter in de hand te kunnen hebben.” Daarbij gaat Van Noort voor soorten die lang doorbloeien, sterk zijn, een hoge productie garanderen en zo weinig mogelijk chemicaliën nodig hebben. “Kortom: planten zonder toeters en bellen, een duurzaam product.” Sinds 2004 is de onderneming voor honderd procent in zijn handen. “Mijn vader is er nog wel volop bij betrokken. Met name

op het terrein van ondernemerschap maak ik graag gebruik van zijn adviezen.”

Van Noort runt de onderneming samen met zijn vrouw Heidi – ‘zij is mijn rechterhand’ – die de administratie doet en de supervisie heeft over het stekken. “Verder hebben wij twee mannen in vaste dienst – Christiaan en Dennis – die respectievelijk al veertien jaar en achttien jaar bij ons werken.” In de drukke tijd wordt het vaste team aangevuld met een aantal tijdelijke krachten. Het bedrijf beslaat een oppervlakte van zo’n drie hectare, daarnaast laat Van Noort nog een halve hectare op contract telen. In totaal teelt hij zo’n vier- à vijfhonderd soorten vaste planten, die hij voor een deel zelf heeft veredeld. “Je kunt ons nog het beste vergelijken met een delicatessenzaak: wij produceren geen massa, maar bijzondere producten.”

### DE KRENTEN

Het verdelingswerk is een belangrijke component van zijn passie. “Ik koop een paar zakjes zaad, daar komt iets moois uit en daarmee ga ik doorkruisen. Ik hou zelf ook bij, en die helpen me daar een handje bij. Als ik in het voorjaar door die plantjes loop, ze langzaam zie groeien en nog niet weet wat eruit komt, heb ik het gevoel dat ik in een veld vol geheimen loop. Het beeld verandert bovendien elk uur van de dag. De kunst is om uit dat enorme aanbod vervolgens de krenten te pikken die zich weten te onderscheiden van de rest. Ik hou ervan om nieuwe dingen te ontdekken, deze verder te kweken en vervolgens in de handel te zetten. Zo heb ik een goede lijn met Echinacea’s ontwikkeld en als ‘Summer’-serie geïntroduceerd: Summer Passion, Summer Cocktail en Hot Summer. Met name die laatste is een mooi soort dat kleurt van oranje naar dieprood en bovendien lekker geurt. Een fantastische tuinplant die het dan ook erg goed doet in de markt. Als je Hot Summer googlet krijg je pagina’s vol met resultaten, daar ben ik best trots op.”

Een ander deel van Van Noort’s passie bestaat uit het contact met zijn klanten. “Ik ben kweker en dat wil ik blijven, ik kan niet alles zelf doen.



Marco van Noort: ‘Geschiedenis schrijven met onders...

## ‘Een veld v...

Voor de afzet van mijn producten wil ik graag samenwerken met mensen die enthousiast zijn, in mijn product geloven, het willen oppakken en er alles voor doen om het te promoten. Zo heb ik in de loop der jaren een paar goede contacten opgebouwd met relaties en daar schep ik enorm veel plezier in. Hun enthousiasme stimuleert mij weer.” Het derde aspect van zijn passie is fotografie. “Gedurende het seizoen maak ik foto’s van ons hele handelssortiment en in de wintermaanden ben ik vrijwel elke avond bezig met de bewerking daarvan.” Het resultaat is zichtbaar in de kantine van het bedrijf, waar fraaie close-ups de wanden sieren. “Dan zie ik al die kleuren en vormen weer voorbij gaan, en daar word ik helemaal blij van. Ik



cheidende soorten'

# vol geheimen'

gebruik deze foto's zelf én ik stuur ze door naar Visions, die ze opneemt in hun beeldbank, zodat ook anderen ze kunnen gebruiken voor promotiedoeleinden."

## MEER RUST

Met zo'n brede passie, houdt een mens weinig tijd over voor andere dingen. "Gelukkig maar, want ik kan niet stilzitten", beaamt Van Noort met een brede grijns. "Dit werk gaat altijd maar door, eigenlijk houdt het nooit op. Ook op zaterdag en zondag kom ik even langs om de boel na te lopen, dat hoort er gewoon bij. Niet omdat het moet, maar omdat ik het leuk vind. Als ik zaailingen in de kas heb staan, ga ik er op mijn knieën bij zitten en probeer ik mij voor te

stellen welke kleuren eruit zullen komen, daar word ik enorm blij van." Hij zou wel een deel van zijn tijd willen vrijmaken om wat vaker relaties te kunnen bezoeken, maar daar lijkt het maar zelden van te komen. Om de hoeveelheid werk toch enigszins in te dammen, heeft

## Resumé

Met eigenschappen als leergierigheid, nieuwsgierigheid in combinatie met een ware pioniersgeest, kan een mens veel bereiken. Vasteplantenkweker en – veredelaar Marco van Noort is hier een goed voorbeeld van. Met de praktijk als zijn beste leermeester, trekt hij zijn eigen plan en weet hij naam te maken met tal van bijzondere soorten die hij vergelijkt met 'delicatessen'. Zijn passie drijft hem om te blijven ontdekken.

hij dit jaar besloten om te stoppen met het kweken van potten. "Normaal konden we in augustus/september niet weg, want dan begonnen we met oppotten. Ik wilde meer rust in de tent. Nu zijn we deze zomer voor het eerst sinds lange tijd twee weken op vakantie geweest, om er echt even helemaal uit te zijn. Dat was goed, want af en toe loopt je hoofd helemaal vol." Kan hij zijn werk loslaten als hij weg is van het bedrijf? "Die jongens houden hier de boel draaiende, daar heb ik alle vertrouwen in. Maar, ik luister 's avonds wel mijn voicemail af en pleeg wat telefoontjes. Helemaal loslaten, dat is best moeilijk."

## 'Je kunt altijd iets leren van andere sectoren'

Van Noort vindt veel voldoening in de combinatie van hard werken en de vrijheid die het vak met zich meebrengt. "Verder moet er natuurlijk ook gewoon brood op de plank komen. En we verdienen hier een goed belegde boterham mee." Zijn passie zorgt ervoor dat hij altijd maar kan doorgaan, ook als het even tegenzit. "Natuurlijk baal ik ook als een flinke regenbui het land volledig onder water zet en mijn planten beschadigt. Dan kun je lekker gaan zitten klagen, maar wat heb je daaraan? We moeten toch verder, ik zie altijd wel weer licht aan de horizon." Daarbij vindt Van Noort veel inspiratie buiten de sector. "Het is altijd leuk om met vakgenoten kennis en ervaringen uit te wisselen, maar ik vind het ook leuk om verder te kijken. Je kunt altijd iets leren van andere sectoren, zij hebben wellicht al iets bedacht waar jij mee verder kunt. Ik wil blijven leren." Als het aan hem ligt, zal zijn bedrijf zich dan ook blijven ontwikkelen. "Mooie planten maken die goed worden verkocht: dat blijft mijn doel. Als ik daarbij geschiedenis kan schrijven door onderscheidende soorten op de markt te brengen, is dat natuurlijk heel mooi. Laatst gebruikte Rob Verlinden in zijn programma Tuinruimers onze Echinacea Hot Summer en hij vertelde daar heel enthousiast over. Natuurlijk ben ik dan trots. Dat heb ik dan toch maar mooi geflikt."